



Πραγματοποιούμε τις υποσχέσεις μας

Επιτυγχάνουμε αποτελέσματα

Δημιουργούμε ανάπτυξη

Δημιουργούμε αξία για τους μετόχους μας

- 1** Εταιρικό Προφίλ
- 4** Γεωγραφική παρουσία
- 8** Επιστολή του Προέδρου
- 10** Επιστολή του Διευθύνοντος Συμβούλου
- 14** Στρατηγική της Εταιρίας
- 17** Δραστηριότητες της Εταιρίας
- 18** Κλάδος Ψύξης
- 20** Κλάδος Νιγηρίας / Υαλουργία
- 24** Ανασκόπηση ανά γεωγραφική περιοχή
- 33** Οικονομική ανασκόπηση
- 34** Πληροφορίες προς τους μετόχους
- 36** Εταιρική Διακυβέρνηση
- 39** Ετήσιες Οικονομικές Καταστάσεις

Εταιρικό Προφίλ

Κύριες Δραστηριότητες

Η εταιρία Frigoglass είναι ένας από τους μεγαλύτερους κατασκευαστές επαγγελματικών ψυγείων παγκοσμίως. Η πελατειακή της βάση περιλαμβάνει εμφιαλωτές της Coca-Cola, εταιρίες ζυθοποιίας και γαλακτοκομικών προϊόντων.

1982	1996	1999	Σήμερα	Στο Μέλλον
Η εταιρία δημιουργείται ως βιομηχανικό τμήμα της Coca-Cola 3E	Σχηματίζεται ανεξάρτητος όμιλος με την επωνυμία Frigoglass	Εξαγορά της Norcool	Κατασκευή εργοστασίου στην Κίνα	Γεωγραφική επέκταση μέσω εξαγωγών ή/και συνεργασιών
		Η Frigoglass εισάγεται στο Χρηματιστήριο Αθηνών	Ένας από τους κορυφαίους κατασκευαστές Ice Cold Merchandisers (ICMs) παγκοσμίως	

Το ιστορικό μιας επιτυχημένης πορείας

Παγκόσμια παρουσία

- Η γεωγραφική παρουσία της εταιρίας, από πλευράς παραγωγής και διάθεσης προϊόντων σε 4 ηπείρους, είναι απaráμιλλη
- Ο ανταγωνισμός αποτελείται από τοπικούς προμηθευτές με περιορισμένη γκάμα προϊόντων, τα οποία δεν αποτελούν την κύρια δραστηριότητά τους

"Blue Chip" Πελάτες

- Η πελατειακή βάση της Frigoglass περιλαμβάνει σημαντικούς και μεγάλους πελάτες (blue chip)
- Μεταξύ άλλων συμπεριλαμβάνονται: Coca-Cola Enterprises, Coca-Cola 3E, BBH, Inbev, SAB, Heineken, Efes, Nestle, Danone, GlaxoSmithKline

Ορατότητα εσόδων

- Η Frigoglass συμμετέχει ενεργά στα επενδυτικά σχέδια των πελατών της
- Αυτό πραγματοποιείται μέσω ετήσιων συμφωνιών προγραμματισμού επενδύσεων

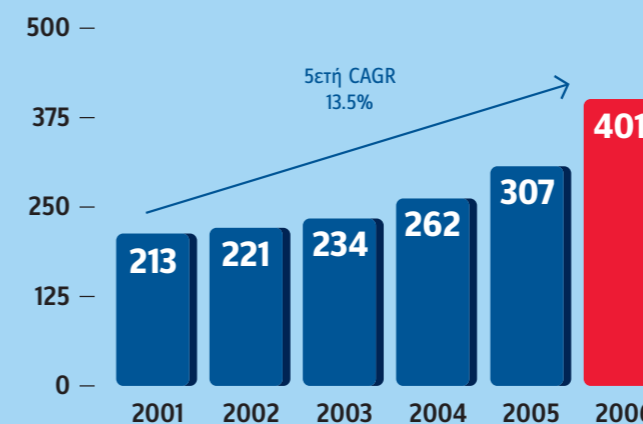
Ανταγωνιστική δομή κόστους

- Η Frigoglass είναι σε θέση να εξασφαλίσει μία σταθερή και ανταγωνιστική δομή κόστους
 - Παραγωγή σε χαμηλού κόστους χώρες (Ρωσία, Ρουμανία, Ινδία, Ινδονησία)
 - Οι αυξήσεις στο κόστος πρώτων υλών απορροφώνται μέσω βελτίωσης της αποδοτικότητας και παραγωγικότητας

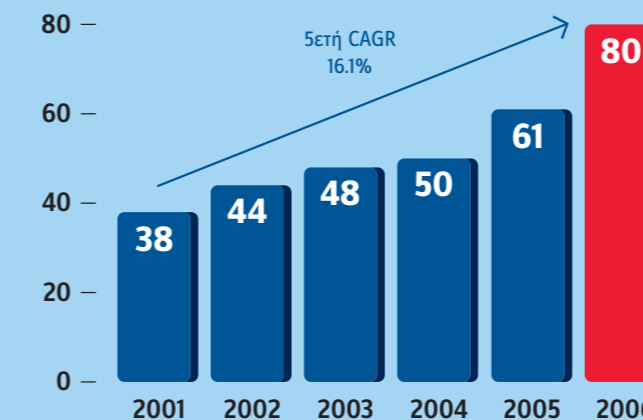
Άξονες ανάπτυξης

- Ανάπτυξη μέσω διαφορετικών σημείων πωλήσεων και καναλιών διάθεσης σε σημαντικές αγορές και περαιτέρω εξάπλωση σε χώρες με χαμηλά ποσοστά τοποθετήσεων σε ψυγεία (NA Ασία, Μέση Ανατολή)
- Συνεχής καινοτομία προϊόντων
- Επέκταση σε Κίνα και Αμερική

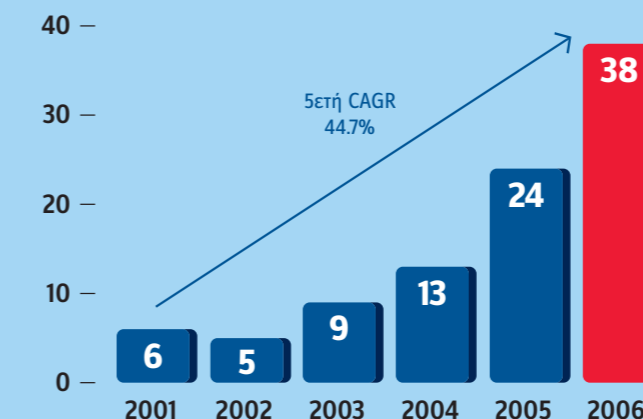
Πωλήσεις (εκατ. €)



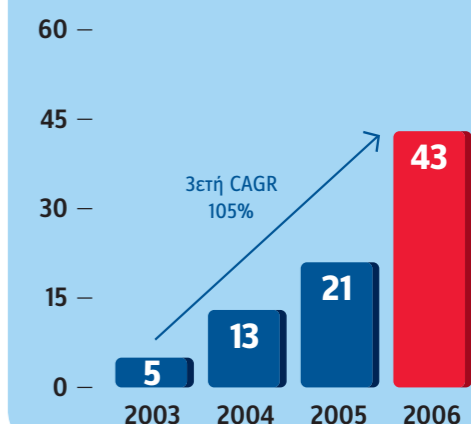
EBITDA (€m)



Καθαρά Κέρδη (εκατ. €)



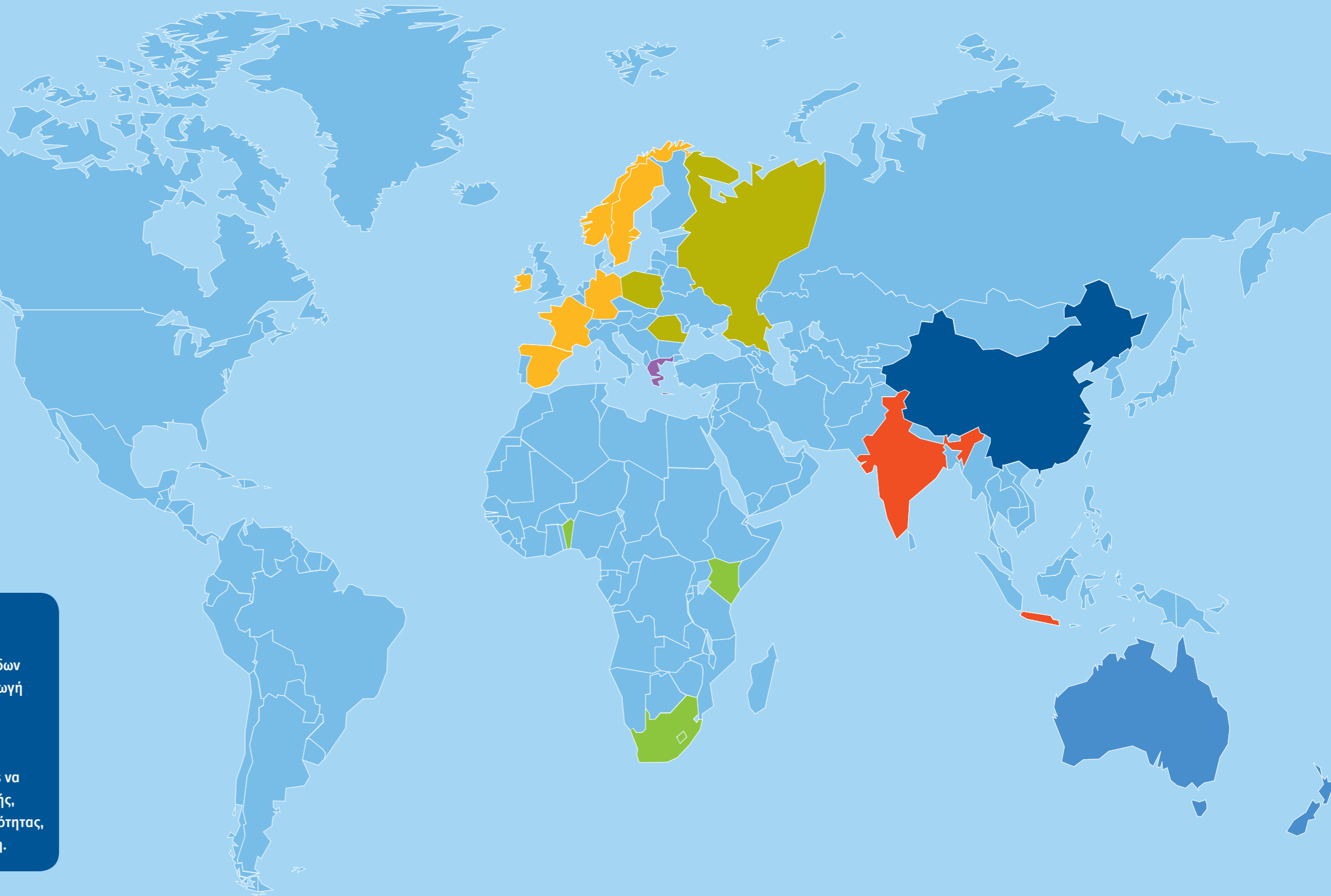
Ελεύθερες Ταμειακές Ροές (εκατ. €)



Η ανάπτυξη μας υπήρξε ισχυρή τα τελευταία πέντε χρόνια, με μέσο ρυθμό ετήσιας αύξησης των Πωλήσεων 13,5%. Αξιοποιώντας σωστά τις επιδόσεις μας, καταφέραμε να επιτύχουμε αύξηση στα κέρδη προ φόρων, τόκων και αποσβέσεων (EBITDA) 16% ετησίως, και στα Καθαρά Κέρδη 45% ετησίως, φτάνοντας τα €38,5 εκατ. το 2006. Επιπλέον, η συνεχής προσήλωσή μας στη βελτιστοποίηση της λειτουργικής μας απόδοσης, απέφερε από το 2003 έως σήμερα, έναν εντυπωσιακό μέσο ετήσιο ρυθμό αύξησης των Ελευθέρων Ταμειακών Ροών κατά 105%.

Γεωγραφική παρουσία

Η Frigoglass δραστηριοποιείται σε 4 ηπείρους, διαθέτει 8 γραφεία πωλήσεων και παραγωγικές μονάδες σε 9 χώρες. Απασχολεί 4.394 άτομα σε όλο τον κόσμο.



Κίνα

Το εργοστάσιο στο Guangzhou της Κίνας θα έχει ετήσια δυναμικότητα 120.000 μονάδων και προβλέπεται να αρχίσει η πρώτη παραγωγή τον Νοέμβριο του 2007.

Η περιοχή Guangzhou είναι μία από τις μεγαλύτερες βιομηχανικές ζώνες της Κίνας.

Η κίνηση αυτή θα επιτρέψει στην Frigoglass να εκμεταλλευθεί το χαμηλό κόστος παραγωγής, αναπτύσσοντας παράλληλα μία υψηλής ποιότητας, αλλά χαμηλού κόστους προμηθευτική βάση.



Δυτική Ευρώπη

Στο πλαίσιο βελτιστοποίησης της παραγωγικής μας διαδικασίας, μεταφέραμε από τη μονάδα της Ιρλανδίας το 2006 την παραγωγή στην Πολωνία. Στην ίδια μονάδα είχε προηγηθεί το 2005, η μεταφορά της παραγωγής από τη μονάδα της Ισπανίας. Η Frigoglass έχει εγκαθιδρύσει γραφεία πωλήσεων στη Γερμανία, την Ισπανία, την Ιρλανδία, τη Γαλλία, το Ηνωμένο Βασίλειο και τη Νορβηγία.

Ανατολική Ευρώπη

Οι κυριότερες μονάδες παραγωγής στην Ανατολική Ευρώπη βρίσκονται στην Ρωσία και τη Ρουμανία, με ετήσια παραγωγική δυναμικότητα 150.000 και 140.000 ψυγείων αντιστοίχως. Επιπλέον, η μονάδα παραγωγής στην Πολωνία παράγει 50.000 ψυγεία ετησίως.

Αφρική

Το εργοστάσιό μας στη Νότιο Αφρική έχει ετήσια παραγωγική δυναμικότητα 20.000 ψυγείων, ενώ η παραγωγική δυναμικότητα της μονάδας που διαθέτουμε στη Νιγηρία ανέρχεται στα 10.000 ψυγεία ετησίως. Έχουμε εγκαταστήσει ένα γραφείο πωλήσεων στην Κένυα.

Ασία

Η Frigoglass έχει δύο μονάδες παραγωγής. Μία στην Ινδία, με ετήσια παραγωγική δυναμικότητα 35.000 ψυγείων, και μία στην Ινδονησία με ετήσια παραγωγική δυναμικότητα 50.000 μονάδων. Στις εγκαταστάσεις μας στην Ινδία περιλαμβάνεται, επίσης, ένα κέντρο Έρευνας & Ανάπτυξης.

Ελλάδα

Εκτός από τα Κεντρικά Γραφεία μας και τη Διεύθυνση Έρευνας & Ανάπτυξης της Frigoglass, η Ελλάδα διαθέτει και μία μονάδα παραγωγής με ετήσια δυναμικότητα 70.000 ψυγείων.

Αυστραλία

Και στην Αυστραλία υπάρχει Γραφείο πωλήσεων για τα προϊόντα της Frigoglass.

Ο απολογισμός μιας εξαιρετικής χρονιάς

Σε εκατομμύρια €

	2005	2006	% Μεταβολής
Πωλήσεις	306.8	401.0	+30.7%
EBITDA	60.6	80.3	+32.5%
Λειτουργικό Κέρδος	41.2	62.7	+52.2%
Κέρδη ανά Μετοχή	0.61	0.96	+58.5%
Πωλήσεις / Κεφάλαιο Κίνησης	2.85	3.16	+11.0%

Εκπληρώνοντας τις υποσχέσεις της, η Frigoglass το 2006 εδραίωσε ακόμη περισσότερο τη θέση της ως παγκόσμιου ηγέτη. Για άλλη μια φορά, τα οικονομικά αποτελέσματα - από τις πωλήσεις έως και τα καθαρά μας κέρδη - είναι απόρροια της εντυπωσιακής μας ανάπτυξης καθ' όλη την πορεία των τελευταίων ετών.

Σε μία παγκόσμια αγορά που διαρκώς μετεξελίσσεται, η αντιμετώπιση πληθώρας προκλήσεων οδήγησε τη Frigoglass στο να επεκταθεί και εντός των υφισταμένων αγορών της, αλλά και σε νέες γεωγραφικές περιοχές. Παράλληλα διευρύνθηκε η πελατειακή βάση σε άλλες Εταιρίες Εμφιαλώσεως της Coca-Cola, πέραν της Coca-Cola 3E, όπως και σε ολοένα και περισσότερες Ζυθοποιίες.

Η αποτελεσματική στρατηγική **επίτευξης αποτελεσμάτων** συνίσταται στη συνεχή προσήλωση στους τομείς όπου είμαστε δυνατοί, δηλαδή στις λύσεις στην επαγγελματική ψύξη με βάση τη στρατηγική των πελατών μας. Έχοντας αυτά υπ' όψιν, αναγνωρίζουμε ότι τα νέα προϊόντα, οι αδιάλειπτες προσπάθειες να αριστεύουμε στον τομέα της παραγωγής, αλλά και η βελτιωμένη οργάνωση και ενδυνάμωση του τομέα Πωλήσεων, συνέβαλαν σημαντικά στις μεγάλες επιτυχίες αυτής της χρονιάς.

Η ανάπτυξη επιταχύνθηκε από τους ανθρώπους μας που αξιοποίησαν στο έπακρο τις δυνατότητές τους. Δυνατότητες που έγιναν πραγματικότητες, όπως ο καινοτομικός σχεδιασμός, οι πρώτης τάξεως λύσεις επαγγελματικής ψύξης, και η ενδυνάμωση των συνεργασιών με νέους και παλαιούς πελάτες. Πραγματικότητες που γεννούν επιτυχίες για τους πελάτες μας και περαιτέρω ανάπτυξη για τη Frigoglass.

Εντούτοις, πέραν της **δημιουργίας αξίας για τους μετόχους μας**, το 2006 υπήρξε σημαντικό έτος και για τη θέσπιση νέων στρατηγικών προτεραιοτήτων, που διασφαλίζουν ότι η μελλοντική ανάπτυξη και επιτυχία της Frigoglass αποτελούν μία οργανική διαδικασία σε βάθος χρόνου.

ΠΩΛΗΣΕΙΣ

30.7%

Αύξηση ενοποιημένων πωλήσεων

39.4%Αύξηση πωλήσεων Κλάδου
Επαγγελματικής Ψύξης (ICM)



Χάρης Γ. Δαυίδ
Πρόεδρος

"Ιδιαίτερα σημαντική είναι και η αδιάλειπτη αφοσίωσή μας τόσο στις τοπικές κοινωνίες μέσα στις οποίες δραστηριοποιούμαστε, όσο και στο ευρύτερο κοινωνικό περιβάλλον."

Αγαπητοί Μέτοχοι,

Το 2006 αποτέλεσε ένα εξαιρετικό έτος για τη Frigoglass, με εντυπωσιακούς ρυθμούς ανάπτυξης και κερδοφορίας, και με εξελίξεις που αποτελούν δυναμικό εφαλτήριο για τη μελλοντική ανάπτυξή μας.

Μάλιστα, καθ'όλη την τελευταία τριετία, η απόδοση της Frigoglass υπήρξε εντυπωσιακή:

- Τα έσοδα αυξήθηκαν κατά **71.4%**, ανερχόμενα σε **€401 εκατ. από €234 εκατ.**
- Τα κέρδη ανά μετοχή (EPS) ανήλθαν σε **€0.96 από €0.23**
- Η απόδοση ιδίων κεφαλαίων (μετά φόρων και δικαιωμάτων μειοψηφίας) αυξήθηκε από **14% σε 27%**
- Το μέρισμα αυξήθηκε επί **2,3 φορές**

Η αξιοσημείωτη αυτή πορεία στηρίχθηκε στα ισχυρά θεμελιώδη μεγέθη του κλάδου της επαγγελματικής ψύξης (ICM). Έχοντας εστιάσει τις προσπάθειές μας στον κλάδο αυτόν και με την παρουσία μας διάσπαρτη τόσο γεωγραφικά όσο και σε εύρος πελατειακής βάσης, διατηρούμε τους ρυθμούς ανάπτυξης μας παρά την έντονη κυκλικότητα που χαρακτηρίζει τον κλάδο.

Μεταξύ των βασικότερων ισχυρών σημείων της Frigoglass συγκαταλέγεται και η ικανότητά της να εξελίσσει και να κατασκευάζει συστήματα ψύξης, τα οποία ανταποκρίνονται αξιόπιστα και αποδοτικά στο επιδιωκόμενο αποτέλεσμα κάθε μίας ξεχωριστής λύσης Επαγγελματικής Ψύξης. Ο ηγετικός μας ρόλος στην ανάπτυξη της φιλοσοφίας «Cool & Sell», πάντα σε συνεργασία με τους πελάτες μας, αποτελεί το πιο σταθερό μας πλεονέκτημα στην αγορά.

Συνεχίζουν να υπάρχουν δυνατότητες περαιτέρω γεωγραφικής επέκτασης, όπως αποδεικνύεται από τη στρατηγική πρωτοβουλία εγκαθίδρυσης της εταιρίας μας στην Κίνα. Η παραγωγική μονάδα που κατασκευάζουμε βρίσκεται στη βιομηχανική ζώνη του Guangzhou, και θα είναι σε θέση να παράγει 120.000 ψυγεία ετησίως. Η επένδυση αυτή, η οποία ξεκίνησε το 2006 και θα είναι λειτουργική προς το τέλος του 2007, θα ενδυναμώσει σημαντικά τη δυνατότητα εξυπηρέτησης των πελατών μας.

Ταυτόχρονα είμαστε ιδιαίτερος ικανοποιημένοι από το γεγονός ότι στον Κλάδο Νιγηρίας γίνονται εμφανή τα θετικά αποτελέσματα των αναδιαρθρωτικών πρωτοβουλιών μας και συνεχίζουμε να εστιάζουμε τις επιχειρηματικές μας προσπάθειες σε αυτή την ταχέως αναπτυσσόμενη περιοχή. Επιπλέον του εργοστασίου κατασκευής επαγγελματικών ψυγείων, έχουμε παγιώσει την ηγετική μας θέση και στην παραγωγή γυάλινων φιαλών στην αγορά της Δυτικής Αφρικής, με τις σημαντικές μας επενδύσεις για τη βελτίωση της ποιότητας του προϊόντος και των υπηρεσιών που παρέχουμε στους πελάτες μας.

Ιδιαίτερα σημαντική είναι και η αδιάλειπτη αφοσίωσή μας τόσο στις τοπικές κοινωνίες μέσα στις οποίες δραστηριοποιούμαστε, όσο και στο ευρύτερο κοινωνικό περιβάλλον. Η Frigoglass είναι μία πραγματικά παγκόσμια εταιρία - και μάλιστα παγκόσμιος ηγέτης. Κατά συνέπεια, αναγνωρίζουμε τις ευθύνες που επιφέρει η παρουσία μας ανά την υφήλιο και έχουμε επίγνωση του ότι μόνο με τον πλήρη σεβασμό στα κοινωνικά χαρακτηριστικά των χωρών όπου δραστηριοποιούμεθα θα επιτύχουμε ανάπτυξη της εταιρίας μας σε βάθος χρόνου.

Θεωρούμε ότι ο σεβασμός προς το περιβάλλον είναι υψίστης σημασίας, και ως εκ τούτου ενσωματώνουμε τις παραμέτρους της περιβαλλοντικής προστασίας στις διαδικασίες σχεδιασμού και παραγωγής της εταιρίας μας, ενώ ταυτόχρονα συνεργαζόμαστε στενά με τους προμηθευτές μας, ώστε να διασφαλίσουμε ότι συμμερίζονται το πάθος μας για την προστασία του περιβάλλοντος. Είμαστε υπερήφανοι για την αναγνώριση των προσπαθειών μας με το Βραβείο «ProCool» για το πλέον αποδοτικό και οικολογικό ψυκτικό μηχανισμό, που απονεμήθηκε στη Frigoglass τον Απρίλιο του 2006, στη Διεθνή Έκθεση Τεχνολογίας της Γερμανίας, στο Αννόβερο.

Εκ μέρους του Διοικητικού Συμβουλίου, θα ήθελα να εκφράσω τις ευχαριστίες στους υπαλλήλους μας σε ολόκληρο τον κόσμο για τη συμβολή τους στην επιτυχία της Frigoglass. Πιστεύουμε ότι η προσέγγιση ανθρώπινου δυναμικού μας αντικατοπτρίζει εμπράκτως πόσο σημαντικό είναι οι εργαζόμενοι για εμάς, κάτι που διαφαίνεται στις ανταγωνιστικές απολαβές και συστήματα πρόνοιας που προσφέρει η Frigoglass.

Τέλος, θα ήθελα να ευχαριστήσω όλα τα Μέλη του Συμβουλίου και κάθε έναν από τους Μετόχους μας ξεχωριστά, για τη συνεχή υποστήριξή τους στη διασφάλιση σταθερής ανάπτυξης της εταιρίας μας.

Χάρης Γ. Δαυίδ
Πρόεδρος

Επιστολή του Διευθύνοντος Συμβούλου



Δημήτρης Λόης
Διευθύνων Σύμβουλος

"Συνεχίζουμε να αξιοποιούμε τις μοναδικές ικανότητες που διαθέτουμε ως προς την παροχή επιτυχημένων και καινοτόμων λύσεων ICM,"

Στη Frigoglass η επιτυχία μας μετράται με βάση τη συνεισφορά μας στην αύξηση των πωλήσεων και των κερδών των πελατών μας. Στο σημείο αυτό έγκειται και η συνεχής μας προσπάθεια για την ανάπτυξη νέων, καινοτόμων λύσεων επαγγελματικής ψύξης (ICM), τη συνεχή βελτίωση των προϊόντων και των υπηρεσιών που παρέχουμε, εδραιώνοντας έτσι την ηγετική θέση που κατέχουμε παγκοσμίως στην αγορά. Εξ όλων αυτών απορρέει και η αύξηση των κερδών της εταιρίας μας.

Το γεγονός αυτό επιβεβαιώνεται από τα εξαιρετικά ετήσια αποτελέσματα για το 2006, όπου επιτύχαμε ή και ξεπεράσαμε το σύνολο των στόχων μας, διατηρώντας την ισχυρή μας δυναμική των τελευταίων ετών:

- Τα έσοδα μας αυξήθηκαν κατά 30,7%, ανερχόμενα σε €401 εκατ.
- Τα κέρδη προ φόρων, τόκων και αποσβέσεων (EBITDA) ανήλθαν σε €80,3 εκατ., αυξημένα κατά 32,5% έναντι του 2005
- Τα κέρδη προ φόρων (EBT) παρουσίασαν εντυπωσιακή άνοδο, της τάξεως του 49,7% σε σύγκριση με το 2005, ανερχόμενα σε €56,4 εκατ.
- Τα Κέρδη ανά Μετοχή (EPS) ανήλθαν σε €0,96 έναντι €0,61 πέρυσι, σημειώνοντας αύξηση 58,5%
- Τα μερίσματα του 2006 αυξήθηκαν κατά 60%, ήτοι €0,32 ανά μετοχή

Τα αποτελέσματα αυτά διατηρούν την υψηλή απόδοση των τριών τελευταίων ετών, κατά τη διάρκεια των οποίων σημειώθηκε ετήσια μεσοσταθμική αύξηση των εσόδων κατά 20%, ενώ τα κέρδη μετά φόρων αυξήθηκαν κατά 62%.

Επισκόπηση του 2006

Η ταχεία ανάπτυξη των νέων τοποθετήσεων ICM από εταιρίες εμπιαλώσεως και ζυθοποιίες είχε ως αποτέλεσμα την αύξηση της ήδη σημαντικής ζήτησης για τα καινοτόμα ICM της Frigoglass, επιφέροντας άνοδο των εσόδων κατά 30,7%, στα €401 εκατ. Ο κλάδος της Επαγγελματικής Ψύξης κατέγραψε το 2006 αύξηση των πωλήσεων κατά 39,4%, στα €336,4 εκατ. που αντιπροσωπεύουν το 83,5% των ενοποιημένων εσόδων. Οι δραστηριότητές μας στη Νιγηρία παρουσίασαν μείωση εσόδων κατά 3,1% (σε Ευρώ), που οφείλεται, μεταξύ άλλων, και στη στρατηγική Αναδιάρθρωσης Κεφαλαίων.

Παρά το αυξημένο κόστος πρώτων υλών και ενέργειας που επέφερε άνοδο του δείκτη «Πρώτων Υλών-προς-Πωλήσεις» κατά 260 μονάδες βάσης, ανερχόμενος στο 51,4%, η αποτελεσματική διαχείριση των στοιχείων κόστους επέτρεψε άνοδο του μεικτού περιθωρίου κέρδους κατά 150 μονάδες βάσης, στο 27,8%. Τα λειτουργικά κέρδη (EBIT), επωφελούμενα από τις οικονομίες κλίμακας και την αύξηση

του όγκου πωλήσεων κατά 34%, αυξήθηκαν κατά 52,2%, ανερχόμενα σε €62,7 εκατ. Επιπλέον, ο χαμηλότερος μέσος φορολογικός συντελεστής συνέβαλε στην άνοδο του Καθαρού Κέρδους στα €38,5 εκατ. αύξηση κατά 58,5% από το 2005.

Τα ταμειακά διαθέσιμα από τις λειτουργικές δραστηριότητες ανήλθαν σε €56,2 εκατ., αυξημένα κατά 46,3%, γεγονός που οφείλεται στη σημαντική αύξηση των πωλήσεων και στην αυστηρή διαχείριση του κεφαλαίου κίνησης. Η βελτιωμένη διαχείριση των αποθεμάτων είχε θετικό αντίκτυπο επί του Δείκτη Πωλήσεων προς Κεφάλαιο Κίνησης κατά 11,0%, επιφέροντας συγκρατημένη άνοδο του καθαρού κεφαλαίου κίνησης κατά 17,7%, παρά τη σημαντική ενίσχυση των εσόδων κατά 30,7%. Οι κεφαλαιουχικές δαπάνες ύψους €24,3 εκατ. (έναντι €17,1 εκατ. το προηγούμενο έτος) αντισταθμιστήκαν από τα έσοδα ύψους €11,7 εκατ. που προήλθαν από τη διάθεση του μεριδίου που κατείχαμε στην VPI, ενώ τα ελεύθερα ταμειακά διαθέσιμα αυξήθηκαν από €21,3 εκατ. το 2005, σε €43,1 εκατ. Ως αποτέλεσμα των σημαντικών ταμειακών διαθεσίμων, το 2006 έκλεισε με έναν υγιή ισολογισμό και καθαρή δανειακή θέση 21,7%, με μείωση του χρέους κατά τη διάρκεια του έτους, από €68,5 εκατ., σε €35,2 εκατ.

Κλάδος ψύξης

Η μακροχρόνια σχέση μας με το σύστημα της Coca-Cola συντελεί θετικά στην ανάπτυξη της ικανότητάς μας να παρέχουμε λύσεις υψηλού επιπέδου στην επαγγελματική ψύξη. Οι πωλήσεις προς την Coca-Cola Τρία Έψιλον παρέμειναν σε υψηλά επίπεδα, καταγράφοντας αύξηση 28% σε ετήσια βάση. Οι πωλήσεις σε άλλες εταιρίες εμπιαλώσεως της Coca-Cola, που αντιπροσωπεύουν το 25% των εσόδων του κλάδου της Επαγγελματικής Ψύξης, αυξήθηκαν κατά 90%, αύξηση που προέρχεται, κατά κύριο λόγο, από τοποθετήσεις ICM στην Γερμανία, στις Σκανδιναβικές χώρες, στη Νότιο Αφρική και στην Ινδία.

Η διεύρυνση της πελατειακής μας βάσης συνεχίζεται τόσο σε όγκους όσο και σε αξία πωλήσεων και στις ζυθοποιίες. Συγκεκριμένα, η Heineken, η BBH, η SABMiller, η Diageo και η InBev συνεχίζουν να επενδύουν σε λύσεις επαγγελματικής ψύξης που ενδείκνυνται εκάστοτε, ανάλογα με τα διαφορετικά δίκτυα διάθεσης ανά γεωγραφική περιοχή, προσφέροντας στους πελάτες τους ποτά στην ιδανική θερμοκρασία.

Οι πωλήσεις προς τις ζυθοποιίες, οι οποίες αντιπροσωπεύουν το 24% των εσόδων του κλάδου Επαγγελματικής Ψύξης, αυξήθηκαν κατά 41% κατά τη διάρκεια του έτους, ως συνέπεια των αυξημένων τοποθετήσεων ICM.

Στις δύο σημαντικότερες, για την Frigoglass, περιοχές της Δυτικής και Ανατολικής Ευρώπης, η ζήτηση αυξήθηκε κατά 48% και 30% αντίστοιχα, ενώ η Αφρική ήταν η γεωγραφική περιοχή με τον υψηλότερο ρυθμό αύξησης, ήτοι 65%, ακολουθούμενη από την Ασία με άνοδο 49%.

Η ευρύτατη γεωγραφική μας παρουσία καθώς επίσης, και η ικανότητά μας ανάπτυξης καινοτόμων λύσεων επαγγελματικής ψύξης, μας επιτρέπουν να προσεγγίζουμε πλήθος αγορών σε διάφορες περιοχές και με διαφορετικά δίκτυα διάθεσης, με αποτέλεσμα την αύξηση των μεριδίων μας αγοράς. Η στρατηγική που ακολουθούμε στον κλάδο της Επαγγελματικής Ψύξης επικεντρώνεται στην αξιοποίηση των παραπάνω παραμέτρων που είναι η κινητήριος δύναμη της μελλοντικής οργανικής μας ανάπτυξης.

Συνεχίζουμε να αξιοποιούμε τις μοναδικές ικανότητες που διαθέτουμε ως προς την παροχή επιτυχημένων και καινοτόμων λύσεων ICM, λύσεις που διαφέρουν σημαντικά από τα συνθησιμένα «ψυγεία ποτών και αναψυκτικών» του εμπορίου, χάρις στην ιδιότητά τους να επιφέρουν υψηλούς ρυθμούς αύξησης των πωλήσεων των πελατών μας.

Η νέα μας σειρά που αποτελείται από μοντέλα με ανοιχτή πρόσβαση όψη, όπως το εξαιρετικά επιτυχημένο "Easy-Reach" και το "ER Express", συμβάλλει στην άνοδο των πωλήσεων των πελατών μας στα δίκτυα διάθεσης άμεσης και μελλοντικής κατανάλωσης, καθώς παρέχει στον καταναλωτή μια μοναδική εμπειρία επιλογής του προϊόντος «χωρίς το παραμικρό εμπόδιο». Ειδικά σχεδιασμένο για τον κλάδο της μπύρας, το μοντέλο "Frostwell" διατηρεί την μπύρα παγωμένη σε θερμοκρασίες έως και -2,5°C, θερμοκρασία ιδανική για κατανάλωση. Η ανταπόκριση των πελατών και των καταναλωτών στα νέα αυτά προϊόντα υπήρξε μοναδική, υπερβαίνοντας κατά πολύ τις προσδοκίες μας.

Σύμφωνα με τη στρατηγική βελτιστοποίησης της παραγωγικής μας διαδικασίας, επενδύουμε σε αύξηση της παραγωγικής δυναμικότητας στη Ρωσία και στη Ρουμανία, ενώ η μεταφορά της παραγωγής από την Ιρλανδία στην Πολωνία έχει πλέον ολοκληρωθεί.

Νιγηρία

Τα έσοδα από τον κλάδο Γυαλιού αυξήθηκαν κατά 8,1%, γεγονός που οφείλεται στην αύξηση το Δ' Τρίμηνο του όγκου πωλήσεων προς τις Ζυθοποιίες κατά 71,7%, σε σχέση με την αντίστοιχη περίοδο πέρυσι (44% για το σύνολο του έτους), σηματοδοτώντας την ανάκαμψη του κλάδου έπειτα από την πρόσφατη καθοδική τάση. Παράλληλα, συνεχίστηκε η άνοδος του όγκου των εξαγωγών, με αύξηση 4,7%.

Παρά τη σημαντική αύξηση, κατά 49,4% του κλάδου ψύξης (ICM) στη Νιγηρία, - βάσει της στρατηγικής μας - αποδέσμευση από τον τομέα των οχημάτων και η αναδιάρθρωση του πλαισίου δραστηριότητας του PET, είχαν ως αποτέλεσμα, σε συγκρίσιμη βάση, αύξηση των πωλήσεων στη συγκεκριμένη αγορά κατά 6,5%.

Τα καθαρά κέρδη για τη Νιγηρία αυξήθηκαν κατά 53,2% για το πλήρες έτος, ανερχόμενα σε €3,4 εκατ., αποτέλεσμα κυρίως των επιτυχημένων πρωτοβουλιών μείωσης κόστους και της αύξησης του συντελεστή εκμετάλλευσης, λειτουργώντας δύο αντί τριών κλιβάνων υάλου, λόγω της προβλεφθείσας ύφεσης της ζυθοποιίας.

Σε συνδυασμό με άλλες πρωτοβουλίες διαχείρισης κόστους, ο δείκτης των Λειτουργικών Δαπανών προς τις Πωλήσεις μειώθηκε από 10,6% το 2005, σε 8,5% το 2006.

Προβλέψεις

Το 2006 πραγματοποιήθηκε μια σημαντική εξέλιξη ως προς έναν από τους βασικούς στρατηγικούς μας στόχους της γεωγραφικής επέκτασης, με την δέσμευσή μας να επενδύσουμε σε ένα νέο εργοστάσιο στην κινεζική επαρχία του Guangdong, και να τεθεί σε λειτουργία κατά το τελευταίο τρίμηνο του 2007. Είμαστε ενθουσιασμένοι με τις προοπτικές ανάπτυξης της Κινεζικής οικονομίας. Τα δίκτυα διάθεσης βρίσκονται σε αρχικά στάδια ανάπτυξης και η διείσδυση των επαγγελματικών ψυγείων (ICM) είναι σε χαμηλά επίπεδα προσφέροντας μας απεριόριστες δυνατότητες. Παρ' όλα αυτά, παραμένουμε επιφυλακτικοί όσον αφορά στην ένταση του ανταγωνισμού στην αγορά.

Η προσέγγισή μας έναντι της συγκεκριμένης επένδυσης, ύψους €15 εκατ., συνδυάζει την παγκόσμια πείρα μας με την κατανόηση της τοπικής αγοράς.

Εξακολουθούμε να εξετάζουμε την είσοδό μας σε νέες χώρες που φαίνεται ότι προσφέρουν ελκυστικές προοπτικές ανάπτυξης και ότι μπορούν να συνεισφέρουν στην αύξηση του δυναμικού μας παγκοσμίως, λαμβάνοντας υπ' όψιν τη βάση προμηθευτών, τις βελτιστοποιημένες δομές κόστους, και την πρόσβαση σε ταλαντούχο ανθρώπινο δυναμικό. Επίσης, συνεχίζουμε να αξιολογούμε τις μη κύριες δραστηριότητές μας, αναλαμβάνοντας εγκαίρως πρωτοβουλίες για εκείνες που δεν αποτελούν πλέον ουσιαστικό μέρος της μακροπρόθεσμης στρατηγικής μας.

Κρίνοντας από τις διαγραφόμενες θετικές τάσεις, το 2007 αναμένουμε περαιτέρω ανάπτυξη, αν και με πλέον διατηρήσιμους ρυθμούς από αυτούς που επιτύχαμε το 2006, προβαίνοντας παράλληλα σε σημαντικές επενδύσεις που θα θέσουν γερές βάσεις μακροπρόθεσμης ανάπτυξης. Οι επενδύσεις αυτές αφορούν την αύξηση της παραγωγικής δυναμικότητας ICM, την κατασκευή του εργοστασίου στην Κίνα, και την προγραμματισμένη ανακατασκευή του κλιβάνου στην Νιγηρία. Οι πιέσεις από την αύξηση του κόστους των πρώτων υλών και οι επιπτώσεις τους στη δομή κόστους είναι πιθανόν να επιβάλουν τη λήψη πρόσθετων μέτρων αντιμετώπισης και ενεργειών που θα έχουν ως στόχο τη βελτιστοποίηση των στοιχείων κόστους.

Είμαι υπερήφανος για τα όσα πέτυχαν οι εργαζόμενοι της Frigoglass το 2006 και θα ήθελα να τους εκφράσω τις βαθύτατες ευχαριστίες μου. Οι προσπάθειες, η αφοσίωση και οι δεξιότητες των 4.394 ανθρώπων που εργάζονται μαζί μας, θέτουν ουσιαστικά τα θεμέλια της Frigoglass. Σε αυτούς οφείλεται σε μεγάλο βαθμό η εφετινή μας απόδοση, καθώς επίσης και η δημιουργία της βάσης για την επίτευξη των μελλοντικών μας στόχων. Το πάθος τους για την ικανοποίηση των αναγκών των πελατών μας, η προσήλωσή τους στην επιδίωξη αριστείας και η αξιοποίηση της ατομικής προσπάθειας μέσα από την ομαδική εργασία, θα διασφαλίζουν και μελλοντικά την ανάπτυξή μας.

Δημήτρης Λόης
Διευθύνων Σύμβουλος



Πραγματοποιούμε
τις υποσχέσεις μας

Στρατηγική

Το 2006 υπήρξε για την Frigoglass άλλη μια χρονιά δυναμικής ανάπτυξης.

Η ανάπτυξη αυτή οφείλεται σε έναν σωστά δομημένο στρατηγικό σχεδιασμό, ο οποίος μάλιστα υποστηρίχθηκε και από μία πειθαρχημένη χρηματοοικονομική διαχείριση.

Στρατηγική ανάπτυξης

1. Οργανική ανάπτυξη

Το επίκεντρο της στρατηγικής μας τα τελευταία χρόνια, δηλαδή η επέκταση της πελατειακής μας βάσης, πέραν της Coca-Cola 3E, έπαιξε σημαντικό ρόλο στην, όντως εντυπωσιακή, ανάπτυξη της Frigoglass.

Το 2006, οι εταιρίες εμφιαλώσεως, πέραν της Coca-Cola 3E, αντιπροσώπευσαν το 25% των εσόδων του κλάδου Επαγγελματικής Ψύξης, έναντι 19% κατά την αντίστοιχη προηγούμενη χρήση. Παράλληλα, οι ζυθοποιίες αντιπροσώπευσαν το 24% των εσόδων του κλάδου. Τα επόμενα χρόνια προσδοκούμε σε μία σαφώς μεγαλύτερη επέκταση της πελατειακής μας βάσης.

Η βελτιωμένη δομή του τομέα των πωλήσεών μας έχει αποδειχθεί ιδιαίτερα επωφελής στην ικανοποίηση των αναγκών των πελατών μας. Τα νέα προϊόντα συνεχίζουν να είναι βασικό μέρος της στρατηγικής μας για περαιτέρω εδραίωση της ηγετικής θέσης της Frigoglass στον παγκόσμιο στίβο. Οι λύσεις επαγγελματικής ψύξης σχεδιασμένες με βάση τις εκάστοτε ανάγκες και απαιτήσεις των πελατών μας, έχουν αναδειχθεί σε καίρια στοιχεία επιτυχίας αύξησης των πωλήσεών τους.

Η επιτυχής επέκταση της πελατειακής μας βάσης, όσο και των δραστηριοτήτων μας σε γεωγραφικό επίπεδο, αποδεικνύουν την ορθότητα της στρατηγικής μας, στο να παρέχουμε μοναδικές λύσεις σε διαφορετικά δίκτυα διάθεσης. Συγκεκριμένα, η ικανότητά μας να προσφέρουμε καινοτόμες λύσεις, καθίσταται προφανής από ένα και μόνο γεγονός: το 2006, στον κλάδο Ψύξης, τα νέα μας μοντέλα αντιστοιχούν σε 27,7% των πωλήσεών μας.

Επιπλέον, ένα μέρος της οργανικής μας ανάπτυξης προέρχεται από λύσεις προστιθέμενης αξίας, όπως η τεχνική υποστήριξη, οι τοποθετήσεις των ψυγείων στα σημεία πώλησης, τα ανταλλακτικά και η ανακαίνιση τους. Σχεδιάζουμε να εισάγουμε αυτές

τις λύσεις προστιθέμενης αξίας σε όλες τις χώρες όπου δραστηριοποιούμαστε.

Η στρατηγική ανάπτυξης που ακολουθούμε θα συνεχισθεί με αμείωτο ρυθμό, προσφέροντας οργανική ανάπτυξη τόσο μέσα από το σύστημα της Coca-Cola, όσο και πέρα από αυτό.

2. Αύξηση της παραγωγικής δυναμικότητας

Σύμφωνα και με τη στρατηγική μας αυξήσαμε την παραγωγική μας δυναμικότητα στη Ρωσία και στη Ρουμανία, και ολοκληρώσαμε τη μεταφορά της παραγωγής από τη μονάδα μας στην Ιρλανδία στη μονάδα μας στην Πολωνία.

Οι κεφαλαιουχικές μας δαπάνες το 2006 διοχετεύθηκαν κατά κύριο λόγο στην αύξηση και βελτιστοποίηση της παραγωγικής μας δυναμικότητας, στην αυτοματοποίηση διαδικασιών και στην Έρευνα & Ανάπτυξη. Στο προσεχές μέλλον θα προχωρήσουμε σε περαιτέρω αύξηση της παραγωγικής μας δυναμικότητας στη μονάδα παραγωγής μας στη Ρωσία, καθώς και στην Ινδία. Στο μεταξύ, θα ξεκινήσει το νέο και πολλά υποσχόμενο εγχείρημα μας στην Κίνα.

Στην Frigoglass θα συνεχίσουμε να επικεντρωνόμαστε στη βελτιστοποίηση της ποιότητας σε όλο το φάσμα των δραστηριοτήτων μας.

Επιπλέον, θα συνεχίσουμε να επενδύουμε ώστε να διασφαλίσουμε τη βάση της μελλοντικής μας ανάπτυξης.

3. Γεωγραφική επέκταση

Σήμερα έχουμε δραστηριότητες σε 17 χώρες και 4 ηπείρους, ενώ παράλληλα σκοπεύουμε να αξιοποιήσουμε αυτήν τη δυναμική ταχείας ανάπτυξης.

Το εργοστάσιο στην Κίνα - μία χώρα που αναλύαμε επί περισσότερο από 2 χρόνια- στοχεύει σε μία ιδιαίτερα ανταγωνιστική αγορά με απεριόριστες δυνατότητες. Ως εκ τούτου, το ξεκίνημα των εργασιών κατασκευής του νέου μας εργοστασίου στην Κίνα αποτελεί για εμάς εφελκυστικό για μελλοντική ανάπτυξη και επιτυχία.

Θα συνεχίσουμε να αναζητούμε ευκαιρίες περαιτέρω ανάπτυξης. Η μελλοντική γεωγραφική επέκταση της Frigoglass θα συνεχισθεί και με νέες εξαγορές ή/και συνεργασίες και σε άλλες ελκυστικές αγορές.

4. Διαφοροποίηση

Εξετάζουμε παράλληλα την είσοδο μας σε τομείς όπου διακρίνουμε δυνατότητες συνεργιών με την κύρια δραστηριότητά μας αυτήν της Επαγγελματικής Ψύξης. Κατ'αυτόν τον τρόπο, θα είμαστε σε θέση να αξιοποιήσουμε νέες ευκαιρίες στο πλαίσιο της παγκόσμιας αγοράς Ψύξης με βάση πάντα το ανταγωνιστικό μας πλεονέκτημα - «Cool & Sell»



Οι συνεχείς μας προσπάθειες ελέγχου του κόστους και βελτίωσης της παραγωγικότητας πέτυχαν να αντισταθμίσουν τις σημαντικές αυξήσεις τιμών των πρώτων υλών. Επιπροσθέτως, το κεφάλαιο κίνησης παρέμεινε υπό έλεγχο, παρά τη σημαντική αύξηση των πωλήσεων.

Στρατηγική κερδοφορίας

1. Δομή κόστους

Για να αντισταθμίσουμε τις πιέσεις από τις αυξήσεις τιμών των πρώτων υλών, θα συνεχίσουμε να παραμένουμε προσηλωμένοι στη βελτιστοποίηση της παραγωγικής διαδικασίας, στην αυστηρή διαχείριση των στοιχείων κόστους και στην ανάπτυξη νέων προϊόντων.

Ο αποτελεσματικός έλεγχος των στοιχείων κόστους παραγωγής, πέραν των πρώτων υλών, οδήγησε σε αύξηση του μεικτού περιθωρίου κέρδους κατά 150 μονάδες βάσης, στο 27,8% το 2006.

Η διαχείριση των στοιχείων κόστους και του κεφαλαίου κίνησής μας, σε συνδυασμό με το φορολογικό σχεδιασμό και την βελτιστοποίηση της δομής του κεφαλαίου, θα συνεχίσουν αναμφίβολα να αποτελούν στοιχεία-κλειδιά της στρατηγικής μας.

2. Κεφάλαιο κίνησης

Χάρης στην βελτιωμένη και αποτελεσματική διαχείριση των αποθεμάτων, επιτύχαμε αύξηση του Δείκτη Πωλήσεων προς Κεφάλαιο Κίνησης κατά 11,0%. Η κυκλοφοριακή ταχύτητα των αποθεμάτων βελτιώθηκε κατά 22 ημέρες και διαμορφώθηκε, από 131 ημέρες το 2005, σε 109 ημέρες το 2006, μέσω καλύτερου προγραμματισμού της παραγωγής. Επιπλέον, η ιδιαίτερα αποτελεσματική διαχείριση του κεφαλαίου κίνησης διασφάλισε ουσιαστική αύξηση των ταμειακών ροών, διαδικασία που θα συνεχισθεί και στο μέλλον παράλληλα με τη συνεχή μας προσήλωση στη διαχείριση των αποθεμάτων.

3. Φορολογικός σχεδιασμός

Ο φορολογικός σχεδιασμός παράλληλα με τη μείωση των φορολογικών συντελεστών στην Ελλάδα - μείωσε τον μέσο φορολογικό συντελεστή από 31,7% σε 29,1% το 2006, ενισχύοντας έτσι την αύξηση των καθαρών κερδών.

Ο φορολογικός σχεδιασμός θα συνεχίσει να αποτελεί αντικείμενο μελέτης και βελτίωσης τα επόμενα χρόνια.

4. Δομή κεφαλαίου

Κατά τη διάρκεια του 2006, η Frigoglass επαναξιολόγησε τους τομείς που δεν αποτελούν μέρος των κύριων δραστηριοτήτων της.

Ο κλάδος γυαλιού αποτελεί τον βασικό τομέα δραστηριοποίησης στη Νιγηρία, αποτελώντας το 2006 το ήμισυ και πλέον των εσόδων του κλάδου. Και σε αυτήν μας τη δραστηριότητα επήλθε ριζική αναδιάρθρωση κατά τη διάρκεια του έτους με αποτέλεσμα να εμφανίζει σήμερα ισχυρές τάσεις ανάκαμψης.

Η Νιγηρία υπέστη σημαντικές αλλαγές τα τελευταία χρόνια, καθώς θελήσαμε να αντιμετωπίσουμε ορισμένα διαρθρωτικά ζητήματα. Μεταξύ αυτών συγκαταλέγεται και το πρόσφατο κλείσιμο του κλάδου οχημάτων, καθώς και η αλλαγή του πλαισίου λειτουργίας του κλάδου PET, που επέφεραν μία ελεγχόμενη μείωση των εσόδων και των αποτελεσμάτων προ φόρων, τόκων και αποσβέσεων (EBITDA).

Ο ισολογισμός μας παραμένει υγιής, με σημαντικότερη μείωση της καθαρής δανειακής επιβάρυνσης από 78% το 2004, σε 22% στο τέλος του 2006.

Παράλληλα συνεχίζουμε να επιζητούμε ευκαιρίες (εξαγορές ή/και συνεργασίες) για περαιτέρω βελτιστοποίηση της δομής του κεφαλαίου μας.

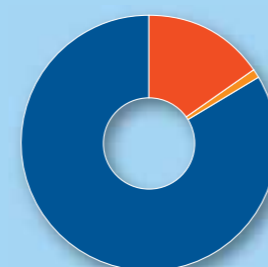


Επιτυγχάνουμε αποτελέσματα

Δραστηριότητες της Εταιρίας

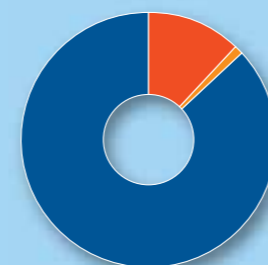
Το 2006 υπήρξε μία εξαιρετική χρονιά για την Frigoglass. Οι πωλήσεις ανήλθαν σε €401 εκατ., σημειώνοντας αύξηση 30,7% σε σχέση με το 2005, τα κέρδη προ φόρων (EBT) αυξήθηκαν κατά 49,7% στα €56,4 εκατ., και τα λειτουργικά κέρδη (EBIT) αυξήθηκαν κατά 52,2% στα €62,7 εκατ.

Πωλήσεις και Κέρδη προ Φόρων (EBT): Ανάλυση ανά δραστηριότητα



Πωλήσεις 2006

■ Κλάδος Ψύξης	83.5%
■ Κλάδος Νιγηρίας	15.5%
■ Πλαστικά	1.0%

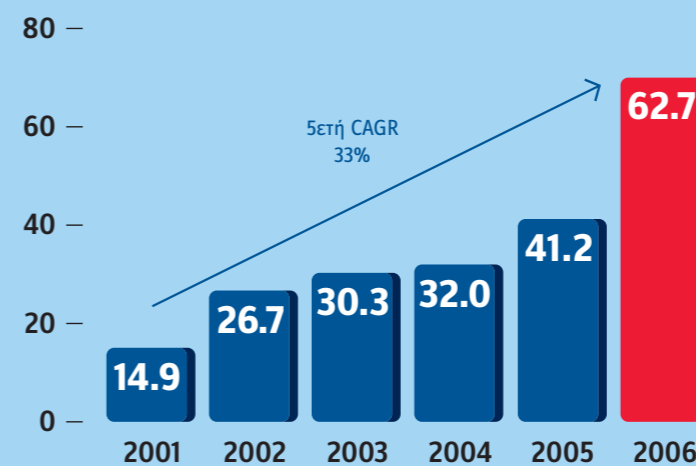


Κέρδη προ Φόρων (EBT) 2006

■ Κλάδος Ψύξης	86.7%
■ Κλάδος Νιγηρίας	12.2%
■ Πλαστικά	1.1%

Η αύξηση των πωλήσεων επιταχύνθηκε το 2006, επιφέροντας μεγάλη αύξηση της κερδοφορίας

Λειτουργικά Κέρδη EBIT (€ εκατ.)



Δυναμική αύξηση πωλήσεων

Ο κλάδος Επαγγελματικής Ψύξης ηγείται των θετικών εξελίξεων, με αύξηση των πωλήσεων κατά 39,4%. Επίσης επεκτείνουμε σημαντικά την πελατειακή μας βάση σε εταιρίες εμφιαλώσεως πέραν της Coca-Cola 3E, με αύξηση των πωλήσεων κατά 90%, και στον τομέα της ζυθοποιίας με αύξηση κατά 41%.

Διαχείριση των στοιχείων κόστους

Η συνεχής προσήλωση που επιδεικνύουμε στη βελτιστοποίηση της παραγωγικής διαδικασίας, σε συνδυασμό με την ιδιαίτερα αποτελεσματική διαχείριση των στοιχείων κόστους, αντιστάθμισαν τις ιδιαίτερα αυξημένες τιμές των πρώτων υλών, διασφαλίζοντας μια εξαιρετική χρονιά για την Frigoglass.

Συνεπείς με τις στρατηγικές μας προτεραιότητες

Η οργανική ανάπτυξη της Frigoglass μέσα στο πλαίσιο του «συστήματος Coca-Cola» και η επέκταση της πελατειακής βάσης πέραν αυτού, υπήρξαν η ατμομηχανή της ανάπτυξής μας το 2006. Στις προτεραιότητές μας εντάσσεται και το εργοστάσιο στην Κίνα, με στόχο τη διεύρυνση των δραστηριοτήτων μας. Η επαναξιολόγηση των τομέων που δεν ανήκουν στις κύριες δραστηριότητές, μας οδήγησε στο κλείσιμο του κλάδου οχημάτων στη Νιγηρία μέσα στο Γ' Τρίμηνο του 2006. Επικεντρώσαμε, επίσης, τις προσπάθειές μας στη βελτιστοποίηση της παραγωγικής μας δυναμικότητας και των μονάδων παραγωγής στη Ρωσία και στη Ρουμανία, ενώ ολοκληρώσαμε με επιτυχία τη μεταφορά της παραγωγής από την Ιρλανδία στην Πολωνία.

Ισχυρές ταμειακές ροές

Οι ταμειακές ροές από τις λειτουργικές δραστηριότητες ανήλθαν σε €56,2 εκατ.

Κλάδος Ψύξης

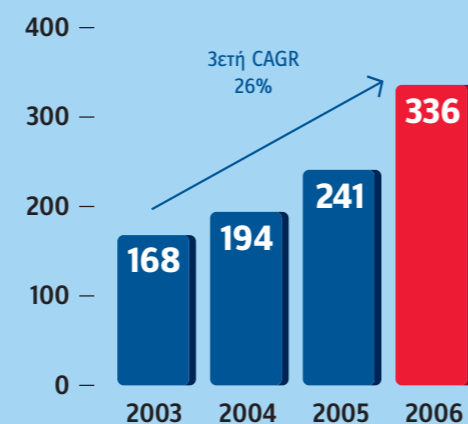
Στηρίζουμε τις πωλήσεις των εταιριών ποτών και αναψυκτικών στα δίκτυα άμεσης και μελλοντικής κατανάλωσης, ενισχύοντας τις προωθητικές ενέργειες των πελατών μας.

Σημαντικά Γεγονότα του 2006

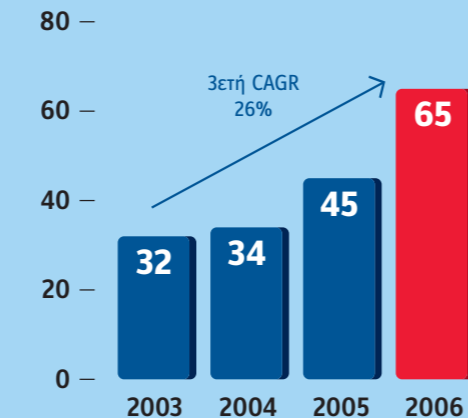
- Ενίσχυση της παρουσίας μας στην περιοχή της Δυτικής Ευρώπης (+48%), κυρίως λόγω των εταιρειών εμφιαλώσεως της Coca-Cola στη Γερμανία (CCE), την Ιταλία (Coca-Cola 3E), την Ελβετία (Coca-Cola 3E), την Σουηδία και τη Νορβηγία (Σκανδιναβικές χώρες TCCS).
- Σημαντική ανάπτυξη των δραστηριοτήτων μας στην Αφρική, +65%, κυρίως από τις εταιρίες εμφιαλώσεως της Coca-Cola στη Νότια Αφρική και την Κένυα, και ανάπτυξη κατά +49% στην Ασία, κυρίως από τις εταιρίες εμφιαλώσεως της Coca-Cola στην Ινδία (HCCB) και τη Μαλαισία.
- Συνεχίζεται η υγιής ανάπτυξη μας στην Ανατολική Ευρώπη, όπου σημειώθηκε αύξηση 30%, κυρίως λόγω της Coca-Cola 3E και τις Ζυθοποιίες (στη Ρωσία, την Ουκρανία, τη Ρουμανία, την Πολωνία και την Βουλγαρία.)
- Ενισχύσαμε την ικανότητά μας να προτείνουμε την κατάλληλη λύση για κάθε δίκτυο διάθεσης και για τις ιδιαίτερες ανάγκες του κάθε πελάτη.
- Το ποσοστό των νέων προϊόντων επί των συνολικών πωλήσεων του κλάδου ανήλθε σε 27,7%.
- Κεφαλαιουχικές δαπάνες ύψους €16,8 εκατ. με βασική κατεύθυνση την αύξηση της παραγωγικής δυναμικότητας, την αυτοματοποίηση διαδικασιών και την Έρευνα & Ανάπτυξη.
- Τον Οκτώβριο του 2006 ανακοινώσαμε την πρόθεσή μας να κατασκευάσουμε μία μονάδα παραγωγής στην Κίνα. Η παραγωγή προϊόντων αναμένεται να ξεκινήσει στα τέλη του 2007, ενώ η αναμενόμενη ετήσια παραγωγική δυναμικότητα θα είναι 120.000 μονάδες.

Οικονομικά στοιχεία

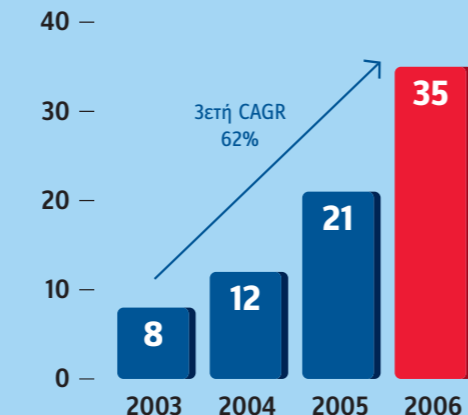
Πωλήσεις (εκατ. €)



EBITDA (εκατ. €)



Καθαρά Κέρδη (εκατ. €)



2006 % Μεταβολής

■ Αφρική	65.0%
■ Ασία	49.0%
■ Δυτική Ευρώπη	48.0%
■ Ανατολική Ευρώπη	30.0%

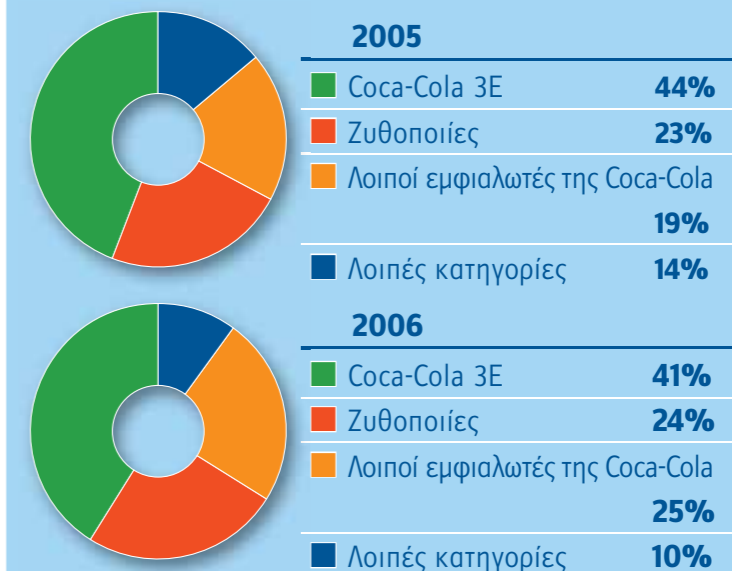
Το 2006, ο Κλάδος Ψύξης ανέπτυξε σημαντικά τις πωλήσεις του, οι οποίες αυξήθηκαν κατά 39,4%, ανερχόμενες σε €336,4 εκατ., καταγράφοντας παράλληλα άνοδο της τιμής ανά μονάδα κατά 4%.

Η επέκταση της πελατειακής μας βάσης σε ζυθοποιίες και εταιρίες εμφιαλώσεως πέραν της Coca-Cola 3E, συνέβαλε με τη σειρά της στην ανάπτυξη, διαγράφοντας μία τάση η οποία φαίνεται ότι θα συνεχιστεί και στο μέλλον.

Ταυτοχρόνως, μέσα σε σύντομο χρονικό διάστημα επεκτείναμε τη γεωγραφική μας παρουσία. Η σκληρότερη ανάπτυξη προήλθε από τις αναπτυσσόμενες περιοχές της Αφρικής και της Ασίας, ενώ σημαντική αύξηση σημείωσαν και οι πλέον ανεπτυγμένες περιοχές δραστηριοποίησής μας.

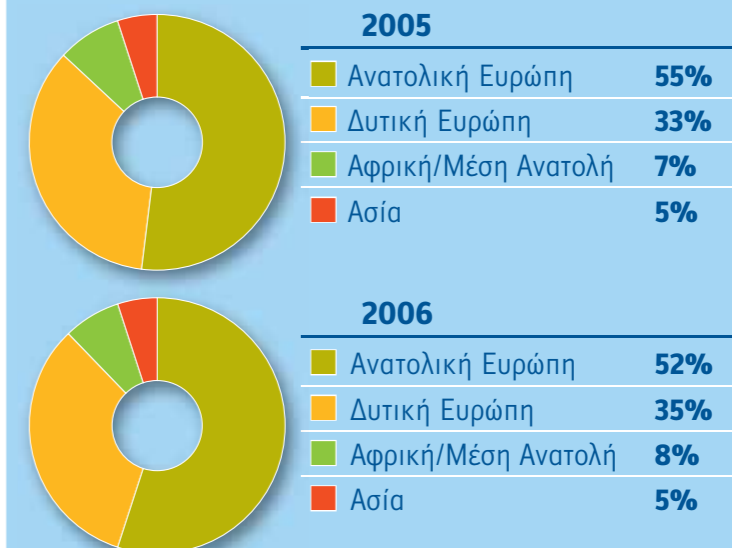
Οι αυξημένοι όγκοι πωλήσεων, η καλύτερη διαχείριση των στοιχείων κόστους, η βελτιστοποίηση της παραγωγικής διαδικασίας καθώς και η μείξη των προϊόντων, αντιστάθμισαν την αύξηση του δείκτη κόστους πρώτων υλών/ πωλήσεις κατά 250 μονάδες βάσης. Ως αποτέλεσμα, το EBITDA ανήλθε σε €65 εκατ. και τα Καθαρά Κέρδη σε €35εκατ., καταγράφοντας αύξηση 45,2% και 62,6% αντιστοίχως, σε σύγκριση με το 2005.

Ανάλυση πωλήσεων ανά κατηγορία πελατών



Οι κυριότερες εταιρίες εμφιαλώσεως της Coca-Cola το 2006 ήταν η CC Γερμανίας (CCE AG), η CC των Σκανδιναβικών Χωρών, η CCE, η CC Sabco, η CC Ινδίας. Οι κυριότερες ζυθοποιίες το 2006 ήταν η Heineken, η BBH και η SAB. Οι υψηλότεροι ρυθμοί ανάπτυξης των πωλήσεων προέρχονται από την Diageo (Guinness), την Heineken και την InBev.

Ανάλυση πωλήσεων ανά γεωγραφική περιοχή



Κλάδος Νιγηρίας / Υαλουργία

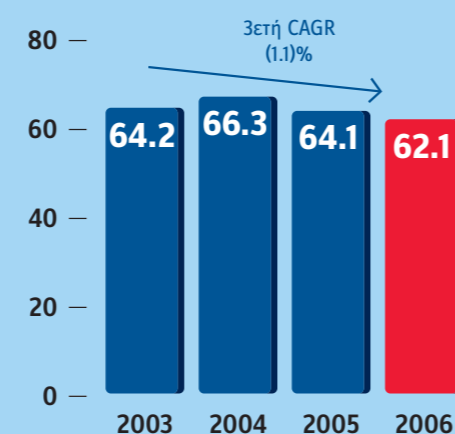
Ο κλάδος Νιγηρίας υπέστη σημαντικές αλλαγές τα τελευταία χρόνια, στην προσπάθειά μας να αντιμετωπίσουμε ορισμένα διαρθρωτικά ζητήματα.

Σημαντικά Γεγονότα του 2006

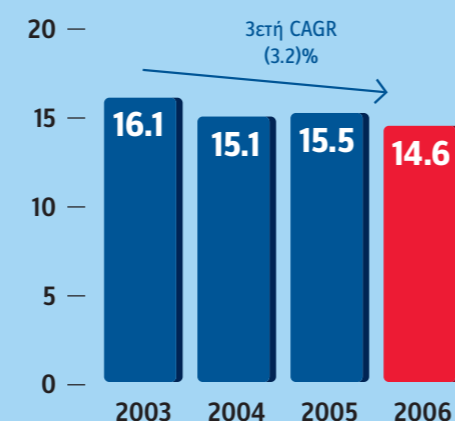
- Οι πωλήσεις μειώθηκαν κατά 3,1% με βάση το ευρώ και κατά 2% με βάση το τοπικό νόμισμα (νάιρα).
- Η δραστηριότητα κατασκευής οχημάτων έκλεισε, ενώ ο κλάδος PET συνεχίζει με νέο πλαίσιο λειτουργίας.
- Εξαιρουμένων των επιπτώσεων αναδιάρθρωσης ο κλάδος Νιγηρίας εμφάνισε αύξηση των πωλήσεων κατά 6,5% με βάση το ευρώ.
- Οι πωλήσεις του κλάδου της υαλουργίας είναι υψηλότερες το 2006 κατά 8,1% σε σχέση με το 2005, καθώς υπήρξε ουσιαστική ανάκαμψη του όγκου πωλήσεων της ζυθοποιίας (+44%) και των εξαγωγών (+4.7%).
- Ο κλάδος επαγγελματικής ψύξης (ICM) στη Νιγηρία εξακολουθεί να παρουσιάζει υγιή ανάπτυξη, καταγράφοντας αύξηση 49,4%. Ο κλάδος ICM αντιστοιχεί σε 20% των πωλήσεων του κλάδου Νιγηρίας, έναντι 13% κατά την ίδια περίοδο του προηγούμενου έτους.
- Μειωμένες αποσβέσεις, μειωμένα χρηματοοικονομικά έξοδα και διαχείριση των στοιχείων κόστους απέφεραν αύξηση του περιθωρίου Κέρδους προ Φόρων κατά 120 μονάδες βάσης, στο 11,1%. Έτσι, τα Κέρδη προ Φόρων (EBT) διαμορφώθηκαν στα €6,9 εκατ. έναντι €6,4 εκατ. το προηγούμενο έτος.
- Τα Καθαρά Κέρδη ανήλθαν σε €3,4 εκατ. το 2006, έναντι €2,2 εκατ. το 2005.

Οικονομικά στοιχεία

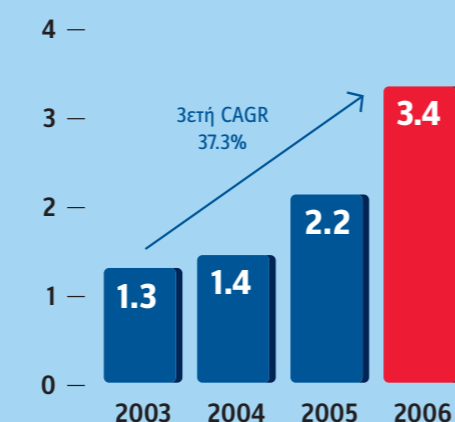
Πωλήσεις (εκατ. €)



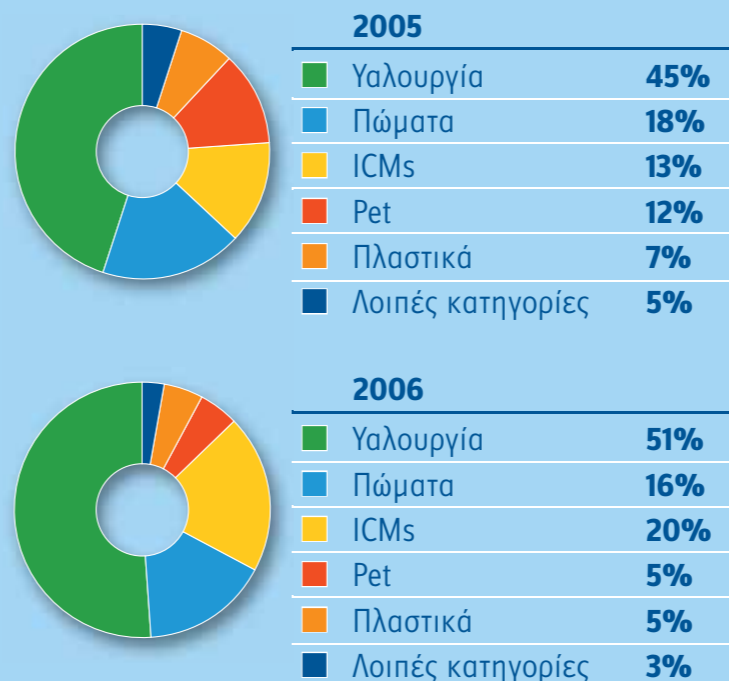
EBITDA (εκατ. €)



Καθαρά Κέρδη (εκατ. €)



Κλάδος Νιγηρίας



Από τους κορυφαίους παραγωγούς γυαλιού και ειδών συσκευασίας στη Δυτική Αφρική

Η Νιγηρία υπέστη σημαντικές αλλαγές τα τελευταία χρόνια στην προσπάθειά μας να αντιμετωπίσουμε ορισμένα διαρθρωτικά ζητήματα, όπως το πρόσφατο κλείσιμο της δραστηριότητας κατασκευής οχημάτων και την αλλαγή του πλαισίου λειτουργίας του κλάδου PET. Τα γεγονότα αυτά οδήγησαν σε ελεγχόμενη μείωση των πωλήσεων και των αποτελεσμάτων προ φόρων, τόκων και αποσβέσεων (EBITDA). Παρ'όλα αυτά, τα καθαρά κέρδη μας αυξήθηκαν κατά 53,2%, από €2,2 εκατ. το 2005 σε €3,4 εκατ. το 2006, επιβεβαιώνοντας την επιτυχία των πρωτοβουλιών μας.

Ο κλάδος της υαλουργίας αποτελεί το βασικό τομέα δραστηριοποίησής μας στη Νιγηρία, εκπροσωπώντας σχεδόν 50% των πωλήσεων του τομέα για το 2006. Οι πωλήσεις αυξήθηκαν κατά 8,1% συγκριτικά με την ίδια περίοδο του προηγούμενου έτους. Η αύξηση αυτή οφείλεται στην αντίστοιχη αύξηση του όγκου πωλήσεων προς τις Ζυθοποιίες κατά 44%, και τη βελτίωση των εξαγωγών κατά 4,7%. Η ανάκαμψη αυτή έγινε ιδιαίτερα αισθητή το Δ' Τρίμηνο, όταν οι πωλήσεις του κλάδου αυξήθηκαν κατά 71,7%.

Ο κλάδος Επαγγελματικής Ψύξης (ICM) υπήρξε ιδιαίτερα δυναμικός στη Νιγηρία, με αύξηση των πωλήσεών του κατά 49,4% το 2006. Ο κλάδος ICMs αντιστοιχεί σήμερα στο 20% των εσόδων της Νιγηρίας σε σύγκριση με 13% το 2005.

Στην αύξηση των Καθαρών Κερδών συνετέλεσαν οι μειωμένες αποσβέσεις, ο υποδιπλασιασμός σχεδόν των χρηματοοικονομικών εξόδων, ο χαμηλότερος φορολογικός συντελεστής και η αποδοτική διαχείριση των στοιχείων κόστους.



Δημιουργούμε
ανάπτυξη



Ανατολική Ευρώπη

Στη Ρωσία η Frigoglass αναπτύχθηκε κατά 46% το 2006, επιτυγχάνοντας έναν εντυπωσιακό μεσοσταθμικό ρυθμό ανάπτυξης τριετίας 75%. Η ανάπτυξη στη Ρωσία οφείλεται κατά κύριο λόγο στην Coca-Cola 3E και τις Ζυθοποιίες. Η Coca-Cola 3E επεκτάθηκε ενεργά, προωθώντας τα πλέον γνωστά της προϊόντα, αλλά και διάφορους χυμούς. Όλες οι μεγάλες εταιρίες χυμών, πολλαπλασίασαν τα ICM τους, δίνοντας προτεραιότητα στο δίκτυο διάθεσης των εξωτερικών τοποθετήσεων. Από την άλλη, οι πελάτες μας από το χώρο της ζυθοποιίας (BBH, InBev, Heineken, SAB) επέκτειναν τη διείσδυση τους στην αγορά με έμφαση στα δίκτυα διάθεσης των εξωτερικών τοποθετήσεων και των σούπερ μάρκετ. Οι λύσεις ICM που τους προσφέρουμε υπήρξαν κείρας σημασίας όσον αφορά στην ενίσχυση της ορατότητας των προϊόντων τους και στην επιτυχία των στρατηγικών προώθησης που εφήρμοσαν. Επίσης, η Frigoglass υποστήριξε στη Ρωσία τα σχέδια μάρκετινγκ της Nidan (χυμοί) και της Danone (γαλακτοκομικά προϊόντα).

Στην Ουκρανία επιτύχαμε αύξηση 84% το 2006, ενώ στη Ρουμανία η ανάπτυξή μας ανήλθε σε 64%. Και στις δύο χώρες οδηγός της ανάπτυξης υπήρξε η Coca-Cola 3E και οι ζυθοποιίες.

Στην Πολωνία, όπου αναπτυχθήκαμε κατά 23%, διευρύνουμε την εταιρική μας σχέση με την Coca-Cola 3E στα δίκτυα διάθεσης των υπερ-μάρκετ και των σούπερ μάρκετ μέσω των λύσεων No Barrier, Easy Reach και Easy Reach Express. Ταυτόχρονα διατηρήσαμε τη θέση μας ως κύριοι προμηθευτές μεγάλων εταιρειών ζυθοποιίας με τα μοντέλα ανοικτής πρόσωσης και τις λύσεις μονής/ διπλής πόρτας. Τέλος, στην Πολωνία επεκταθήκαμε και στον τομέα του Νερού, πραγματοποιώντας τις πρώτες μας πωλήσεις ICM στον ηγέτη της αγοράς, την Danone.

Διευρύνουμε την πελατειακή μας βάση

Η διεύρυνση της εταιρικής μας σχέσης με την Coca-Cola 3E και η υποστήριξη της επενδυτικής στρατηγικής και προώθησης των προϊόντων σημαντικών ζυθοποιών σε όλη την Ανατολική Ευρώπη, κατέστησαν το 2006 άλλο ένα έτος ανάπτυξης και επιτυχίας για τη Frigoglass.

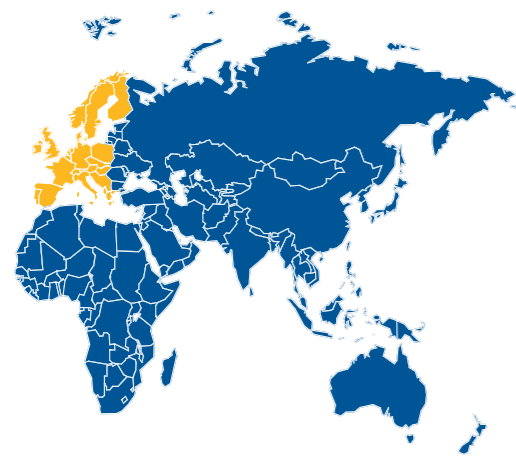
Σε εκατ. €

Πωλήσεις	2004	2005	2006	2ετή CAGR
Ανατολική Ευρώπη	107.3	133.6	173.7	27.3%
Coca-Cola 3E	80.1	78.1	97.2	10.1%
Ζυθοποιίες	19.9	47.1	65.6	81.5%



2006
Συνολική
αύξηση
πωλήσεων
30%





Δυτική Ευρώπη

Στη Γερμανία, το σύστημα της Coca-Cola αύξησε τις τοποθετήσεις ICM σε υφιστάμενα και σε νέα δίκτυα διάθεσης καλύπτοντας και την άμεση και τη μελλοντική κατανάλωση.

Το 2006 σηματοδεύτηκε, επίσης, από την πολύ επιτυχημένη παρουσίαση στην αγορά της Coke Zero, χρησιμοποιώντας τα μοντέλα μας Retro's και Easy Reach Express. Με τις εξωτερικές τοποθετήσεις ICM στη διοργάνωση της FIFA καθώς και σε διαφορετικά δίκτυα διάθεσης, οι προσπάθειές μας απέφεραν αύξηση των πωλήσεων κατά 234%. Στον τομέα της ζυθοποιίας, η Frigoglass υποστήριξε τη στρατηγική προώθησης μεγάλων ζυθοποιιών, όπως η Veltins, η Krombacher και η Radeberger με καινοτόμες λύσεις ICM.

Στην Ελβετία, η ουσιαστική αύξηση των πωλήσεων κατά 84% προήλθε κυρίως από την Coca-Cola 3E για την υποστήριξη της στρατηγικής της εταιρίας στην κατηγορία ανθρακούχων ποτών καθώς και στο νερό Valser. Υποστηρίξαμε επίσης την Uniliver με το Lipton Ice Tea και την Rivella, ένα τοπικό αναψυκτικό, με την κομψή λύση «Slim Open Tops».

Η ανάπτυξη κατά 28% στη Νορβηγία βασίστηκε ουσιαστικά στις πωλήσεις μας προς την CC Drikker. Υποστηρίξαμε τη διευρυσμένη στρατηγική τοποθέτησης ICM της εταιρίας, η οποία είχε ως στόχο την εισαγωγή νέων προϊόντων στην αγορά που θα προωθούνται από τις καινοτόμες και εξειδικευμένες λύσεις ICM.

Οι πωλήσεις στη Σουηδία, αυξημένες κατά 66%, οδηγήθηκαν από τις υψηλότερες πωλήσεις μας στην CC Drycker για τη στήριξη της εισαγωγής του νερού Bonaqua στην αγορά και σε ζυθοποιίες, όπως η Carlsberg και η Sprendrups, για τα νέα τους προϊόντα μπίρας και νερού με διάφορες γεύσεις.

Προτείνουμε ιδανικές λύσεις

Ακόμη και οι πλέον ανεπτυγμένες περιοχές μας, όπως η Δυτική Ευρώπη, κατέγραψαν σημαντική ανάπτυξη το 2006. Οι δραστηριότητές μας στη Γερμανία, την Ελβετία, τη Νορβηγία και την Σουηδία αποτελούν άριστα παραδείγματα.

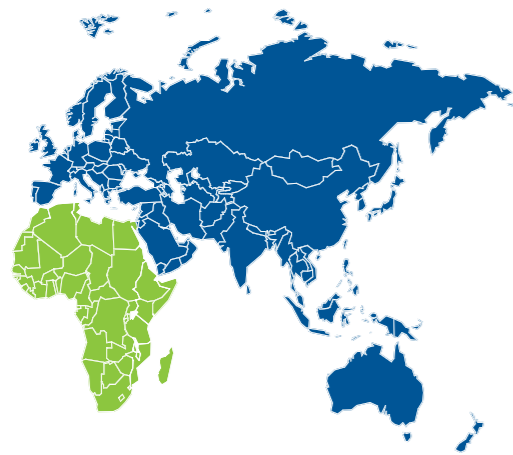
Σε εκατ. €

Πωλήσεις	2004	2005	2006	2ετή CAGR
Δυτική Ευρώπη	66.2	79.1	117.0	33.0%
Εταιρίες εμφιαλώσεως της Coca-Cola	39.7	52.7	92.5	52.7%
Ζυθοποιίες	5.8	7.4	9.3	27.0%



2006
Συνολική
αύξηση
πωλήσεων
48%





Αφρική

Στη Νότια Αφρική, η Frigoglass πέτυχε ανάπτυξη 47%, προερχόμενη από την Coca-Cola και από τις ζυθοποιίες. Αυξήσαμε το μερίδιο μας στην αγορά των εταιριών εμφιαλώσεως της Coca-Cola, οι οποίες επωφελήθηκαν από ένα γενικότερο κλίμα ανάπτυξης στην αγορά. Ως προς τις ζυθοποιίες, αυξήσαμε τις πωλήσεις μας κυρίως μέσω της SAB, μίας μεγάλης ζυθοποιίας στη Νότια Αφρική, η οποία επένδυσε σε μοντέλα ανοιχτής πρόσφισης μέσω συγκεκριμένων δικτύων διάθεσης (εμπορίας ποτών).

Ο πλέον εντυπωσιακός ρυθμός ανάπτυξης στην Αφρική κατεγράφη στην Κένυα: 237%. Όσον αφορά στις τοπικές εταιρίες εμφιαλώσεως, η ανάπτυξή μας προήλθε από τη Coca-Cola SABCO, την εταιρία με το μεγαλύτερο μερίδιο αγοράς, όπου προέβη σε σημαντικότερες επενδύσεις σε ICM. Όσον αφορά στις ζυθοποιίες, η ανάπτυξή μας προήλθε από τη μεγάλη επένδυση στην οποία προέβη η Diageo (Guinness).

Τέλος, στο Μαρόκο, καταφέραμε να αναπτύξουμε ουσιαστικά τη συνεργασία μας με την Coca-Cola Equatorial, τη μεγαλύτερη εταιρία εμφιαλώσεως της χώρας. Διευρύνουμε, επίσης, την πελατειακή μας βάση, ξεκινώντας συνεργασία με άλλες δύο εταιρίες εμφιαλώσεως. Όλες αυτές οι κινήσεις κατέληξαν σε αύξηση των πωλήσεων στο Μαρόκο κατά 78% το 2006.

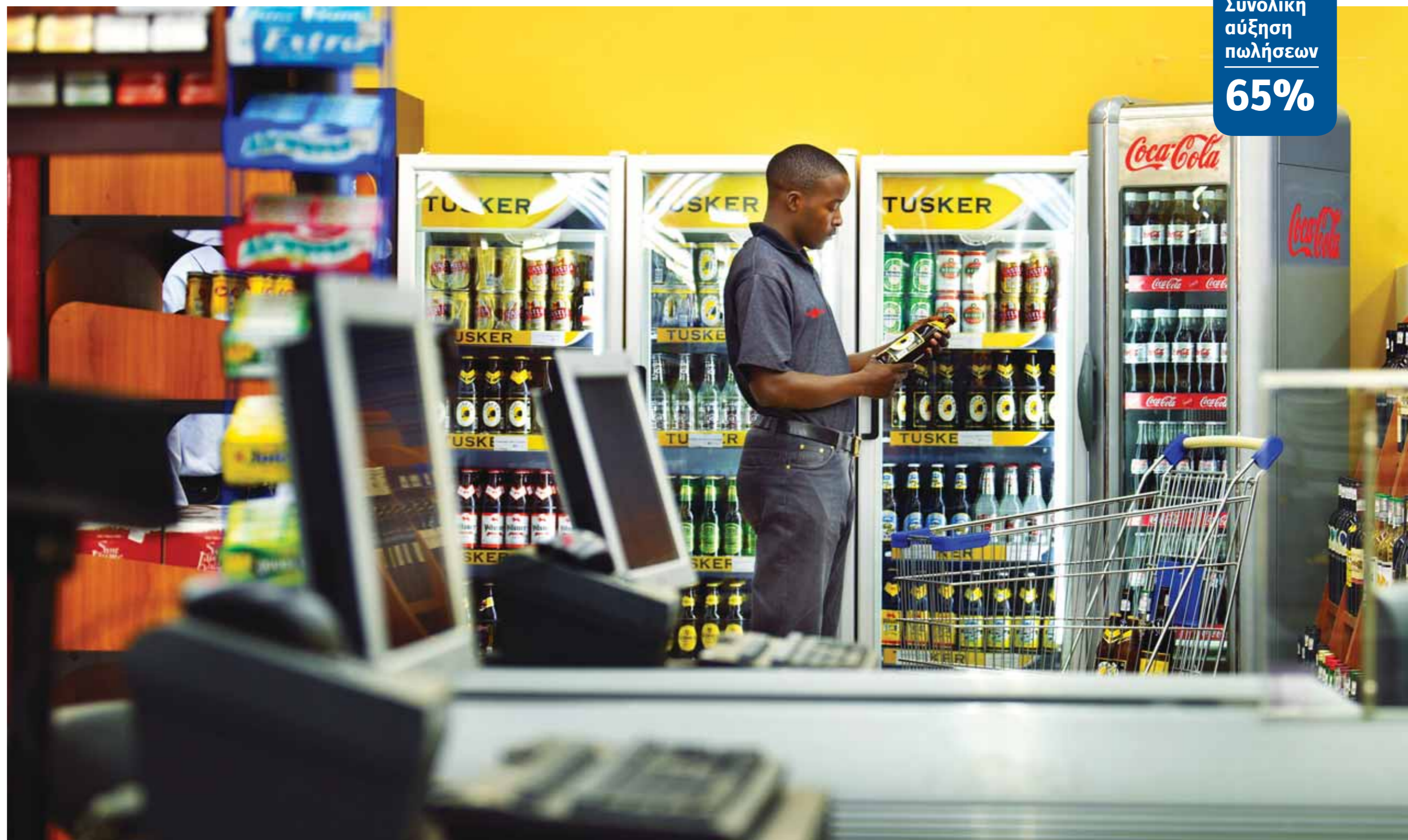
Παρέχουμε νέες ευκαιρίες στους πελάτες μας

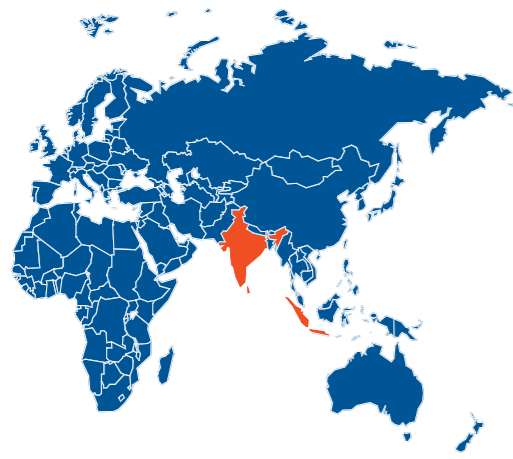
Το 2006, η ισχυρότερη ανάπτυξη για την Frigoglass προήλθε από την αναπτυσσόμενη περιοχή της Αφρικής. Μία σύντομη ματιά στις επιδόσεις 3 συγκεκριμένων αγορών κατά τη διάρκεια του περασμένου έτους:

Σε εκατ. €				
Πωλήσεις	2004	2005	2006	2ετή CAGR
Αφρική	13.3	17.2	28.5	46.3%
Εταιρίες εμφιαλώσεως της Coca-Cola	8.2	11.7	18.1	48.3%
Ζυθοποιίες	1.8	2.1	5.6	78.5%



2006
Συνολική
αύξηση
πωλήσεων
65%





Ασία

Το 2006 συγκροτήσαμε στην Ινδία μία νέα ομάδα πωλήσεων και αυξήσαμε το μερίδιό μας στην αγορά. Τα έσοδα από πωλήσεις στην Ινδία αυξήθηκαν κατά 262%, και η μεγαλύτερη ανάπτυξη προήλθε από την Coca-Cola Ινδίας (HCCB). Επεκταθήκαμε, επίσης, στη Σρι Λάνκα με έναν νέο πελάτη, την Coca-Cola SABCO. Επιπλέον ανάπτυξη προήλθε από ζυθοποιίες όπως την SAB Miller India και δύο νέους πελάτες: την Lion (Carlsberg) και την APB-Heineken. Το μερίδιό μας στην αγορά αυξήθηκε και με τα Bacardi-Martini.

Η ανάπτυξη της Frigoglass στη Μαλαισία, το 2006, προήλθε βασικά από την Coca-Cola Malaysia. Η προσήλωσή μας στη βελτίωση των επιχειρηματικών μας δραστηριοτήτων σε όλα τα επίπεδα, από τις Πωλήσεις και το Μάρκετινγκ, μέχρι την Τεχνική Υποστήριξη, σίγουρα συνέβαλαν στην επιτυχία μας. Οι ποιοτικές λύσεις ICM που προσφέρουμε στήριξαν το πρόγραμμα τοποθετήσεων ICM της Coca-Cola Malaysia.

Επεκτεινόμαστε σε νέες αγορές

Στην Ασία έχουμε την αίσθηση ότι είμαστε ακόμη στην αρχή. Διαπιστώνουμε ότι υπάρχει εκπληκτική δυναμική ανάπτυξης.

Σε εκατ. €

Πωλήσεις	2004	2005	2006	2ετή CAGR
Ασία	7.4	11.4	17.2	53.0%
Εταιρίες εμφιαλώσεως της Coca-Cola	4.0	8.4	13.7	84.1%



2006
Συνολική
αύξηση
πωλήσεων
49%



Οικονομική ανασκόπηση

Παρά τη σημαντική αύξηση του κόστους των πρώτων υλών, ο αποτελεσματικός έλεγχος του κόστους παραγωγής οδήγησε σε αύξηση των μεικτών περιθωρίων στο 27,8%, παρουσιάζοντας βελτίωση της τάξεως των 150 μονάδων βάσης σε σχέση με το προηγούμενο έτος.

Λειτουργικό Κέρδος

Το λειτουργικό κέρδος αυξήθηκε κατά 52,2% και ανήλθε σε €62,7 εκατ., ωστόσο από τη σημαντική αύξηση του όγκου πωλήσεων κατά 34% καθώς και του συντελεστή μόχλευσης.

Λειτουργικές Δαπάνες

Οι συνολικές λειτουργικές δαπάνες αυξήθηκαν κατά 20,4% σε €49,4 εκατ. υποστηρίζοντας την αύξηση των πωλήσεων κατά 30,7% ενώ ως ποσοστό επί των Πωλήσεων μειώθηκαν από 13,4% σε 12,3%. Οι διοικητικές δαπάνες, οι οποίες αντιπροσωπεύουν 53,6% των ενοποιημένων λειτουργικών δαπανών, αυξήθηκαν κατά 11,8%. Εάν εξαιρέσουμε

μία εφ'άπαξ δαπάνη που σχετίζεται με επιδόματα εργαζομένων, η αύξηση των διοικητικών δαπανών περιορίζεται σε 7,5%. Το έξοδα λειτουργίας, διάθεσης και προώθησης σημείωσαν άνοδο κατά 36,3%, ως αποτέλεσμα των επενδύσεων που έγιναν για την ενίσχυση των ομάδων πωλήσεων και μάρκετινγκ, αλλά και λόγω προβλέψεων για εγγυήσεις, και πρωτοβουλιών μάρκετινγκ για την εισαγωγή νέων προϊόντων στην αγορά.

Ταμειακές Ροές

Τα ταμειακά διαθέσιμα από τις λειτουργικές δραστηριότητες αυξήθηκαν κατά 46,3%, ανερχόμενα σε €56,2 εκατ., και προήλθαν από τη σημαντική αύξηση των πωλήσεων

και την αποτελεσματική διαχείριση του κεφαλαίου κίνησης.

Οι ελεύθερες ταμειακές ροές παρέμειναν σε υψηλά επίπεδα κατά τη διάρκεια του έτους, και συγκεκριμένα στα €43,1 εκατ., σημειώνοντας αύξηση έναντι των €21,3 εκατ. του προηγούμενου έτους (στο 2006 συμπεριλαμβάνονται και τα €11,7 εκατ. από την πώληση της VPI).

Κεφάλαιο Κίνησης

Ενώ τα έσοδα του ομίλου αυξήθηκαν κατά 30,7%, το κεφάλαιο κίνησης περιορίστηκε σε μία αύξηση κατά 17,7% μόνον, συνεπείφροντας αύξηση του Δείκτη Πωλήσεων προς Κεφάλαιο Κίνησης κατά 11,0%. Τα αποτελέσματα αυτά προέκυψαν κυρίως λόγω της αποτελεσματικής διαχείρισης των αποθεμάτων, όπου κατεγράφη αύξηση μόλις 11,9% κατά τη διάρκεια του έτους, παρά την αύξηση των Πωλήσεων κατά 30,7% και την άνοδο του κόστους πωληθέντων προϊόντων κατά 28,1%. Η κυκλοφοριακή ταχύτητα των αποθεμάτων βελτιώθηκε κατά 22 ημέρες και διαμορφώθηκε, από 131 ημέρες το 2005, σε 109 ημέρες το 2006, λόγω καλύτερου προγραμματισμού της παραγωγής.

Καθαρός Δανεισμός

Οι αυξημένες ταμειακές ροές συντέλεσαν σε έναν υγιή ισολογισμό, με την καθαρή δανειακή επιβάρυνση να περιορίζεται στο 21,7% και τον καθαρό δανεισμό να περιορίζεται σε €35,2 εκατ., παρουσιάζοντας ισχυρή μείωση από τα €68,5 εκατ. που είχαν καταγραφεί στο τέλος του 2005.

Φορολογία

Ο προσεκτικός φορολογικός σχεδιασμός, παράλληλα με τη μείωση των φορολογικών συντελεστών στην Ελλάδα, επέφερε μείωση του μέσου φορολογικού συντελεστή από 31,7% σε 29,1%, ενισχύοντας έτσι την αύξηση των καθαρών κερδών κατά 58,5%, στα €38,5 εκατ.

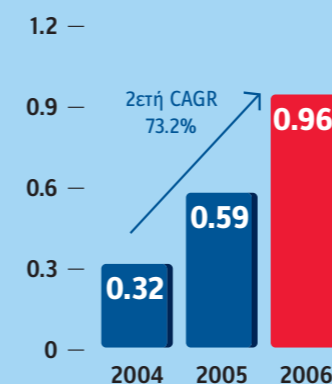
Κεφαλαιουχικές Δαπάνες

Οι κεφαλαιουχικές δαπάνες ανήλθαν από €17,1 εκατ. το 2005, σε €24,3 εκατ. κατά τη διάρκεια του έτους, που κατευθύνθηκαν κυρίως στον κλάδο Ψύξης, με στόχο την αύξηση και βελτιστοποίηση της παραγωγικής δυναμικότητας, καθώς και την αυτοματοποίηση διαδικασιών.

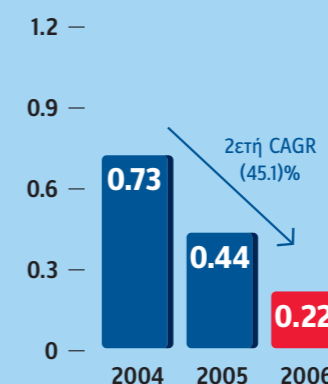
Δημιουργούμε αξία για τους μετόχους μας

Βασικοί Οικονομικοί Δείκτες*

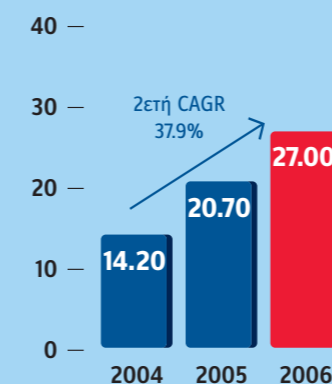
Κέρδη ανά μετοχή (σε €)



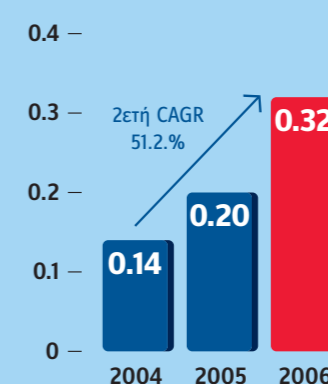
Καθαρός δανεισμός/ Ίδια κεφάλαια



Απόδοση ιδίων κεφαλαίων



Μερίσματα (σε €)



*Με βάση τα προσαρμοσμένα οικονομικά στοιχεία για συνεχιζόμενες δραστηριότητες μόνο

Πληροφορίες προς τους μετόχους

Πληροφορίες για το μέρισμα: (€ ανά μετοχή)

Πλήρες έτος	Ποσό	Ημερομηνία Ετήσιας Γενικής Συνέλευσης	Ημερομηνία Αποκοπής	Ημερομηνία Πληρωμής
2001	0.06	31 Μαΐου 2002	03 Ιουνίου 2002	20 Ιουνίου 2002
2002	0.08	18 Ιουνίου 2003	21 Ιουλίου 2003	01 Αυγούστου 2003
2003	0.10	21 Ιουνίου 2004	22 Ιουνίου 2004	14 Ιουλίου 2004
2004	0.14	10 Ιουνίου 2005	10 Ιουνίου 2005	12 Ιουλίου 2005
2005	0.20	09 Ιουνίου 2006	14 Ιουνίου 2006	21 Ιουνίου 2006

Επιστροφή κεφαλαίου: (€ ανά μετοχή)

Πλήρες έτος	Ποσό	Ημερομηνία Ετήσιας Γενικής Συνέλευσης	Ημερομηνία Αποκοπής	Ημερομηνία Πληρωμής
2003	1.00	18 Ιουνίου 2003	22 Ιουλίου 2003	01 Αυγούστου 2003

Τιμή μετοχής το 2006: (€ ανά μετοχή)

Τρίμηνο που έληξε	Υψηλή	Χαμηλή	Κλείσιμο
29 Δεκεμβρίου	17.68	14.98	16.72
29 Σεπτεμβρίου	15.40	10.72	15.14
30 Ιουνίου	12.80	9.24	10.78
31 Μαρτίου	11.42	8.54	11.40

Μετοχικό Κεφάλαιο: € 40.000.000 διανεμημένο σε 40.000.000 κοινές μετοχές με ονομαστική αξία €1
Αγορά διαπραγμάτευσης μετοχών: Χρηματιστήριο Αθηνών (ΧΑ), Σύμβολο διαπραγμάτευσης εταιρίας: ΦΡΙΓΟ
Συνομογραφία Ticker Reuters: FRIR.AT, Συνομογραφία Ticker Bloomberg: FRIGO GA

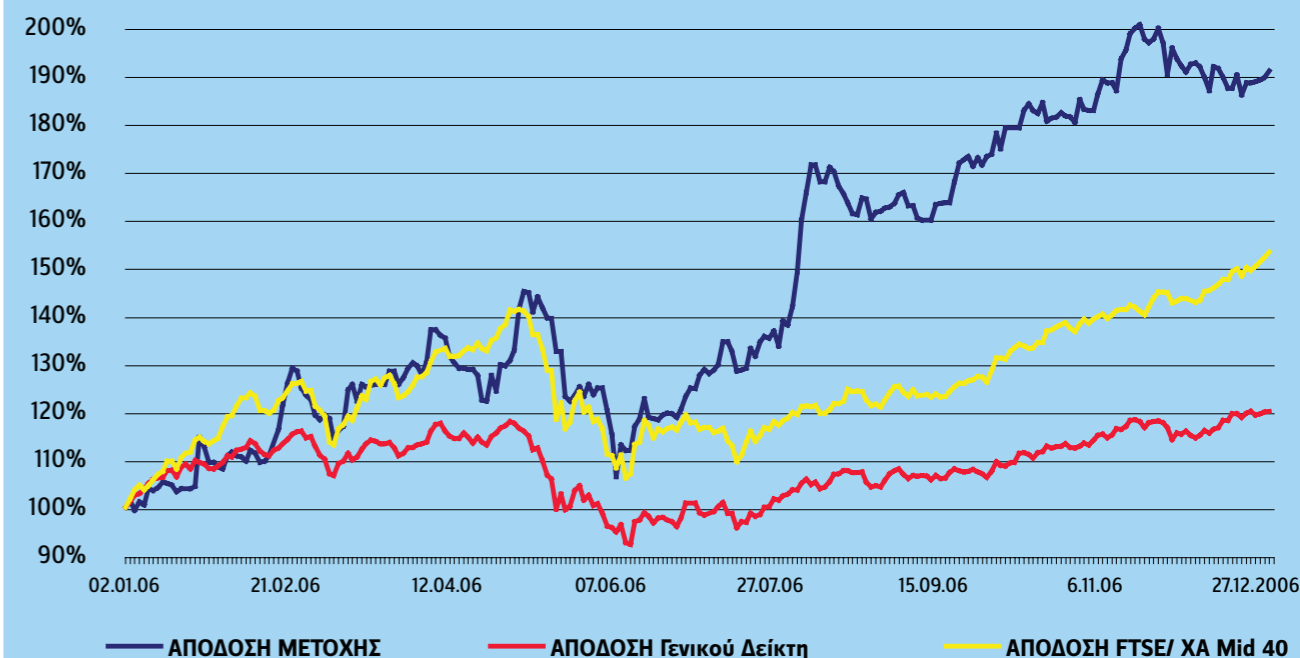
Διασπορά: 56%

Ετήσια Γενική Συνέλευση: Παρασκευή, 8 Ιουνίου 2007

Προτεινόμενο Μέρισμα Χρήσης 2006: €0,32 ανά μετοχή

Ημερομηνία Αποκοπής Μερίσματος: Τετάρτη, 13 Ιουνίου 2007

Απόδοση μετοχής σε σχέση με το Γενικό Δείκτη Τιμών ΧΑ & FTSE/ ΧΑ Mid 40



Τιμή μετοχής στις 31 Δεκεμβρίου 2006: €16.72, Κεφαλαιοποίηση: €669 εκατ.

Μέσος Ημερήσιος Όγκος Συναλλαγών 2006: 57.150 μετοχές

Απόδοση Μετοχής 2006: 88.3%, ΧΑ: 20%

Αναλυτές

Eurobank Securities

Eurocorp

Επενδυτική Τράπεζα Ελλάδος

Proton Bank

Deutsche Bank

Alpha Finance

P&K Securities

HSBC

Piraeus Securities

Πληροφορίες για τους Μετόχους

Έδρα Εταιρίας: Α.Μεταξά 15, 145 64 Κηφισιά, Αθήνα - Ελλάδα

Τηλέφωνο: +30 210 6165700, Φαξ: +30 210 6199097, Ιστοσελίδα: www.frigoglass.com

Υπεύθυνη Σχέσεων με τους Επενδυτές: Lillian Phillips +30 210 6165757, lphillips@frigoglass.com

Εταιρική Διακυβέρνηση

Το Διοικητικό Συμβούλιο έχει την αποκλειστική ευθύνη της διαχείρισης των εταιρικών θεμάτων αποκλειστικά προς συμφέρον της Εταιρίας και των μετόχων του, στο πλαίσιο της κειμένης νομοθεσίας. Το Δ.Σ. επίσης έχει τη βασική ευθύνη της θέσπισης των μακροπρόθεσμων στόχων, της λήψης αποφάσεων στρατηγικού χαρακτήρα, της διάθεσης όλων των εκάστοτε απαραίτητων πόρων για την επίτευξη των στρατηγικών στόχων, καθώς και την ευθύνη διορισμού των ανώτατων διοικητικών στελεχών.

Το Δ.Σ. απαρτίζεται από 9 μέλη, εκ των οποίων τα 8 είναι μη εκτελεστικά.

Το Εκτελεστικό Μέλος είναι ο Διευθύνων Σύμβουλος.

Τα μη εκτελεστικά μέλη είναι:

- Ο Πρόεδρος
- Ο Αντιπρόεδρος
- 6 μέλη, εκ των οποίων τα 4 είναι ανεξάρτητα

Αναγνωρίζουμε το σημαντικό ρόλο των ανεξάρτητων μη εκτελεστικών μελών του Δ.Σ. στη διασφάλιση υψηλών προτύπων εταιρικής διακυβέρνησης. Ο ρόλος τους συνίσταται στο να παρουσιάζουν στο πλαίσιο του Δ.Σ. τη δική τους σαφή και ανεξάρτητη προοπτική και άποψη. Το Δ.Σ. συνέρχεται σε τακτά χρονικά διαστήματα για να λάβει αποφάσεις επί ζητημάτων πολιτικής, εταιρικής στρατηγικής και έγκρισης του προϋπολογισμού.

Ελεγκτική Επιτροπή

Η Ελεγκτική Επιτροπή μεριμνά τόσο για τη νόμιμη, αποτελεσματική και αμερόληπτη εκτέλεση εσωτερικών και εξωτερικών ελέγχων στην Εταιρία, όσο και για την επικοινωνία των εκάστοτε ελεγκτών με το Διοικητικό Συμβούλιο. Επιπροσθέτως, η Επιτροπή Ελέγχου λειτουργεί με βάση το συμφέρον του συνόλου των μετόχων και των επενδυτών της Εταιρίας. Συνίσταται από τρία μη εκτελεστικά μέλη του Διοικητικού Συμβουλίου.

Επιτροπή Ανθρώπινου Δυναμικού

Ο ρόλος της επιτροπής αυτής είναι η θέσπιση των αρχών που διέπουν την πολιτική διαχείρισης του ανθρώπινου δυναμικού της Εταιρίας, οι οποίες καθοδηγούν τη λήψη αποφάσεων και τις ενέργειες της Διοίκησης.

Τα καθήκοντά της είναι:

- Η επίβλεψη της πολιτικής προγραμματισμού διαδοχής των στελεχών
- Η θέσπιση των αρχών που διέπουν τις Πολιτικές Κοινωνικής Μέριμνας της Εταιρίας
- Η θέσπιση της Στρατηγικής Αμοιβών και Επιδομάτων του Ομίλου Frigoglass

Η Επιτροπή αποτελείται από 3 μη εκτελεστικά Μέλη του Διοικητικού Συμβουλίου της Εταιρίας, οριζόμενα από το ίδιο το Δ.Σ.

Επιτροπή Επενδύσεων

Η Επιτροπή έχει ως καθήκον να:

- Προτείνει στο Διοικητικό Συμβούλιο τις πρωτοβουλίες Εταιρικής Ανάπτυξης & Στρατηγικής.
- Αξιολογεί και συστήνει στο Δ.Σ. νέες επενδυτικές προτάσεις ή/και προτάσεις επέκτασης της Εταιρίας, τις οποίες καταθέτει ο Διευθυντής Εταιρικής Ανάπτυξης & Στρατηγικής.
- Αξιολογεί και συστήνει στο Δ.Σ. σημαντικές ευκαιρίες για επιχειρησιακή ανάπτυξη και επέκταση της Εταιρίας μέσω εξαγορών και/ή στρατηγικών συνεργασιών.

Η Επιτροπή διορίζεται από το Δ.Σ. της Frigoglass και αποτελείται από 4 μέλη, εκ των οποίων τα 2 είναι μη Εκτελεστικά Μέλη του Δ.Σ.

Ο Πρόεδρος της Επιτροπής διορίζεται από το Διοικητικό Συμβούλιο.

Τμήμα Σχέσεων με τους Επενδυτές

Το Τμήμα των Σχέσεων με τους Επενδυτές έχει την ευθύνη να παρέχει άμεση, ακριβή και αμφίδρομη πληροφόρηση από και προς τους επενδυτές της εταιρίας.

Η κύρια ευθύνη του είναι η διαφύλαξη της αξιοπιστίας της Εταιρίας παρέχοντας εγκαίρως και με διαφάνεια σχετικές με την Εταιρία πληροφορίες σε κάθε ενδιαφερόμενο.

Πρώτη προτεραιότητα του Τμήματος αποτελεί η αντιμετώπιση των όποιων τυχόν θεμάτων των επενδυτών και αναλυτών με ιδιαίτερη προσήλωση στην εξυπηρέτησή τους.

Τμήμα Εσωτερικού Ελέγχου

Το Τμήμα Εσωτερικού Ελέγχου αποτελεί ανεξάρτητο τομέα, ο οποίος διασφαλίζει ότι όλες οι δραστηριότητες συνάδουν με τους στόχους, τις πολιτικές και τις διαδικασίες της Εταιρίας.

Οι εσωτερικοί ελεγκτές είναι ανεξάρτητοι και λογοδοτούν απευθείας στην Επιτροπή Ελέγχου, η οποία αποτελείται από ένα, δύο ή και τρία μη εκτελεστικά μέλη του Δ.Σ. και η οποία Επιτροπή εγκρίνει κάθε χρόνο το ετήσιο πρόγραμμα εσωτερικών ελέγχων.

Το τμήμα εσωτερικού ελέγχου εξετάζει και αξιολογεί την αποδοτικότητα και αποτελεσματικότητα του συστήματος εσωτερικού ελέγχου και την ποιότητα όλων των μηχανισμών και συστημάτων στην Εταιρία.

Διοικητικό Συμβούλιο	Χάρης Γ. Δαυίδ Ιωάννης Ανδρουτσόπουλος Δημήτρης Λόης Λουκάς Κόμης Ευάγγελος Καλούσης Χριστόδουλος Λεβέντης Αλεξάνδρα Παπαλεξοπούλου Βασίλειος Φουρλής Victor Pisante	Πρόεδρος, Μη Εκτελεστικό Μέλος Αντιπρόεδρος, Μη Εκτελεστικό Μέλος Διευθύνων Σύμβουλος, Εκτελεστικό Μέλος Σύμβουλος και Γραμματέας, Μη Εκτελεστικό Μέλος Ανεξάρτητο, Μη Εκτελεστικό Μέλος Μη Εκτελεστικό Μέλος Ανεξάρτητο, Μη Εκτελεστικό Μέλος Ανεξάρτητο, Μη Εκτελεστικό Μέλος Ανεξάρτητο, Μη Εκτελεστικό Μέλος
Επιτροπή Ελέγχου	Ιωάννης Ανδρουτσόπουλος Λουκάς Κόμης Χριστόδουλος Λεβέντης	Πρόεδρος Αντιπρόεδρος Μέλος
Επιτροπή Ανθρωπίνου Δυναμικού	Λουκάς Κόμης Χάρης Γ. Δαυίδ Ευάγγελος Καλούσης	Πρόεδρος Μέλος Μέλος
Επιτροπή Επενδύσεων	Χάρης Γ. Δαυίδ Λουκάς Κόμης Δημήτρης Λόης Παναγιώτης Ταμπούρλος	Πρόεδρος Μέλος Μέλος Μέλος
Διευθυντικά Στελέχη	Tom Aas Βαγγέλης Αποστολακόπουλος Δημήτρης Βαλαχής Κωνσταντίνος Βώσσο Πάνος Παννόπουλος Νικόλαος Δημελλάς Πέτρος Διαμαντίδης Δημήτρης Κουνιάκης Παναγιώτης Ταμπούρλος	Διευθυντής Τεχνικού Κλάδου Διευθυντής Κλάδου Νιγηρίας Διευθυντής Κλάδου ICM Κίνας Διευθυντής Marketing Διευθυντής Κλάδου Επαγγελματικής Ψύξης Διευθυντής Ανθρώπινου Δυναμικού Διευθυντής Επιχειρησιακής Ανάπτυξης και Στρατηγικής Διευθυντής Αγορών Οικονομικός Διευθυντής
	Εταιρία Ορκωτών Λογιστών	PriceWaterhouseCoopers, Λ. Κηφισίας 268, 152 32 Χαλάνδρι, Αθήνα
	ΚΥΡΙΑΚΙΔΗΣ - ΓΕΩΡΓΟΠΟΥΛΟΣ, Λεωνίδας Γεωργόπουλος	Εταιρία Νομικών Συμβούλων

Ετήσιες Οικονομικές Καταστάσεις: 1 Ιανουαρίου - 31 Δεκεμβρίου 2006

Περιεχόμενα

1. Ισολογισμός	40
2. Κατάσταση Αποτελεσμάτων	41
3. Κατάσταση Μεταβολών Καθαρής Θέσης Περιόδου	42
4. Κατάσταση Ταμειακών ροών	43
5. Γενικές Πληροφορίες	44
6. Σύνοψη σημαντικών λογιστικών αρχών	44
7. Διαχείριση χρηματοοικονομικών κινδύνων	49
8. Σημαντικές λογιστικές εκτιμήσεις και κρίσεις της διοίκησης	50
9. Σημειώσεις στις οικονομικές καταστάσεις	
(5) Πληροφόρηση ανά κλάδο	51
(6) Ενσώματες Ακίνητοποιήσεις	54, 56
(7) Ασώματες Ακίνητοποιήσεις	55, 57
(8) Αποθέματα	58
(9) Πελάτες	58
(10) Χρεώστες διάφοροι	58
(11) Διαθέσιμα και ταμιακά ισοδύναμα	58
(12) Πιστωτές διάφοροι	58
(13) Μακροπρόθεσμος & βραχυπρόθεσμος δανεισμός	59
(14) Προβλέψεις	60
(15) Συμμετοχές σε θυγατρικές	61
(16) Αναβαλλόμενα έσοδα κρατικών επιχορηγήσεων	62
(17) Μετοχικό κεφάλαιο	63
(18) Λοιπά Αποθεματικά	63
(19) Χρηματοοικονομικά έξοδα	64
(20) Φορολογία	64
(21) Έξοδα ανά κατηγορία	66
(22) Έξοδα μισθοδοσίας & μέσος όρος απασχολούμενου προσωπικού	66
(23) Ανειλημμένες υποχρεώσεις/ δεσμεύσεις	67
(24) Συναλλαγές με συνδεδεμένα μέρη	67
(25) Κέρδη ανά μετοχή	68
(26) Ενδεχόμενες υποχρεώσεις	68
(27) Περιουσιακά στοιχεία κατεχόμενα προς πώληση	69
(28) Κέρδη/Ζημίες από αναδιοργάνωση δραστηριοτήτων	70
(29) Αναβαλλόμενη Φορολογία	70, 71
(30) Υποχρεώσεις Παροχών Προσωπικού	72
(31) Αναδιάταξη της κατηγοριοποίησης των στοιχείων της κατάστασης αποτελεσμάτων	75
(32) Γεγονότα μετά την ημερομηνία του Ισολογισμού	76
10. Έκθεση Ελέγχου Ανεξάρτητου Ορκωτού Ελεγκτή Λογιστή	77
11. Έκθεση διαχείρισης Διοικητικού Συμβουλίου	78
12. Επεξηγηματική έκθεση του Διοικητικού Συμβουλίου	81
13. Συνοπτικά Οικονομικά Στοιχεία και πληροφορίες της χρήσης μέχρι 31 Δεκεμβρίου 2006	82
14. Πληροφορίες Άρθρου 10 Ν.3401/2005	84



Ισολογισμός (Ποσά σε χιλιάδες €)

	Σημείωση	Όμιλος		Μητρική Εταιρία	
		31/12/2006	31/12/2005	31/12/2006	31/12/2005
Ενεργητικό:					
Ενσώματες ακινητοποιήσεις	6	117,038	116,697	14,004	14,483
Ασώματες ακινητοποιήσεις	7	5,183	4,451	3,763	3,407
Συμμετοχές σε θυγατρικές	15			44,894	44,894
Αναβαλλόμενη φορολογία ενεργητικού	29	3,404	1,241	1,132	
Λοιπές μακροπρόθεσμες απαιτήσεις		3,376	1,184	2,597	156
Σύνολο μακροπρόθεσμου ενεργητικού		129,001	123,573	66,390	62,940
Αποθέματα	8	94,701	81,217	17,380	9,271
Πελάτες	9	41,951	49,787	2,855	9,463
Χρεώστες διάφοροι	10	23,663	21,387	12,548	7,933
Φόρος Εισοδήματος Εισπρακτέος		14,571	7,290	10,181	4,597
Απαιτήσεις από θυγατρικές επιχειρήσεις				22,406	31,670
Διαθέσιμα & ταμιακά ισοδύναμα	11	18,220	12,106	2,271	393
Περιουσιακά στοιχεία κατεχόμενα προς πώληση	27		66,552		12,998
Σύνολο βραχυπρόθεσμου ενεργητικού		193,106	238,339	67,641	76,325
Γενικό Σύνολο Ενεργητικού		322,107	361,912	134,031	139,265
Παθητικό:					
Μακροπρόθεσμα δάνεια	13	875	18,304		17,000
Αναβαλλόμενες φορολογικές υποχρεώσεις	29	8,281	9,673		572
Υποχρεώσεις παροχών προσωπικού	30	13,562	13,488	7,195	5,821
Προβλέψεις	14	8,439	6,421	3,584	3,462
Αναβαλλόμενα έσοδα κρατικών επιχορηγήσεων	16	362	366	211	251
Σύνολο Μακροπρόθεσμων Υποχρεώσεων		31,519	48,252	10,990	27,106
Προμηθευτές		31,013	27,059	7,185	8,602
Πιστωτές διάφοροι	12	32,751	26,933	5,553	5,376
Φόρος Εισοδήματος Πληρωτέος		12,056	5,945	9,761	3,065
Υποχρεώσεις προς θυγατρικές επιχειρήσεις				648	705
Βραχυπρόθεσμα δάνεια	13	52,523	62,259	14,237	17,107
Υποχρεώσεις Περιουσιακών στοιχείων, κατεχόμενων προς πώληση	27		36,890		
Σύνολο Βραχυπρόθεσμων Υποχρεώσεων		128,343	159,086	37,384	34,855
Γενικό Σύνολο Υποχρεώσεων		159,862	207,338	48,374	61,961
Καθαρή Θέση:					
Μετοχικό Κεφάλαιο	17	40,000	40,000	40,000	40,000
Διαφορά από έκδοση μετοχών υπέρ το άρτιο	17	6,846	57,245	6,846	57,245
Λοιπά Αποθεματικά	18	25,599	29,048	23,285	22,857
Αποτελέσματα εις νέον		69,957	-8,809	15,526	-42,798
Καθαρή Θέση μετόχων εταιρίας		142,402	117,484	85,657	77,304
Δικαιώματα Μειοψηφίας		19,843	37,090		
Σύνολο Καθαρής Θέσης		162,245	154,574	85,657	77,304
Γενικό Σύνολο Παθητικού		322,107	361,912	134,031	139,265

Οι συνημμένες Οικονομικές καταστάσεις εγκρίθηκαν από το διοικητικό συμβούλιο στην συνεδρίαση της **27 Φεβρουαρίου 2007** και υπογράφονται εκ μέρους του από τους κατωτέρω:

Κηφισιά, 27 Φεβρουαρίου 2007

Ο ΠΡΟΕΔΡΟΣ ΤΟΥ Δ.Σ - ΧΑΡΑΛΑΜΠΟΣ Γ. ΔΑΥΙΔ (ΑΡ. ΔΙΑΒ. J019516), Ο ΔΙΕΥΘΥΝΩΝ ΣΥΜΒΟΥΛΟΣ - ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ Π. ΛΟΗΣ (Α.Δ.Τ. Ρ101757), Ο ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΟΣ ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΟΜΙΛΟΥ - ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ Δ. ΤΑΜΠΟΥΡΛΟΣ (Α.Δ.Τ. Μ 246465), Ο ΥΠΕΥΘΥΝΟΣ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΩΝ ΥΠΗΡΕΣΙΩΝ - ΒΑΣΙΛΕΙΟΣ Α. ΣΤΕΡΓΙΟΥ (Α.Δ.Τ. Μ 237712)

Οι σημειώσεις που παρατίθενται στις σελίδες 44 έως 76 αποτελούν αναπόσπαστο μέρος των Οικονομικών Καταστάσεων της 31/12/2006

Κατάσταση Αποτελεσμάτων (Ποσά σε χιλιάδες €)

	Σημείωση	Όμιλος		Μητρική Εταιρία	
		Από: 01/ 01 έως		Από: 01/ 01 έως	
		31/12/2006	31/12/2005	31/12/2006	31/12/2005
Κύκλος Εργασιών	5	401,039	306,829	97,492	61,554
Κόστος Πωλήσεων	21	-289,664	-226,043	-81,882	-54,157
Μικτά Κέρδη		111,375	80,786	15,610	7,397
Έξοδα διοικητικής λειτουργίας	21	-26,463	-23,678	-17,543	-17,220
Έξοδα λειτουργίας - διάθεσης & προώθησης	21	-20,114	-14,757	-6,037	-4,253
Έξοδα λειτουργίας ερευνών & αναπτύξεως	21	-2,781	-2,555	-2,135	-2,007
Λοιπά λειτουργικά έσοδα	24	1,820	2,540	18,797	18,707
Λοιπές λειτουργικές <Ζημιές> / Κέρδη		-146	-1	6	-11
<Ζημιές>/Κέρδη από αναδιοργάνωση δραστηριοτήτων	28	-967	-1,111		
Κέρδη προ φόρων, χρηματοδοτικών & επενδυτικών αποτελεσμάτων	5	62,724	41,224	8,698	2,613
Έσοδα Συμμετοχών				20,467	8,961
Χρηματοοικονομικά έξοδα	19	-6,280	-3,519	-1,970	-1,414
Κέρδη περιόδου προ φόρων		56,444	37,705	27,195	10,160
Φόροι εισοδήματος	20	-16,413	-11,946	-11,144	-3,455
Κέρδη περιόδου μετά από φόρους από συνεχιζόμενες δραστηριότητες		40,031	25,759	16,051	6,705
Κέρδη περιόδου μετά από φόρους από μη συνεχιζόμενες δραστηριότητες	27		449	307	1,011
Κέρδη περιόδου μετά από φόρους		40,031	26,208	16,358	7,716
Κατανέμονται σε:					
Δικαιώματα Μειοψηφίας		1,544	1,923		
Μετόχους Εταιρίας		38,487	24,285	16,358	7,716
Σταθμισμένος Αριθμός Μετοχών (σε χιλ. τεμάχια)	25	40,000	40,000	40,000	40,000
Βασικά & Απομειωμένα Κέρδη ανά Μετοχή μετά από φόρους (σε €) από συνεχιζόμενες δραστηριότητες	25	0.96	0.60	0.40	0.17
Βασικά & Απομειωμένα Κέρδη ανά Μετοχή μετά από φόρους (σε €) από μη συνεχιζόμενες δραστηριότητες	25		0.01	0.01	0.03

Οι σημειώσεις που παρατίθενται στις σελίδες 44 έως 76 αποτελούν αναπόσπαστο μέρος των Οικονομικών Καταστάσεων της 31/12/2006

Κατάσταση Μεταβολών Καθαρής Θέσης Περιόδου (Ποσά σε χιλιάδες €)

Όμιλος	Μετοχικό Κεφάλαιο	Διαφορά από έκδοση μετοχών υπέρ το άρτιο	Λοιπά Αποθεματικά	Αποτελέσματα εις νέον	Καθαρή Θέση μετόχων εταιρίας	Δικαιώματα Μειοψηφίας	Σύνολο Καθαρής Θέσης
Υπόλοιπο 01/01/2005	40,000	57,245	21,055	-24,008	94,292	33,686	127,978
Καθαρό Κέρδος Περιόδου				24,285	24,285	1,923	26,208
Συναλλαγματικές Διαφορές			3,930	1,493	5,423	2,650	8,073
Αναλογιστικές Ζημίες μετά από αναβαλλόμενη φορολογία				-1,174	-1,174		-1,174
Κέρδος που αναγνωρίστηκε άμεσα στα Ίδια Κεφάλαια				258	258		258
Συνολικό Αποτέλεσμα			3,930	24,862	28,792	4,573	33,365
Μερίσματα σε μετόχους Εταιρίας				-5,600	-5,600		-5,600
Μερίσματα καταβληθέντα σε μετόχους Μειοψηφίας						-1,169	-1,169
Μεταφορά σε Αποθεματικά			4,063	-4,063			
Υπόλοιπο 31/12/2005	40,000	57,245	29,048	-8,809	117,484	37,090	154,574

Υπόλοιπο 01/01/2006	40,000	57,245	29,048	-8,809	117,484	37,090	154,574
Πώληση θυγατρικής			-1,627		-1,627	-14,534	-16,161
Καθαρό Κέρδος Περιόδου				38,487	38,487	1,544	40,031
Συναλλαγματικές Διαφορές			-2,255	-1,687	-3,942	-2,463	-6,405
Συνολικό Αποτέλεσμα			-3,882	36,800	32,918	-15,453	17,465
Μερίσματα σε μετόχους Εταιρίας				-8,000	-8,000		-8,000
Αύξηση Μετοχικού Κεφαλαίου	50,399	-50,399					
Μείωση Μετοχικού Κεφαλαίου	-50,399			50,399		-1,794	-1,794
Μεταφορά σε Αποθεματικά			433	-433			
Υπόλοιπο 31/12/2006	40,000	6,846	25,599	69,957	142,402	19,843	162,245

Μητρική Εταιρία	Μετοχικό Κεφάλαιο	Διαφορά από έκδοση μετοχών υπέρ το άρτιο	Λοιπά Αποθεματικά	Αποτελέσματα εις νέον	Σύνολο Καθαρής Θέσης
Υπόλοιπο 01/01/2005	40,000	57,245	20,215	-41,098	76,362
Καθαρό Κέρδος Περιόδου				7,716	7,716
Αναλογιστικές Ζημίες μετά από αναβαλλόμενη φορολογία				-1,174	-1,174
Συνολικό Αποτέλεσμα				6,542	6,542
Μερίσματα σε μετόχους Εταιρίας				-5,600	-5,600
Μεταφορά σε Αποθεματικά			2,642	-2,642	
Υπόλοιπο 31/12/2005	40,000	57,245	22,857	-42,798	77,304

Υπόλοιπο 01/01/2006	40,000	57,245	22,857	-42,798	77,304
Καθαρό Κέρδος Περιόδου			-5	16,358	16,353
Συνολικό Αποτέλεσμα			-5	16,358	16,353
Μερίσματα σε μετόχους Εταιρίας				-8,000	-8,000
Μεταφορά σε Αποθεματικά			433	-433	
Αύξηση Μετοχικού Κεφαλαίου	50,399	-50,399			
Μείωση Μετοχικού Κεφαλαίου	-50,399			50,399	
Υπόλοιπο 31/12/2006	40,000	6,846	23,285	15,526	85,657

Οι σημειώσεις που παρατίθενται στις σελίδες 44 έως 76 αποτελούν αναπόσπαστο μέρος των Οικονομικών Καταστάσεων της 31/12/2006

Κατάσταση Ταμειακών Ροών (Ποσά σε χιλιάδες €)

Σημείωση	Όμιλος		Μητρική Εταιρία	
	01/01 έως			
	31/12/2006	31/12/2005	31/12/2006	31/12/2005
Ταμειακές Ροές από Λειτουργικές Δραστηριότητες				
Κέρδη προ φόρων συνεχιζόμενων δραστηριοτήτων	56,444	37,705	27,195	10,160
Κέρδη προ φόρων μη συνεχιζόμενων δραστηριοτήτων		1,140	1,130	1,011
Σύνολο Κερδών προ φόρων	56,444	38,845	28,325	11,171
Πλέον/ μείον προσαρμογές για:				
Αποσβέσεις	17,201	22,285	3,619	3,812
Προβλέψεις	8,474	8,782	3,014	3,142
Έσοδα Συμμετοχών			-20,467	-9,972
Συναλλαγματικές διαφορές μετατροπής	-1,813	411		
Πλέον / <Μείον> προσαρμογές για μεταβολές λογαριασμών κεφαλαίου κίνησης ή που σχετίζονται με τις λειτουργικές δραστηριότητες:				
Μείωση / (αύξηση) αποθεμάτων	-13,484	-18,254	-8,109	1,356
Μείωση / (αύξηση) πελατών	7,836	-5,916	6,608	-2,756
Μείωση / (αύξηση) απαιτήσεων από θυγατρικές επιχειρήσεις			9,265	-1,156
Μείωση / (αύξηση) λοιπών απαιτήσεων	-9,557	-7,863	-10,200	-4,526
Μείωση / (αύξηση) λοιπών μακροπρόθεσμων απαιτήσεων	-2,193		-2,441	
(Μείωση) / αύξηση προμηθευτών	3,904	3,861	-1,416	2,454
(Μείωση) / αύξηση υποχρεώσεων σε θυγατρικές επιχειρήσεις			-57	-1,636
(Μείωση) / αύξηση λοιπών υποχρεώσεων (πλην τραπεζών)	3,558	9,037	-697	1,863
Μείον:				
Φόροι	-14,208	-12,812	-6,814	-2,873
(α) Καθαρές εισροές / (εκροές) από λειτουργικές δραστηριότητες	56,162	38,376	630	879
Επενδυτικές Δραστηριότητες				
Αγορά ενσώματων παγίων περιουσιακών στοιχείων	6	-22,505	-15,230	-1,846
Αγορά άυλων παγίων περιουσιακών στοιχείων	7	-2,265	-1,869	-1,494
Εισπράξεις από πώληση συμμετοχών & τίτλων ακινητοποιήσεων	27	11,690	12,000	
Έσοδα Συμμετοχών			20,467	9,972
(β) Εισροές / (εκροές) από επενδυτικές δραστηριότητες	-13,080	-17,099	29,127	6,392
Καθαρές εισροές / (εκροές) από λειτουργικές & επενδυτικές δραστηριότητες	43,082	21,277	29,757	7,271
Χρηματοδοτικές Δραστηριότητες				
Αύξηση / (Μείωση) Τραπεζικού δανεισμού	-27,165	-12,325	-19,870	-1,870
Μερίσματα πληρωθέντα στους Μετόχους της Εταιρίας	-8,009	-5,593	-8,009	-5,593
Μερίσματα & Μετοχικό κεφάλαιο πληρωθέντα στη μειοψηφία	-1,794	-1,169		
(γ) Εισροές / (εκροές) από χρηματοδοτικές δραστηριότητες	-36,968	-19,087	-27,879	-7,463
Καθαρή αύξηση / (μείωση) στα ταμειακά διαθέσιμα και ισοδύναμα περιόδου (α) + (β) + (γ)	6,114	2,190	1,878	-192
Ταμειακά διαθέσιμα & ισοδύναμα έναρξης περιόδου	12,106	10,421	393	585
Ταμειακά διαθέσιμα & ισοδύναμα λήξης περιόδου μη συνεχιζόμενων δραστηριοτήτων				-505
Ταμειακά διαθέσιμα & ισοδύναμα λήξης περιόδου	18,220	12,106	2,271	393

Οι σημειώσεις που παρατίθενται στις σελίδες 44 έως 76 αποτελούν αναπόσπαστο μέρος των Οικονομικών Καταστάσεων της 31/12/2006.

Σημειώσεις επί των οικονομικών καταστάσεων

1. Γενικές πληροφορίες

Οι παρούσες οικονομικές καταστάσεις περιλαμβάνουν τις εταιρικές οικονομικές καταστάσεις της Frigoglass Βιομηχανία Ψυκτικών Θαλάμων Α.Β.Ε.Ε -η «Εταιρία»- και τις ενοποιημένες οικονομικές καταστάσεις της Εταιρίας και των θυγατρικών της -ο «Όμιλος»-. Τα ονόματα των θυγατρικών εταιρειών παρουσιάζονται στη Σημείωση 15 των οικονομικών καταστάσεων.

Ο Όμιλος δραστηριοποιείται στον τομέα της κατασκευής, εμπορίας και διανομής ψυκτικών μονάδων επαγγελματικής χρήσης καθώς και υλικών συσκευασίας για την βιομηχανία αναψυκτικών. Ο Όμιλος διαθέτει εγκαταστάσεις παραγωγής και γραφεία πωλήσεων σε Ευρώπη, Ασία και Αφρική.

Η Εταιρία είναι Ανώνυμη με έδρα στην Κηφισιά Αττικής, και οι μετοχές της είναι ονομαστικές και εισηγμένες στο Χρηματιστήριο Αξιών Αθηνών.

Η διεύθυνση της έδρας της εταιρίας είναι η εξής:

Ανδρέα Μεταξά 15

145 64 Κηφισιά - Αθήνα

Η διεύθυνση της ιστοσελίδας της εταιρίας είναι www.frigoglass.com

2. Σύνοψη σημαντικών λογιστικών αρχών

Οι βασικές λογιστικές αρχές που εφαρμόστηκαν κατά τη σύνταξη των ετήσιων οικονομικών καταστάσεων περιγράφονται παρακάτω. Αυτές οι αρχές έχουν εφαρμοσθεί με συνέπεια για όλες τις περιόδους που παρουσιάζονται, εκτός εάν αναφέρεται διαφορετικά.

2.1 Πλαίσιο κατάρτισης των οικονομικών καταστάσεων

Οι παρούσες εταιρικές και ενοποιημένες οικονομικές καταστάσεις έχουν συνταχθεί από τη διοίκηση σύμφωνα με τα Διεθνή Πρότυπα Χρηματοοικονομικής Πληροφόρησης (ΔΠΧΠ) και τις Διερμηνείες της Επιτροπής Διερμηνειών των Διεθνών Προτύπων Χρηματοοικονομικής Πληροφόρησης, όπως έχουν υιοθετηθεί από την Ευρωπαϊκή Ένωση και τα ΔΠΧΠ που έχουν εκδοθεί από το Συμβούλιο Διεθνών Λογιστικών Προτύπων (ΣΔΛΠ).

Όλα τα ΔΠΧΠ που έχουν εκδοθεί από το ΣΔΛΠ και ισχύουν κατά την σύνταξη αυτών των οικονομικών καταστάσεων έχουν υιοθετηθεί από το Ευρωπαϊκό Συμβούλιο μέσω της διαδικασίας επικύρωσης της Ευρωπαϊκής Επιτροπής, εκτός από συγκεκριμένες διατάξεις του Διεθνές Λογιστικού Προτύπου (ΔΛΠ) 39 «Χρηματοοικονομικά Εργαλεία: Αναγνώριση και Επimέτρηση» που αφορούν σε αντιστάθμιση χαρτοφυλακίου καταθέσεων.

Επειδή ο Όμιλος δεν επηρεάζεται από τις διατάξεις που αφορούν στην αντιστάθμιση χαρτοφυλακίου, οι οποίες δεν απαιτούνται σύμφωνα με την έκδοση του ΔΛΠ 39 που έχει επικυρωθεί από την Ε.Ε., οι παρούσες οικονομικές καταστάσεις έχουν συνταχθεί σύμφωνα με τα ΔΠΧΠ όπως έχουν υιοθετηθεί από την Ε.Ε. και τα ΔΠΧΠ που έχουν εκδοθεί από το ΣΔΛΠ.

Οι λογιστικές αρχές που αναφέρονται παρακάτω έχουν εφαρμοσθεί με συνέπεια σε όλες τις χρήσεις που παρουσιάζονται. Οι οικονομικές καταστάσεις έχουν συνταχθεί με βάση την αρχή του ιστορικού κόστους.

Η σύνταξη των ετησίων οικονομικών καταστάσεων, σύμφωνα με τα ΔΠΧΠ απαιτεί τη χρήση ορισμένων λογιστικών εκτιμήσεων και παραδοχών. Επίσης, απαιτεί την άσκηση κρίσης από τη Διοίκηση κατά τη διαδικασία εφαρμογής των λογιστικών αρχών της Εταιρίας. Οι περιοχές που εμπεριέχουν μεγαλύτερο βαθμό εκτιμήσεων ή πολυπλοκότητας, ή όπου οι εκτιμήσεις και παραδοχές είναι σημαντικές για τη σύνταξη των οικονομικών καταστάσεων, παρουσιάζονται στη Σημείωση 4.

2.2 Ενοποίηση

2.2.1 Θυγατρικές

Θυγατρικές είναι οι εταιρίες στις οποίες ο Όμιλος ασκεί, άμεσα ή έμμεσα έλεγχο επί της χρηματοοικονομικής και λειτουργικής πολιτικής τους και που γενικά συνοδεύεται από ποσοστό συμμετοχής άνω του 50% των δικαιωμάτων ψήφου. Η ύπαρξη ενδεχόμενων δικαιωμάτων ψήφου που μπορούν άμεσα να εξασκηθούν ή να μετατραπούν, λαμβάνονται υπ’ όψιν όταν αξιολογείται κατά πόσον ο Όμιλος ελέγχει μια εταιρία. Οι εταιρίες αυτές ενοποιούνται πλήρως (ολική ενοποίηση). Οι θυγατρικές ενοποιούνται από την ημερομηνία κατά την οποία ο έλεγχος μεταβιβάζεται στον Όμιλο και παύουν να ενοποιούνται πλέον από την ημερομηνία κατά την οποία παύει να υφίσταται ο έλεγχος.

Η λογιστική μέθοδος της εξαγοράς χρησιμοποιείται για τον λογισμό εξαγοράς θυγατρικών. Το κόστος εξαγοράς μιας θυγατρικής υπολογίζεται ως το άθροισμα των εύλογων αξιών, κατά την ημερομηνία ανταλλαγής, των περιουσιακών στοιχείων, των υποχρεώσεων που υφίστανται ή τεκμαίρο-

νται και των μετοχών που εκδόθηκαν από τον Όμιλο, με αντάλλαγμα τον έλεγχο του εξαγοραζόμενου, πλέον οποιοδήποτε κόστος σχετίζεται άμεσα με την εξαγορά. Τα αποκτώμενα περιουσιακά στοιχεία, υποχρεώσεις και ενδεχόμενες υποχρεώσεις που αποκτώνται σε μια επιχειρηματική συνένωση, επιμετρώνται αρχικά στην εύλογη τους αξία κατά την ημερομηνία εξαγοράς, ανεξάρτητα από το ποσοστό συμμετοχής της μειοψηφίας (δικαιώματα μειοψηφίας).

Το ποσό κατά το οποίο το κόστος εξαγοράς υπερβαίνει την εύλογη αξία της καθαρής θέσης της θυγατρικής που εξαγοράστηκε, καταχωρείται ως υπεραξία. Η παράγραφος 2.6.1 περιγράφει την λογιστική αντιμετώπιση της υπεραξίας. Στις περιπτώσεις στις οποίες το συνολικό κόστος εξαγοράς είναι μικρότερο από την εύλογη αξία της καθαρής θέσης της θυγατρικής που αποκτήθηκε, η διαφορά αναγνωρίζεται άμεσα στην κατάσταση αποτελεσμάτων χρήσης.

Οι ενδοεταιρικές συναλλαγές, τα υπόλοιπα και μη δεδουλευμένα κέρδη στις συναλλαγές μεταξύ των εταιριών του Ομίλου απαλείφονται. Οι μη δεδουλευμένες ζημίες απαλείφονται εκτός από τις περιπτώσεις στις οποίες το κόστος τους είναι μη ανακτήσιμο. Οι λογιστικές αρχές των θυγατρικών εταιριών έχουν αναπροσαρμοστεί, όπου κρίθηκε απαραίτητο, ώστε να είναι ομοιόμορφες με αυτές που έχουν υιοθετηθεί από τον Όμιλο.

Στις οικονομικές καταστάσεις της μητρικής εταιρίας, οι επενδύσεις στις θυγατρικές εταιρίες παρουσιάζονται ως το αποτέλεσμα του κόστους εξαγοράς αυτών, μείον τυχόν απομείωση του περιουσιακού στοιχείου.

2.3 Πληροφόρηση κατά τομέα

Ως επιχειρηματικός τομέας ορίζεται μια ομάδα περιουσιακών στοιχείων και δραστηριοτήτων που παρέχουν προϊόντα και υπηρεσίες τα οποία υπόκεινται σε κινδύνους και αποδόσεις διαφορετικές από αυτές άλλων επιχειρηματικών τομέων. Ως γεωγραφικός τομέας ορίζεται μια γεωγραφική περιοχή, στην οποία παρέχονται προϊόντα και υπηρεσίες τα οποία υπόκεινται σε κινδύνους και αποδόσεις διαφορετικές από αυτές άλλων τομέων που λειτουργούν σε διαφορετικό οικονομικό περιβάλλον.

2.4 Μετατροπή ξένου νομίσματος

2.4.1 Λειτουργικό νόμισμα και νόμισμα παρουσίασης

Τα στοιχεία των οικονομικών καταστάσεων των εταιριών του Ομίλου υπολογίζονται χρησιμοποιώντας το νόμισμα του πρωτεύοντος οικονομικού περιβάλλοντος, στο οποίο λειτουργεί κάθε εταιρία (καλούμενο «λειτουργικό νόμισμα »).

Οι ενοποιημένες οικονομικές καταστάσεις παρουσιάζονται σε Ευρώ το οποίο είναι το λειτουργικό νόμισμα και το νόμισμα παρουσίασης της μητρικής εταιρίας.

2.4.2 Συναλλαγές και υπόλοιπα

Οι συναλλαγές σε ξένα νομίσματα μετατρέπονται στο λειτουργικό νόμισμα βάσει των ισοτιμιών που ισχύουν κατά την ημερομηνία της κάθε συναλλαγής. Στην κατάσταση αποτελεσμάτων αναγνωρίζονται κέρδη και ζημίες από συναλλαγματικές διαφορές, οι οποίες προκύπτουν από την εκκαθάριση αυτών των συναλλαγών και από τη μετατροπή των χρηματικών στοιχείων ενεργητικού και υποχρεώσεων σε ξένο νόμισμα με τις συναλλαγματικές ισοτιμίες που ισχύουν κατά την ημερομηνία ισολογισμού.

2.4.3 Εταιρίες του Ομίλου

Η μετατροπή των οικονομικών καταστάσεων όλων των εταιριών του Ομίλου, οι οποίες έχουν διαφορετικό λειτουργικό νόμισμα από το νόμισμα παρουσίασης του Ομίλου, γίνεται ως εξής:

- Τα περιουσιακά στοιχεία και υποχρεώσεις κάθε ισολογισμού μετατρέπονται με τις ισοτιμίες που ισχύουν κατά την ημερομηνία του ισολογισμού.

- Τα έσοδα και τα έξοδα μετατρέπονται με τη μέση ισοτιμία της περιόδου, εκτός εάν η μέση ισοτιμία δεν είναι λογική προσέγγιση της συσσωρευμένης επίδρασης των ισοτιμιών που ισχυαν κατά τις ημερομηνίες των συναλλαγών, στην οποία περίπτωση τα έσοδα και έξοδα μετατρέπονται με τις ισοτιμίες που ισχυαν τις ημερομηνίες των συναλλαγών.

- Οι προκύπτουσες συναλλαγματικές διαφορές αναγνωρίζονται ως ξεχωριστό στοιχείο της καθαρής θέσης.

- Κατά την πώληση αλλοδαπής εταιρίας, οι συσσωρευμένες συναλλαγματικές διαφορές που σχετίζονται με αυτή τη δραστηριότητα και οι οποίες μεταφέρθηκαν ως ξεχωριστό στοιχείο των ιδίων κεφαλαίων, αναγνωρίζονται στα αποτελέσματα χρήσης ως μέρος του κέρδους ή της ζημίας από την πώληση.

Κατά την ενοποίηση οι συναλλαγματικές διαφορές που προκύπτουν από την μετατροπή των καθαρών επενδύσεων σε αλλοδαπές εταιρίες αναγνωρίζονται στα ίδια κεφάλαια. Κατά την πώληση αλλοδαπής εταιρίας, οι συσσωρευμένες συναλλαγματικές διαφορές αναγνωρίζονται στην

κατάσταση χρήσης ως μέρος του κέρδους ή ζημίας από την πώληση.

Η υπεραξία και οι αναπροσαρμογές των εύλογων αξιών που προκύπτουν από την εξαγορά αλλοδαπής εταιρίας αναγνωρίζονται ως στοιχεία ενεργητικού και παθητικού της αλλοδαπής εταιρίας και μετατρέπονται με βάση την τιμή κλεισίματος που ισχύει την ημερομηνία ισολογισμού.

2.5 Ενώματες ακινητοποιήσεις

Τα κτίρια περιλαμβάνουν κυρίως εργοστάσια και γραφεία. Οι ενώματες ακινητοποιήσεις παρουσιάζονται στο κόστος κτήσης μείον συσσωρευμένες αποσβέσεις και τυχόν απομείωση, με εξαίρεση τα γήπεδα τα οποία παρουσιάζονται στο κόστος κτήσης μείον τυχόν απομείωση.

Το κόστος κτήσης περιλαμβάνει τις δαπάνες που σχετίζονται άμεσα με την απόκτηση των ενσώματων ακινητοποιήσεων. Μεταγενέστερες δαπάνες είτε περιλαμβάνονται στην λογιστική αξία των ενσώματων παγίων ή εφόσον κριθεί πιο κατάλληλο, αναγνωρίζονται ως ξεχωριστό πάγιο, μόνο όταν θεωρείται πιθανόν ότι θα προκύψουν μελλοντικά οικονομικά οφέλη για τον Όμιλο και υπό την προϋπόθεση ότι το κόστος του παγίου μπορεί να επιμετρηθεί αξιόπιστα. Το κόστος επισκευών και συντηρήσεων καταχωρείται ως έξοδο στην κατάσταση αποτελεσμάτων κατά το χρόνο πραγματοποίησής του.

Χρηματοοικονομικά έξοδα που προκύπτουν από τον δανεισμό των κεφαλαίων που χρησιμοποιούνται για χρηματοδότηση αγοράς ενσώματων ακινητοποιήσεων, κεφαλαιοποιούνται κατά την χρονική περίοδο που απαιτείται για την προετοιμασία και την ολοκλήρωση του παγίου για μελλοντική χρήση. Λοιπές κατηγορίες χρηματοοικονομικών εξόδων από δανεισμό αναγνωρίζονται στην κατάσταση αποτελεσμάτων χρήσης ως έξοδα.

Οι αποσβέσεις υπολογίζονται με την σταθερή μέθοδο με ισόποσες ετήσιες επιβαρύνσεις κατά το χρονικό διάστημα της αναμενόμενης ωφέλιμης ζωής του στοιχείου, έτσι ώστε να διαγραφεί το κόστος στην υπολειμματική του αξία. Η εκτιμώμενη διάρκεια ζωής των σημαντικότερων κατηγοριών παγίων είναι η εξής:

Κτίρια	έως 40 έτη
Μεταφορικά μέσα	5 - 6 έτη
Φούρνοι υαλοουργίας	5 έτη
Μήτρες υαλοουργίας	2 έτη
Μηχανήματα (Κλάδος Pet)	15 έτη
Μηχανήματα(για τους υπόλοιπους τομείς)	έως 10 έτη
Έπιπλα & λοιπός εξοπλισμός	3 - 6 έτη

Το κόστος μεταγενέστερων δαπανών αποσβένεται στο διάστημα της αναμενόμενης ωφέλιμης ζωής κάθε στοιχείου ή στην περίπτωση που το πρόσθετο κόστος επαναλαμβάνεται, αποσβένεται για το χρονικό διάστημα μέχρι την επόμενη προγραμματισμένη βελτίωση. Όταν ένα μηχάνημα απαρτίζεται από μεγάλα εξαρτήματα με διαφορετική ωφέλιμη ζωή, τότε τα εξαρτήματα λαμβάνονται ως ξεχωριστά στοιχεία.

Οι υπολειμματικές αξίες και οι ωφέλιμες ζωές των ενσώματων παγίων μπορούν να αναθεωρηθούν και να προσαρμοστούν, εάν αυτό κριθεί αναγκαίο, σε κάθε ημερομηνία ισολογισμού.

Όταν η αναπόσβεστη αξία του ενσώματου παγίου στοιχείου υπερβαίνει την ανακτήσιμη αξία του, η διαφορά καταχωρείται άμεσα ως έξοδο στην κατάσταση αποτελεσμάτων και το πάγιο καταχωρείται στην ανακτήσιμη αξία του .

Τα κέρδη και οι ζημίες από την πώληση ενσώματων παγίων προσδιορίζονται από την διαφορά του εσόδου και της αναπόσβεστης αξίας αυτών και συμπεριλαμβάνονται στην κατάσταση αποτελεσμάτων.

2.6 Ασώματες ακινητοποιήσεις

2.6.1 Υπεραξία

Η υπεραξία αντιπροσωπεύει το πλεόνασμα του κόστους εξαγοράς έναντι της εύλογης αξίας του μεριδίου του Ομίλου στην αξία της καθαρής θέσης της εξαγοραζόμενης θυγατρικής επιχείρησης κατά την ημέρα της εξαγοράς. Η υπεραξία από τις εξαγορές συνδεδεμένων εταιριών περιλαμβάνεται στις επενδύσεις σε συνδεδεμένες επιχειρήσεις.

Η υπεραξία υπόκειται σε έλεγχο απομείωσης σε ετήσια βάση και αποτιμάται στο κόστος μείον τις τυχόν σωρευμένες ζημίες απομείωσης. Κατά την εκάστοτε ημερομηνία ισολογισμού ο Όμιλος εκτιμά κατά πόσον υφίστανται ενδείξεις απομείωσης. Εάν υπάρχουν τέτοιες ενδείξεις, πραγματοποιείται ανάλυση με στόχο να αξιολογηθεί κατά πόσον η λογιστική αξία της υπεραξίας είναι πλήρως ανακτήσιμη.

Η υπεραξία κατανέμεται σε μονάδες δημιουργίας ταμιακών ροών για λόγους ελέγχου απομείωσης. Η κατανομή γίνεται στις μονάδες δημιουργίας

ταμιακών ροών που αναμένεται να ωφεληθούν από την εξαγορά από την οποία προήλθε η υπεραξία.

Ζημία απομείωσης αναγνωρίζεται όταν η ανακτήσιμη αξία είναι μικρότερη από την αναπόσβεστη λογιστική αξία. Τα κέρδη και ζημίες από πώληση εταιρίας συμπεριλαμβάνουν την υπεραξία της εταιρίας που πωλήθηκε.

2.6.2 Έξοδα έρευνας

Το κόστος έρευνας λογίζεται ως έξοδο κατά την πραγματοποίησή του.

2.6.3 Έξοδα αναπτύξεως

Το κόστος των έργων ανάπτυξης (που αφορούν κυρίως σχεδιασμό και δοκιμή νέων ή βελτιωμένων προϊόντων) αναγνωρίζεται ως κατηγορία των ασώματων παγίων στοιχείων μόνον όταν υπάρχουν πιθανότητα επιτυχίας των έργων αυτών, λαμβάνοντας υπόψη το βαθμό εμπορικής και τεχνολογικής βιωσιμότητας τους και εφόσον το κόστος μπορεί να επιμετρηθεί με αξιοπιστία. Λοιπές δαπάνες ανάπτυξης καταχωρούνται ως δαπάνες κατά την πραγματοποίησή τους. Κόστη ανάπτυξης στοιχείων με πεπερασμένη ωφέλιμη ζωή, τα οποία έχουν κεφαλαιοποιηθεί, αποσβένονται από την έναρξη της εμπορικής παραγωγής των προϊόντων που αναφέρονται με την σταθερή μέθοδο απόσβεσης σε ισόποσες ετήσιες επιβαρύνσεις στο διάστημα της αναμενόμενης ωφέλιμης ζωής του στοιχείου, η οποία σε κάθε περίπτωση δεν μπορεί να υπερβαίνει τα 5 έτη.

2.6.4 Λογισμικό ηλεκτρονικών υπολογιστών

Οι κεφαλαιοποιημένες άδειες λογισμικού αποτιμώνται στο κόστος κτήσεως μείον συσσωρευμένες αποσβέσεις, μείον οποιαδήποτε συσσωρευμένη απομείωση. Οι αποσβέσεις διενεργούνται με βάση τη σταθερή μέθοδο στο διάστημα της ωφέλιμης ζωής τους, η οποία δεν μπορεί να υπερβαίνει τα 5 έτη. Οι δαπάνες που απαιτούνται για την ανάπτυξη ή συντήρηση λογισμικού αναγνωρίζονται ως έξοδα στην κατάσταση αποτελεσμάτων κατά την πραγματοποίησή τους.

2.6.5 Λοιπές ασώματες ακινητοποιήσεις

Τα δικαιώματα ευρεσιτεχνίας, τα εμπορικά σήματα και οι άδειες χρήσης παρουσιάζονται στο κόστος κτήσεως μείον συσσωρευμένες αποσβέσεις, μείον οποιαδήποτε συσσωρευμένη απομείωση. Αυτές οι ασώματες ακινητοποιήσεις έχουν πεπερασμένη ωφέλιμη ζωή και το κόστος τους αποσβένεται με την σταθερή μέθοδο κατά την διάρκεια της ωφέλιμης ζωής τους η οποία δεν μπορεί να υπερβαίνει τα 5 έτη.

2.7 Απομείωση αξίας μη-χρηματοοικονομικών περιουσιακών στοιχείων

Πάγια που έχουν αόριστη διάρκεια ωφέλιμης ζωής δεν υπόκεινται σε αποσβέσεις αλλά υπόκεινται σε έλεγχο απομείωσης ετησίως και όταν γεγονός ή μεταβολή συνθηκών υποδεικνύουν ότι η αναπόσβεστη αξία τους ενδέχεται να μην είναι ανακτήσιμη. Πάγια περιουσιακά στοιχεία που υπόκεινται σε αποσβέσεις, υπόκεινται σε έλεγχο απομείωσης της αξίας τους, όταν υπάρχουν ενδείξεις ότι η αναπόσβεστη λογιστική τους αξία δεν θα ανακτηθεί.

Οι Ζημίες απομείωσης αναγνωρίζονται αμέσως ως έξοδα και ισούνται με την διαφορά μεταξύ της αναπόσβεστης και της άμεσα ανακτημένης αξίας του υποκειμένου παγίου.

Η ανακτήσιμη αξία είναι το μεγαλύτερο ποσό που προκύπτει από την σύγκριση μεταξύ της εύλογης αξίας του στοιχείου ενεργητικού μείον το κόστος πώλησης και της αξίας χρήσεως του παγίου. Για σκοπούς υπολογισμού της απομείωσης, τα πάγια κατηγοριοποιούνται στο χαμηλότερο δυνατό επίπεδο ώστε να συνδεθούν με ξεχωριστές αναγνωρίσιμες ταμιακές ροές (μονάδες δημιουργίας ταμιακών ροών).

2.8 Χρηματοοικονομικά στοιχεία ενεργητικού

Ο Όμιλος κατατάσσει τα χρηματοοικονομικά στοιχεία του ενεργητικού του στις κάτωθι κατηγορίες: αποτιμώμενα στην εύλογη αξία μέσω των αποτελεσμάτων, δάνεια και απαιτήσεις, και διαθέσιμα προς πώληση. Η κατηγοριοποίηση εξαρτάται από τον σκοπό για τον οποίο αποκτήθηκαν. Η διοίκηση ορίζει την κατηγορία στην οποία θα ενταχθούν τα συγκεκριμένα χρηματοοικονομικά στοιχεία του ενεργητικού κατά την αρχική ημερομηνία αναγνώρισης και επαναξιολογεί αυτή την κατηγοριοποίηση σε κάθε ημερομηνία δημοσίευσης των οικονομικών καταστάσεων.

(α) Χρηματοοικονομικά στοιχεία αποτιμώμενα στην εύλογη αξία μέσω των αποτελεσμάτων

Αυτή η κατηγορία χωρίζεται σε 2 υποκατηγορίες: «χρηματοοικονομικά στοιχεία ενεργητικού προς εμπορία» και «αποτιμώμενα στην εύλογη αξία μέσω των αποτελεσμάτων κατά την κτήση». Στην κατηγορία αυτή εντάσσονται τα χρηματοοικονομικά στοιχεία που αποκτήθηκαν με κύριο σκοπό την πώληση τους σε βραχύ χρονικό διάστημα καθώς και τα όσα έχουν ορισθεί από τη διοίκηση του Ομίλου.

Για τις χρήσεις σύνταξης των οικονομικών καταστάσεων ο Όμιλος και η

εταιρία δεν κατέχει χρηματοοικονομικά στοιχεία, περιλαμβανομένων παραγώγων χαρακτηριζόμενων ως προς εμπορία. Στην περίπτωση που ο Όμιλος κατέχει στοιχεία αυτής της κατηγορίας τα αποτιμά στην εύλογη αξία μέσω των αποτελεσμάτων.

(β) Δάνεια και απαιτήσεις

Τα δάνεια και οι απαιτήσεις αποτελούν μη παράγωγα χρηματοοικονομικά στοιχεία ενεργητικού με σταθερές ή προκαθορισμένες πληρωμές που δεν διαπραγματεύονται σε μία ενεργή αγορά. Συμπεριλαμβάνονται στα βραχυπρόθεσμα στοιχεία ενεργητικού εκτός από αυτά με ωρίμανση άνω των 12 μηνών από την ημερομηνία δημοσίευσης των οικονομικών καταστάσεων. Αυτά χαρακτηρίζονται ως μακροπρόθεσμα στοιχεία ενεργητικού. Οι απαιτήσεις εντάσσονται στον ισολογισμό στην κατηγορία «εμπορικές απαιτήσεις» (Σημείωση 2.11) και παρουσιάζονται στο αποσβεσμένο κόστος με τη μέθοδο του πραγματικού επιτοκίου.

Για τις χρήσεις σύνταξης των οικονομικών καταστάσεων ο Όμιλος δεν έχει απαιτήσεις από συμβάσεις δανείων.

(γ) Διαθέσιμα προς πώληση

Τα διαθέσιμα προς πώληση χρηματοοικονομικά στοιχεία ενεργητικού αποτελούν μη παράγωγα χρηματοοικονομικά στοιχεία τα οποία είτε έχουν ορισθεί σε αυτή την κατηγορία είτε δεν εντάσσονται σε καμία από τις άλλες κατηγορίες. Συμπεριλαμβάνονται στα μακροπρόθεσμα στοιχεία ενεργητικού εκτός εάν η διοίκηση σκοπεύει να πωλήσει τις συμμετοχές εντός 12 μηνών από την ημερομηνία της δημοσίευσης των οικονομικών καταστάσεων. Τα διαθέσιμα προς πώληση χρηματοοικονομικά στοιχεία ενεργητικού αποτιμώνται στην εύλογη αξία και το κέρδος ή ζημία αναγνωρίζεται απευθείας στα ίδια κεφάλαια.

Για τις χρήσεις σύνταξης των οικονομικών καταστάσεων ο Όμιλος και η Εταιρία δεν κατέχει χρηματοοικονομικά στοιχεία ενεργητικού τα οποία μπορούν να χαρακτηριστούν διαθέσιμα προς πώληση.

(δ) Επενδύσεις σε θυγατρικές εταιρίες

Οι επενδύσεις σε θυγατρικές εταιρίες επιμετρώνται, στις οικονομικές καταστάσεις της μητρικής εταιρίας, στο κόστος μείον την απομείωση. Οι ζημίες απομείωσης αναγνωρίζονται στην κατάσταση αποτελεσμάτων της χρήσης.

(ε) Απομείωση αξίας χρηματοοικονομικών περιουσιακών στοιχείων

Σε κάθε ημερομηνία ισολογισμού ο Όμιλος εκτιμά αν υπάρχουν αντικειμενικές ενδείξεις που να οδηγούν στο συμπέρασμα ότι τα χρηματοοικονομικά περιουσιακά στοιχεία έχουν υποστεί απομείωση. Για τα διαθέσιμα προς πώληση χρηματοοικονομικά στοιχεία ενεργητικού, τέτοια ένδειξη συνιστά η σημαντική ή παρατεταμένη μείωση της εύλογης αξίας σε σχέση με το κόστος κτήσεως. Αν στοιχειοθετείται απομείωση, η σφωρευμένη στα ίδια κεφάλαια ζημιά που είναι η διαφορά μεταξύ κόστους κτήσεως και εύλογης αξίας, μεταφέρεται στα αποτελέσματα. Οι ζημίες απομείωσης που καταχωρούνται στα αποτελέσματα δεν αναστρέφονται μέσω των αποτελεσμάτων. Για εμπορικές απαιτήσεις απομείωση εξετάζεται όπως περιγράφεται στη σημείωση 2.11.

2.9 Μισθώσεις

2.9.1 Όταν ο μισθωτής είναι εταιρία του Ομίλου

Οι μισθώσεις στις οποίες ο εκμισθωτής διατηρεί ουσιαδώς όλους τους κίνδυνους, αλλά και τις ωφέλειες που απορρέουν από το ιδιοκτησιακό καθεστώς καταχωρούνται ως λειτουργικές μισθώσεις. Οι πληρωμές που πραγματοποιούνται στα πλαίσια των λειτουργικών μισθώσεων (καθαρές από τυχόν άλλα κίνητρα που έλαβε ο εκμισθωτής) καταχωρούνται αναλογικά στην κατάσταση αποτελεσμάτων χρήσης κατά την διάρκεια της μίσθωσης.

Ως χρηματοδοτικές μισθώσεις λογίζονται οι μισθώσεις ακινήτων, μηχανολογικών εγκαταστάσεων και λοιπού εξοπλισμού κατά τις οποίες μία από τις εταιρίες του Ομίλου ουσιαστικά φέρει το σύνολο των κινδύνων και των ωφελειών που απορρέουν από την κυριότητα του παγίου. Οι χρηματοδοτικές μισθώσεις κεφαλαιοποιούνται κατά την έναρξη της μίσθωσης στην χαμηλότερη αξία που προκύπτει μεταξύ της εύλογης αξίας του πάγιου στοιχείου και της παρούσας αξίας των ελάχιστων μισθωμάτων. Κάθε πληρωμή του μισθώματος επιμερίζεται μεταξύ των υποχρεώσεων και των χρηματοοικονομικών εξόδων ώστε να επιτυγχάνεται ένα σταθερό επιτόκιο στην υπολειπόμενη χρηματοοικονομική υποχρέωση. Οι αντίστοιχες υποχρεώσεις από το μίσθωμα, καθαρές από χρηματοοικονομικές χρεώσεις, περιλαμβάνονται στο παθητικό ως μακροχρόνιες υποχρεώσεις. Το μέρος του χρηματοοικονομικού κόστους που αφορά στο επιτόκιο καταχωρείται στην κατάσταση αποτελεσμάτων κατά την διάρκεια της περιόδου εκμίσθωσης ώστε να προκύπτει ένα σταθερό περιοδικό ποσοστό επιτοκίου επί του υπόλοιπου των υποχρεώσεων για κάθε περίοδο. Τα ενσώματα πάγια στοιχεία που αποκτήθηκαν στα πλαίσια χρηματοδοτικών μισθώσεων αποσβένονται στην μικρότερη περίοδο μεταξύ της διάρκειας της ωφέλιμης

ζωής του στοιχείου, και της περιόδου διάρκειας της μίσθωσης.

2.9.2 Όταν ο εκμισθωτής είναι εταιρία του Ομίλου

Κατά την εκμίσθωση στοιχείων του ενεργητικού στα πλαίσια χρηματοδοτικής μίσθωσης, η παρούσα αξία των ελάχιστων καταβολών των μισθωμάτων αναγνωρίζεται ως απαίτηση. Η διαφορά μεταξύ της μεικτής αξίας και της παρούσας αξίας της απαίτησης αναγνωρίζεται ως μη εισπραχθέν χρηματοοικονομικό έσοδο. Το έσοδο από τις μισθώσεις αναγνωρίζεται κατά την διάρκεια της μίσθωσης με χρήση της μεθόδου της καθαρής επένδυσης (net investment), η οποία αντανακλά σταθερό περιοδικό ποσοστό απόδοσης.

Στοιχεία του ενεργητικού που έχουν εκμισθωθεί σε τρίτους στα πλαίσια των λειτουργικών μισθώσεων καταχωρούνται ως ενσώματες ακινητοποιήσεις. Η απόσβεσή τους πραγματοποιείται κατά την διάρκεια τις αναμενόμενης ωφέλιμης ζωής τους, η οποία καθορίζεται μετά από σύγκριση με παρόμοιες φύσης ενσώματες ακινητοποιήσεις ιδιοκτησίας του Ομίλου. Το εισόδημα από εκμισθώσεις (εκτός ενδεχόμενων κινήτρων προς τους μισθωτές) αναγνωρίζεται με τη σταθερή μέθοδο κατά την διάρκεια της περιόδου μίσθωσης.

2.10 Αποθέματα

Τα αποθέματα αποτιμώνται στην χαμηλότερη αξία μεταξύ κόστους κτήσης και καθαρής ρευστοποιήσιμης αξίας.

Η καθαρή ρευστοποιήσιμη αξία είναι η εκτιμώμενη τιμή πώλησης κατά τη συνήθη πορεία των εργασιών, μειωμένη κατά το ποσό των εξόδων διάθεσης.

Το κόστος των ετοιμών προϊόντων και της παραγωγής σε εξέλιξη αποτελείται από τις πρώτες ύλες, το άμεσο κόστος εργασίας και τα γενικά βιομηχανικά έξοδα τα οποία κατανέμονται με βάση την κανονική παραγωγική δυναμικότητα.

Κατάλληλη μέριμνα λαμβάνεται για τα άχρηστα, απαξιωμένα και με πολύ χαμηλή κυκλοφοριακή ταχύτητα αποθέματα εφόσον αυτά υπερβαίνουν τα προβλεπόμενα. Η μείωση της αξίας από την λογιστική στην καθαρή ρευστοποιήσιμη και οι ζημίες στα αποθέματα, εξοδοποιούνται στην περίοδο στην οποία αντιστοιχεί η υποτίμηση ή ζημία.

2.11 Εμπορικές απαιτήσεις

Οι εμπορικές απαιτήσεις αναγνωρίζονται αρχικά στην εύλογη αξία τους και μεταγενέστερα αποτιμώνται στο αναπόσβεστο κόστος, με την μέθοδο του πραγματικού επιτοκίου, εκτός εάν το αποτέλεσμα της προεξόφλησης δεν είναι σημαντικό, μειωμένο με τυχόν πρόβλεψη απομείωσης. Οι προβλέψεις απομείωσης αναγνωρίζονται όταν υπάρχει αντικειμενική ένδειξη ότι η εταιρία του Ομίλου δεν είναι σε θέση να εισπράξει όλα τα οφειλόμενα ποσά με βάση τους αρχικούς όρους της συμφωνίας. Το ποσό της πρόβλεψης είναι η διαφορά μεταξύ της λογιστικής αξίας των απαιτήσεων και της ανακτήσιμης αξίας.

Η ανακτήσιμη αξία, εφόσον το οφειλόμενο ποσό εκκρεμεί για περίοδο μεγαλύτερη του ενός έτους, είναι η παρούσα αξία των προσδοκώμενων ταμιακών ροών προεξοφλούμενων κατά το πραγματικό επιτόκιο για παρόμοιους δανειολήπτες. Το ποσόν της πρόβλεψης καταχωρείται ως έξοδο στην κατάσταση αποτελεσμάτων χρήσης.

2.12 Ταμιακά διαθέσιμα και ισοδύναμα στοιχεία

Τα ταμιακά διαθέσιμα και ισοδύναμα περιλαμβάνουν μετρητά, τις καταθέσεις όψεως, τις βραχυπρόθεσμες μέχρι τρεις μήνες επενδύσεις υψηλής ρευστοποίησης. Οι υπέρ-αναλήψεις εμπεριέχονται στον ισολογισμό στις τρέχουσες υποχρεώσεις στο παθητικό ως δανεισμός.

2.13 Μετοχικό κεφάλαιο

• Οι κοινές μετοχές περιλαμβάνονται στα ίδια κεφάλαια.

• Τα άμεσα έξοδα για την έκδοση νέων μετοχών εμφανίζονται στη καθαρή θέση αφαιρετικά, καθαρά από φόρους.

• Όταν η Εταιρία ή οι θυγατρικές της αγοράζουν μέρος μετοχικού κεφαλαίου τους, το ποσό που πληρώθηκε, περιλαμβανομένων οποιονδήποτε επιπλέον εξόδων και καθαρό από φορολογία εισοδήματος, εμφανίζεται αφαιρετικά από τα ίδια κεφάλαια τους υπό μορφή ιδίων μετοχών, έως ότου οι μετοχές αυτές ακυρωθούν ή επανεκδοθούν. Όταν οι εν λόγω μετοχές μετέπειτα πωληθούν ή επανεκδοθούν, η αξία οποιασδήποτε τέτοιου συναλλαγής θα περιληφθεί στα ίδια κεφάλαια.

2.14 Δανεισμός

Τα δάνεια καταχωρούνται αρχικά στην εύλογη αξία τους ως εισπραχθέντα ποσά μείον τα τυχόν άμεσα έξοδα για την πραγματοποίηση της συναλλαγής. Μεταγενέστερα, αποτιμώνται στο αναπόσβεστο κόστος. Τυχόν διαφορά μεταξύ του εισπραχθέντος ποσού (καθαρού από σχετικά έξοδα συναλλαγών) και της αξίας εξόφλησης αναγνωρίζεται στην κατάσταση αποτελεσμάτων κατά την διάρκεια του δανεισμού με τη μέθοδο του πραγματικού επιτοκίου.

Τα δάνεια ταξινομούνται ως βραχυπρόθεσμες υποχρεώσεις, εκτός εάν ο Όμιλος έχει το δικαίωμα να αναβάλλει την εξόφληση της υποχρέωσης για τουλάχιστον 12 μήνες μετά από την ημερομηνία του ισολογισμού.

2.15 Αναβαλλόμενος φόρος εισοδήματος

Αναβαλλόμενος φόρος ορίζεται ο φόρος ο οποίος αναμένεται να είναι πληρωτέος ή ανακτήσιμος για διαφορές μεταξύ της λογιστικής αξίας των στοιχείων ενεργητικού και υποχρεώσεων σε επίπεδο οικονομικών καταστάσεων και των αντίστοιχων φορολογικών βάσεων που έχουν χρησιμοποιηθεί στον υπολογισμό του φορολογητέου κέρδους, και λογίζεται χρησιμοποιώντας τη μέθοδο υπολογισμού με βάση τον ισολογισμό.

Αναβαλλόμενος φόρος εισοδήματος δεν λογίζεται εάν προκύπτει από την αρχική αναγνώριση στοιχείων ενεργητικού ή παθητικού σε συναλλαγή άλλη εκτός της επιχειρηματικής συνένωσης και τη στιγμή της συναλλαγής δεν επηρεάζει ούτε το λογιστικό, ούτε το φορολογικό κέρδος ή ζημία.

Αναβαλλόμενες φορολογικές απαιτήσεις αναγνωρίζονται στο βαθμό που είναι πιθανόν να υπάρξουν μελλοντικά φορολογητέα κέρδη έναντι των οποίων θα χρησιμοποιηθούν οι προσωρινές διαφορές.

Αναβαλλόμενες φορολογικές υποχρεώσεις αναγνωρίζονται για τις προσωρινές διαφορές που προκύπτουν από επενδύσεις σε θυγατρικές επιχειρήσεις με εξαίρεση την περίπτωση στην οποία η αναστροφή των προσωρινών διαφορών ελέγχεται από τον Όμιλο, οπότε είναι πιθανόν ότι οι προσωρινές διαφορές δεν θα αναστραφούν στο προσεχές μέλλον.

Ο αναβαλλόμενος φόρος εισοδήματος καθορίζεται χρησιμοποιώντας φορολογικούς συντελεστές που είχαν θεθεί σε ισχύ ή είχαν ουσιαδώς θεθεί σε ισχύ μέχρι την ημερομηνία του ισολογισμού και αναμένεται να είναι σε ισχύ την περίοδο που οι αναβαλλόμενες φορολογικές απαιτήσεις θα καταστούν απαιτητές και οι υποχρεώσεις πληρωτέες.

Η αναβαλλόμενη φορολογία χρεώνεται ή πιστώνεται στην κατάσταση αποτελεσμάτων εκτός εάν αφορά στοιχεία που χρεώνονται ή πιστώνονται απευθείας στα ίδια κεφάλαια οπότε και η αναβαλλόμενη φορολογία λογιστικοποιείται απευθείας στα ίδια κεφάλαια.

2.16 Παροχές στο προσωπικό

2.16.1 Συνταξιοδοτικές υποχρεώσεις

Οι εταιρίες του Ομίλου έχουν διάφορα συνταξιοδοτικά και λοιπά προγράμματα αποχώρησης σύμφωνα με τις τοπικές συνθήκες και πρακτικές στις χώρες δραστηριοποίησής τους. Στα εν λόγω προγράμματα περιλαμβάνονται χρηματοδοτούμενα και μη χρηματοδοτούμενα προγράμματα. Τα χρηματοδοτούμενα προγράμματα χρηματοδοτούνται μέσω καταβολής εισφορών (ασφαλιστρών) σε ασφαλιστικές εταιρίες ή συνταξιοδοτικά ταμεία παρακαταθήκης βάσει περιοδικών αναλογιστικών υπολογισμών. Οι εργαζόμενοι του Ομίλου συμμετέχουν σε πρόγραμμα καθορισμένων παροχών καθώς και σε πρόγραμμα καθορισμένων εισφορών.

Ως πρόγραμμα καθορισμένων παροχών ορίζεται το συνταξιοδοτικό ή αντίστοιχο πρόγραμμα αποχώρησης, το οποίο ορίζει καταβολή συγκεκριμένου ποσού σύνταξης ή αποζημίωσης, συνήθως σε συνάρτηση με έναν ή περισσότερους παράγοντες όπως είναι η ηλικία, τα έτη προϋπηρεσίας και ο μισθός κάθε εργαζόμενου.

Οι υποχρεώσεις που αφορούν προγράμματα συνταξιοδότησης ή οικειοθελούς αποχώρησης καθορισμένων παροχών, περιλαμβανομένων και των μη χρηματοδοτούμενων παροχών τερματισμού της απασχόλησης, λογίζονται στην παρούσα αξία της δέσμευσης για την καθορισμένη παροχή την ημερομηνία του ισολογισμού μείον την εύλογη αξία των στοιχείων ενεργητικού του προγράμματος (εφόσον πρόκειται για χρηματοδοτούμενο πρόγραμμα) και τυχόν μεταβολές που προκύπτουν από τα μη αναγνωρισμένα αναλογιστικά κέρδη και ζημίες και το κόστος της προγενέστερης υπηρεσίας. Η δέσμευση της καθορισμένης παροχής υπολογίζεται κατά περιοδικά διαστήματα που δεν υπερβαίνουν τα δύο έτη από ανεξάρτητους αναλογιστές χρησιμοποιώντας τη μέθοδο της προβεβλημένης πιστωτικής μονάδος (projected unit credit method). Η παρούσα αξία της δέσμευσης για την καθορισμένη παροχή προοδιορίζεται από τις εκτιμώμενες μελλοντικές ταμιακές εκροές χρησιμοποιώντας τα επιτόκια που θα ίσχυαν για υψηλής αξιοπιστίας εταιρικά μολόλογα ή κρατικούς τίτλους, οι ημερομηνίες λήξης των οποίων προσεγγίζουν τα χρονικά όρια της σχετικής υποχρέωσης.

Τα αναλογιστικά κέρδη και ζημίες που προέρχονται από εμπειρικές προσαρμογές, τροποποιήσεις αναλογιστικών παραδοχών και αναθεωρήσεις συνταξιοδοτικών προγραμμάτων, χρεώνονται ή αντίστοιχα πιστώνονται απευθείας στα ίδια κεφάλαια κατά την περίοδο αποτίμησης από εξωτερικούς αναλογιστές.

Το κόστος προϋπηρεσίας καταχωρείται ως έξοδο πάνω σε μία σταθερή βάση κατά την διάρκεια της μέσης περιόδου μέχρι να κατοχυρωθούν οι παροχές. Κατά την έκταση που οι παροχές αυτές έχουν ήδη κατοχυρωθεί αμέσως μετά την καθιέρωση ή τις μεταβολές ενός προγράμματος καθορισμένων παροχών, η εταιρία καταχωρεί το κόστος προϋπηρεσίας άμεσα.

Ως πρόγραμμα καθορισμένων εισφορών θεωρείται το συνταξιοδοτικό πρόγραμμα στα πλαίσια του οποίου η εταιρία του Ομίλου που το εφαρμόζει καταβάλλει πάγιες εισφορές σε ξεχωριστό νομικό πρόσωπο (υπό μορφή ταμίου) και δεν βαρύνεται με περαιτέρω, νομική ή συμβατική υποχρέωση καταβολής εισφορών εάν το ταμείο δεν διαθέτει επαρκείς πόρους ώστε να πληρώνει τις παροχές προς όλους τους εργαζόμενους, οι οποίες απορρέουν από τα έτη υπηρεσίας τους, τρέχοντα και προηγούμενα. Οι τακτικές εισφορές λογίζονται ως καθαρές περιοδικές δαπάνες κατά το έτος οφειλής τους και ως εκ τούτου περιλαμβάνονται στο κόστος προσωπικού.

2.16.2 Παροχές τερματισμού της απασχόλησης

Οι παροχές τερματισμού της απασχόλησης με ειδικά δικαιώματα όταν η απασχόληση ενός εργαζόμενου λήξει πριν την προβλεπόμενη ημερομηνία συνταξιοδότησης ή όταν ο εργαζόμενος δέχεται να αποχωρήσει εθελούσια με αντάλλαγμα αυτές τις παροχές.

Ο Όμιλος αναγνωρίζει τις παροχές αυτές όταν έχει καταφανώς δεσμευτεί είτε να τερματίσει την απασχόληση εργαζόμενων σύμφωνα με λεπτομερές πρόγραμμα για το οποίο δεν υπάρχει πιθανότητα να ανακληθεί, είτε όταν προσφέρει αυτές τις παροχές ως κίνητρο εθελούσιας αποχώρησης. Παροχές απόλυσης ή εθελούσιας αποχώρησης, οι οποίες καθίστανται πληρωτέες σε διάστημα μεγαλύτερο από 12 μήνες μετά από την ημερομηνία του ισολογισμού προεξοφλούνται στην παρούσα αξία.

2.16.3 Προγράμματα διανομής κερδών και επιδομάτων απόδοσης (bonus)

Η Εταιρία και ο Όμιλος αναγνωρίζουν την υποχρέωση καταβολής πριμ αποδοτικότητας, η οποία αναμένεται να διευθετηθεί μέσα σε 12 μήνες και επιμετρείται με τα βάση τα ποσά που αναμένεται να καταβληθούν όταν οι υποχρεώσεις διευθετηθούν.

2.16.4 Δικαιώματα απόκτησης μετοχών σε ευνοϊκή τιμή (Stock Appreciation Right - SARs Phantom Option Plan)

Η Εταιρία εφαρμόζει πρόγραμμα παροχών με ειδικά δικαιώματα απόκτησης μετοχών σε ευνοϊκή τιμή, στα πλαίσια του οποίου χορηγούνται δικαιώματα αγοράς μετοχών σε ορισμένα στελέχη, βάσει της απόδοσης τους, της διάρκειάς απασχόλησής τους στην εταιρία καθώς και της υπευθυνότητας της θέσης τους. Οι όροι των δικαιωμάτων απόκτησης μετοχών σε ευνοϊκή τιμή είναι σύμφωνοι με τους συνήθεις όρους των προγραμμάτων χορήγησης δικαιωμάτων προαίρεσης αγοράς μετοχών, με την διαφορά ότι αντί για μετοχές, οι δικαιούχοι του προγράμματος λαμβάνουν μια πληρωμή ίση με τη διαφορά ανάμεσα στην εύλογη τιμή των μετοχών της Εταιρίας κατά την ημέρα άσκησης του δικαιώματος και την συμφωνημένη τιμή άσκησης του. Τα δικαιώματα απόκτησης μετοχών σε ευνοϊκή τιμή κατοχυρώνονται πλήρως σε δυο χρόνια από την ημερομηνία χορήγησης τους και μπορούν να ασκηθούν για περίοδο τριών ετών από την ημερομηνία κατοχύρωσης. Στην ημερομηνία κάθε ισολογισμού, επιμετρείται η δίκαιη αξία των δικαιωμάτων που έχουν χορηγηθεί και αναγνωρίζεται ως υποχρέωση στον ισολογισμό και ως έξοδο στον λογαριασμό αποτελεσμάτων χρήσης. Οποιοσδήποτε μετέπειτα αλλάξει τη δικαίη αξία της υποχρέωσης αναγνωρίζονται στον λογαριασμό αποτελεσμάτων χρήσεως της περιόδου που μεσολαβεί έως τον διακανονισμό της υποχρέωσης.

2.17 Προβλέψεις

Προβλέψεις αναγνωρίζονται όταν: α)μια εταιρία- μέλος του Ομίλου έχει μια τρέχουσα νομική ή τεκμηριωμένη δέσμευση που απορρέει από παρελθόντα γεγονότα· β) είναι πιθανόν ότι θα απαιτηθεί εκροή πόρων για την εξόφληση της υποχρέωσης και γ) το απαιτούμενο ποσό μπορεί να εκτιμηθεί αξιόπιστα. Οι προβλέψεις αναδιάρθρωσης περιλαμβάνουν τυχόν κυρώσεις τερματισμού των συμβάσεων μίσθωσης καθώς και για καταβολές τερματισμού της απασχόλησης εργαζομένων και αναγνωρίζονται την περίοδο κατά την οποία η επιχείρηση μέλος του Ομίλου καθίσταται νομικά ή τεκμηρτά δεσμευμένη να καταβάλει τα αντίστοιχα ποσά. Μελλοντικές ζημίες που συνδέονται με τρέχουσες δραστηριότητες του Ομίλου δεν εγγράφονται ως προβλέψεις.

Όπου υπάρχουν διάφορες παρόμοιες υποχρεώσεις, η πιθανότητα ότι θα απαιτηθεί εκροή κατά την εκκαθάριση προσδιορίζεται με την εξέταση της κατηγορίας υποχρεώσεων συνολικά. Πρόβλεψη αναγνωρίζεται ακόμα και εάν η πιθανότητα εκροής σχετικά με οποιοδήποτε στοιχείο που περιλαμβάνεται στην ίδια κατηγορία υποχρεώσεων μπορεί να είναι μικρή.

Στις περιπτώσεις εκείνες που η επιχείρηση μέλος του Ομίλου αναμένει μια πρόβλεψη να καλυφθεί από τρίτο, όπως για παράδειγμα συμβαίνει με τα ασφαλιστήρια συμβόλαια, η κάλυψη αναγνωρίζεται ως ξεχωριστή απαίτηση αλλά μόνο όταν η κάλυψη είναι απόλυτη εξασφαλισμένη.

Η επιχείρηση μέλος του Ομίλου αναγνωρίζει μια πρόβλεψη για επαχθείς συμφωνίες όταν τα οφέλη που αναμένεται να παράσχει μια τέτοια συμφωνία είναι μικρότερα από τις αναπόφευκτες δαπάνες της τήρησης των υποχρεώσεων που αναλαμβάνει η επιχείρηση στα πλαίσια της εν λόγω συμφωνίας.

Οι προβλέψεις υπολογίζονται στη παρούσα αξία των εξόδων τα οποία, βάση της καλύτερης εκτίμηση της διοίκησης, απαιτούνται για να καλυφθεί η παρούσα υποχρέωση κατά την ημερομηνία ισολογισμού (σημείωση 4.1). Το προεξοφλητικό επιτόκιο που χρησιμοποιείται για τον προσδιορισμό της παρούσας αξίας αντικατοπτρίζει τις τρέχουσες εύλογες εκτιμήσεις για την χρονική αξία του χρήματος που αφορούν την συγκεκριμένη υποχρέωση.

2.18 Αναγνώριση εσόδων

Τα έσοδα περιλαμβάνουν την εύλογη αξία από τη πώληση αγαθών και υπηρεσιών, καθαρή από το φόρο προστιθέμενης αξίας, εκπτώσεις και επιστροφές και αφού απαλειφθούν οι πωλήσεις μεταξύ εταιριών του Ομίλου στις ενοποιημένες οικονομικές καταστάσεις . Η αναγνώριση των εσόδων γίνεται ως εξής:

Πωλήσεις αγαθών

Τα έσοδα από πωλήσεις αγαθών αναγνωρίζονται όταν οι ουσιαστικοί κίνδυνοι και τα οφέλη από την κυριότητα των αγαθών μεταβιβάζονται στον αγοραστή τους (συνήθως κατά την παράδοση και αποδοχή τους από τον πελάτη) και εφόσον έχει εξασφαλιστεί σε εύλογο βαθμό η δυνατότητα είσπραξης του οφειλόμενου ποσού.

Παροχή υπηρεσιών

Τα έσοδα από παροχή υπηρεσιών αναγνωρίζονται την περίοδο που παρέχονται οι υπηρεσίες, με βάση το στάδιο ολοκλήρωσης της παρεχόμενης υπηρεσίας σε σχέση με το σύνολο των παρεχομένων υπηρεσιών.

Έσοδα από τόκους

Τα έσοδα από τόκους αναγνωρίζονται βάσει χρονικής αναλογίας και με την χρήση του πραγματικού επιτοκίου. Όταν υπάρχει απομείωση των απαιτήσεων, η λογιστική αξία αυτών μειώνεται στο ανακτήσιμο ποσό τους το οποίο ισούται με την παρούσα αξία των αναμενόμενων μελλοντικών ταμιακών ροών προεξοφλούμενων με το αρχικό πραγματικό επιτόκιο. Στη συνέχεια λογίζονται τόκοι με το ίδιο επιτόκιο επί της απομειωμένης (νέας λογιστικής) αξίας.

Μερίσματα

Τα μερίσματα λογίζονται ως έσοδα όταν το δικαίωμα για την είσπραξη τους έχει θεμελιωθεί.

2.19 Διανομή Μερισμάτων

Τα μερίσματα καταχωρούνται στις οικονομικές καταστάσεις την περίοδο που εγκρίνονται από την Γενική Συνέλευση των Μετόχων.

2.20 Επιχορηγήσεις

Οι κρατικές επιχορηγήσεις αναγνωρίζονται στην εύλογη αξία τους όταν αναμένεται με βεβαιότητα ότι η επιχορήγηση θα εισπραχθεί και η επιχείρηση μέλος του Ομίλου θα συμμορφωθεί με όλους τους προβλεπόμενους όρους.

Κρατικές επιχορηγήσεις που αφορούν έξοδα, αναβάλλονται και αναγνωρίζονται στα αποτελέσματα έτσι ώστε να αντιστοιχίζονται με τις δαπάνες που προορίζονται να αποζημιώσουν.

Οι κρατικές επιχορηγήσεις που σχετίζονται με την αγορά ενσώματων παγίων περιλαμβάνονται στις μακροπρόθεσμες υποχρεώσεις ως αναβαλλόμενα έσοδα και μεταφέρονται ως έσοδα (πιστώνονται) στην κατάσταση αποτελεσμάτων με την σταθερή μέθοδο, κατά την διάρκεια της αναμενόμενης ωφέλιμης ζωής των σχετικών παγίων στοιχείων.

2.21 Περιουσιακά Στοιχεία κατεχόμενα προς πώληση

Τα περιουσιακά στοιχεία κατεχόμενα προς πώληση, αποτιμώνται στην χαμηλότερη μεταξύ λογιστικής και εύλογης αξίας μείον τα έξοδα που προκύπτουν από την συναλλαγή πώλησης, εάν η λογιστική αξία είναι ανακτήσιμη κυρίως μέσω μιας συναλλαγής πώλησης παρά μέσω της συνεχιζόμενης χρήσης τους.

Ο Όμιλος υιοθέτησε το ΔΠΧΠ5 από την 1 Ιανουαρίου 2005 και μετά σύμφωνα με τις πρόνοιες του προτύπου. Προηγούμενως τα περιουσιακά στοιχεία κατεχόμενα προς πώληση δεν είχαν ταξινομηθεί ή παρουσιαστεί ως στοιχεία κυκλοφορούντος ενεργητικού ή βραχυπρόθεσμων υποχρεώσεων. Προηγούμενως τέτοια περιουσιακά στοιχεία κατεχόμενα προς πώληση, δεν είχαν επιμετρηθεί με διαφορετικό τρόπο από τα υπόλοιπα στοιχεία ενεργητικού και παθητικού.

2.22 Νέα πρότυπα, τροποποιήσεις προτύπων και διερμηνείες

Συγκεκριμένα νέα πρότυπα, τροποποιήσεις προτύπων και διερμηνείες έχουν εκδοθεί, τα οποία είναι υποχρεωτικά για λογιστικές περιόδους που ξεκινούν κατά τη διάρκεια της παρούσας χρήσης η μεταγενέστερα. Η εκτίμηση του Ομίλου σχετικά με την επίδραση από την εφαρμογή αυτών των νέων προτύπων και διερμηνειών παρατίθεται παρακάτω.

Πρότυπα υποχρεωτικά για το 2006

ΔΛΠ 19 (Τροποποίηση) - Παροχές Προσωπικού

Η τροποποίηση παρέχει στις εταιρίες την επιλογή μίας εναλλακτικής μεθόδου αναγνώρισης των αναλογιστικών κερδών και ζημιών. Επιβάλλει νέες προϋποθέσεις αναγνώρισης για περιπτώσεις όπου υπάρχουν προγράμματα συνταξιοδότησης με συμμετοχή πολλών εργοδοτών (multi employer plans) για τις οποίες δεν υπάρχουν επαρκείς πληροφορίες για την εφαρμογή της λογιστικής καθορισμένων παροχών. Επίσης, προσθέτει νέες απαιτήσεις γνωστοποιήσεων. Επειδή ο Όμιλος δεν έχει αλλάξει τη λογιστική αρχή που έχει υιοθετηθεί για την αναγνώριση αναλογιστικών κερδών ή ζημιών και δεν συμμετέχει σε προγράμματα συνταξιοδότησης με συμμετοχή πολλών εργοδοτών, η υιοθέτηση αυτής της τροποποίησης έχει επηρεάσει μόνο την παρουσίαση και έκταση των γνωστοποιήσεων που παρουσιάζονται στις οικονομικές καταστάσεις.

ΔΛΠ 39 (Τροποποίηση) - Λογιστική Αντιστάθμισης Ταμειακών Ροών για ενδοεταιρικές συναλλαγές

Η τροποποίηση επιτρέπει τον προσδιορισμό πολύ πιθανών προβλεπόμενων ενδοεταιρικών συναλλαγών ως στοιχείο προς αντιστάθμιση εφόσον οι συναλλαγές είναι σε νόμισμα διαφορετικό από το λειτουργικό νόμισμα της εταιρίας, η οποία συμμετέχει στη συναλλαγή και οι συναλλαγές αναμένεται να επηρεάσουν τα αποτελέσματα. Αυτή η τροποποίηση δεν είναι σχετική με τις λειτουργίες του Ομίλου.

ΔΛΠ 39 (Τροποποίηση) - Επιλογή Εύλογης Αξίας

Η τροποποίηση αυτή αλλάζει τον ορισμό των χρηματοοικονομικών στοιχείων σε εύλογη αξία μέσω αποτελεσμάτων και περιορίζει τη δυνατότητα προσδιορισμού χρηματοοικονομικών στοιχείων σε αυτή την κατηγορία. Ο Όμιλος θεωρεί ότι η τροποποίηση αυτή δεν θα έχει επίδραση στην κατηγοριοποίηση χρηματοοικονομικών στοιχείων, καθώς ο Όμιλος θα ικανοποιεί τα τροποποιημένα κριτήρια για τον προσδιορισμό χρηματοοικονομικών στοιχείων σε εύλογη αξία μέσω αποτελεσμάτων.

ΔΛΠ 39 και ΔΠΧΠ 4 (Τροποποίηση) - Συμβόλαια Χρηματοοικονομικής Εγγύησης

Η τροποποίηση αυτή απαιτεί τις εκδοθείσες χρηματοοικονομικές εγγυήσεις, εκτός από αυτές, για τις οποίες ο Όμιλος έχει προηγουμένως δηλώσει ότι είναι ασφαλιστικά συμβόλαια, να αναγνωρισθούν αρχικά στην εύλογη αξία και μεταγενέστερ α στη μεγαλύτερη από: (α) το αναπόσβεστο υπόλοιπο των σχετικών προμηθειών που έχουν εισπραχθεί και το έσοδο έχει αναβληθεί και (β) το έξοδο που απαιτείται για την διευθέτηση της υποχρέωσης κατά την ημερομηνία ισολογισμού. Η τροποποίηση δεν έχει εφαρμογή στον Όμιλο.

ΔΛΠ 21 (Τροποποίηση) - Επένδυση σε Επιχείρηση του Εξωτερικού

Η τροποποίηση αυτή επιτρέπει την αναταξινόμηση στα ίδια κεφάλαια των συναλλαγματικών διαφορών που προκύπτουν από νομισματικά στοιχεία ανεξαρτήτως από το εάν ή όχι το νομισματικό στοιχείο παρουσιάζεται στο νόμισμα λειτουργίας είτε της αναφερούσας οικονομικής οντότητας είτε της επιχείρησης στο εξωτερικό. Η τροποποίηση δεν έχει εφαρμογή στον Όμιλο.

ΔΠΧΠ 6 - Αναζήτηση και εκτίμηση ορυκτών πόρων

Αυτό το πρότυπο παρέχει συγκεκριμένη λογιστική καθοδήγηση για τις επιχειρήσεις που ασχολούνται με δραστηριότητες εξόρυξης. Το πρότυπο δεν έχει εφαρμογή στον Όμιλο.

Διερμηνείες υποχρεωτικές για το 2006

ΔΕΕΧΠ 4 - Προσδιορισμός εάν μια επιχειρηματική συμφωνία περιλαμβάνει μίσθωση

Η διερμηνεία διευκρινίζει κάτω από ποιες προϋποθέσεις μία συμφωνία είναι ή περιλαμβάνει μίσθωση και θα πρέπει ο λογιστικός χειρισμός της να είναι σύμφωνα με τις πρόνοιες του ΔΛΠ 17 – Μισθώσεις. Η ΔΕΕΧΠ 4 δεν επηρεάσει τη λογιστική απεικόνιση των υφιστάμενων επιχειρηματικών συμφωνιών και δεν επηρεάζει τις οικονομικές καταστάσεις του Ομίλου.

ΔΕΕΧΠ 5 - Δικαιώματα από επένδυση σε ταμείο για χρηματοδότηση παροπλισμού, ανάπλασης και περιβαλλοντικής αποκατάστασης

Η διερμηνεία διευκρινίζει τον λογιστικό χειρισμό στην περίπτωση που μια εταιρία συμμετέχει σε ταμείο για χρηματοδότηση παροπλισμού, ανάπλασης και περιβαλλοντικής αποκατάστασης. Η διερμηνεία δεν έχει εφαρμογή στον Όμιλο.

ΔΕΕΧΠ 6 - Υποχρεώσεις που προκύπτουν από δραστηριοποίηση σε συγκεκριμένες αγορές, άχρηστες ηλεκτρικές & ηλεκτρονικές συσκευές

Η διερμηνεία δεν έχει εφαρμογή στον Όμιλο.

Πρότυπα υποχρεωτικά μετά από την 1η Ιανουαρίου 2007

ΔΠΧΠ 7 - Χρηματοοικονομικά εργαλεία: Γνωστοποιήσεις και συμπληρωματική τροποποίηση στο ΔΛΠ 1 - Παρουσίαση των Οικονομικών Καταστάσεων: Γνωστοποιήσεις Κεφαλαίου

Το πρότυπο και ή τροποποίηση έχει εφαρμογή από την 1η Ιανουαρίου 2007 και εισάγει επιπλέον γνωστοποιήσεις με σκοπό τη βελτίωση της παρεχόμενης πληροφόρησης σχετικά με τα χρηματοοικονομικά εργαλεία. Ο Όμιλος εκτίμησε την επίδραση του ΔΠΧΠ 7 και κατέληξε ότι οι επιπλέον γνωστοποιήσεις που απαιτούνται από την εφαρμογή τους είναι η ανάλυση ευαισθησίας σχετικά με τον κίνδυνο αγοράς και οι γνωστοποιήσεις κεφαλαίου. Ο Όμιλος θα εφαρμόσει το ΔΠΧΠ 7 και την τροποποίηση του ΔΛΠ 1 από την 1 Ιανουαρίου 2007.

ΔΠΧΠ 8 - Τομείς Δραστηριοτήτων (δεν έχει υιοθετηθεί ακόμα από την ΕΕ)

Το πρότυπο έχει εφαρμογή από την 1η Ιανουαρίου 2009 και αντικαθιστά το ΔΛΠ 14, κάτω από το οποίο οι τομείς αναγνωρίζονταν και παρουσιάζονταν με βάση μια ανάλυση απόδοσης και κινδύνου. Σύμφωνα με το ΔΠΧΠ 8 οι τομείς αποτελούν συστατικά μιας οικονομικής οντότητας που εξετάζονται τακτικά από τον Διευθύνοντα Σύμβουλο / Διοικητικό Συμβούλιο της οικονομικής οντότητας και παρουσιάζονται στις οικονομικές καταστάσεις με βάση αυτήν την εσωτερική κατηγοριοποίηση. Ο Όμιλος θα εφαρμόσει το ΔΠΧΠ 8 από την 1 Ιανουαρίου 2009.

Διερμηνείες υποχρεωτικά μετά από την 1η Ιανουαρίου 2007
ΔΕΕΧΠ 7 - Εφαρμογή της μεθόδου επαναδιατύπωσης του ΔΛΠ 29

Η διερμηνεία έχει εφαρμογή από την 1η Μαρτίου 2006 και παρέχει καθοδήγηση σχετικά με την εφαρμογή του ΔΛΠ 29 σε μια περίοδο παρουσίασης στην οποία μια επιχείρηση αναγνωρίζει την ύπαρξη υπερπληθωρισμού στην οικονομία του λειτουργικού νομισματός της, εφόσον η οικονομία δεν ήταν υπερπληθωριστική στην προγενέστερη περίοδο. Δεδομένου ότι καμία από τις εταιρίες του Ομίλου δεν λειτουργεί σε μια υπερπληθωριστική οικονομία, αυτή η διερμηνεία δεν θα επηρεάσει τις οικονομικές καταστάσεις του Ομίλου.

ΔΕΕΧΠ 8 - Πεδίο εφαρμογής ΔΠΧΠ 2

Η διερμηνεία έχει εφαρμογή από την 1η Μαΐου 2006 και εξετάζει συναλλαγές που περιλαμβάνουν την έκδοση συμμετοχικών τίτλων - όπου το αναγνωρίσιμο λαμβανόμενο τίμημα είναι μικρότερο από την εύλογη αξία των συμμετοχικών τίτλων που εκδόθηκαν – προκειμένου να καθοριστεί εάν εμπίπουν ή όχι στο πεδίο εφαρμογής του ΔΠΧΠ 2. Η διερμηνεία δεν θα επηρεάσει τις οικονομικές καταστάσεις του Ομίλου.

ΔΕΕΧΠ 9 - Επαναξιολόγηση Ενσωματωμένων Παράγωγων

Η διερμηνεία έχει εφαρμογή από την 1η Ιουνίου 2006 και απαιτεί μια οικονομική οντότητα να αξιολογήσει εάν ένα ενσωματωμένο παράγωγο πρέπει για να διαχωριστεί από τη σύμβαση με την οποία αποκτήθηκε και να αξιολογηθεί ως μεμονωμένο παράγωγο όταν η οικονομική οντότητα γίνεται αρχικά συμβαλλόμενο μέρος στη σύμβαση. Η διερμηνεία δεν έχει εφαρμογή στον Όμιλο.

ΔΕΕΧΠ 10 - Ενδιάμεσες Οικονομικές Καταστάσεις και Απομείωση

Η διερμηνεία έχει εφαρμογή από την 1η Νοεμβρίου 2006 και απαγορεύει τις ζημίες απομείωσης που αναγνωρίζονται σε μια ενδιάμεση περίοδο, όσον αφορά την υπεραξία, τις επενδύσεις σε συμμετοχικούς τίτλους και τις επενδύσεις σε χρηματοοικονομικά περιουσιακά στοιχεία που αναγνωρίζονται σε κόστος, να αντιστραφούν σε ισολογισμούς μεταγενέστερων ημερομηνιών. Η διερμηνεία δεν θα επηρεάσει τις οικονομικές καταστάσεις του Ομίλου.

ΔΕΕΧΠ 11 - ΔΠΧΠ 2: Συναλλαγές Ιδίων Μετοχών Ομίλου (δεν έχει υιοθετηθεί ακόμα από την ΕΕ)

Η διερμηνεία έχει εφαρμογή από την 1η Μαρτίου 2007 και διασαφηνίζει τον χειρισμό όπου οι υπάλληλοι μίας θυγατρικής εταιρίας λαμβάνουν μετοχές της μητρικής εταιρίας. Επίσης διασαφηνίζει εάν ορισμένοι τύποι συναλλαγών πρέπει να λογίζονται ως συναλλαγές με διακανονισμό με συμμετοχικούς τίτλους ή συναλλαγές με διακανονισμό τοις μετρητοίς. Η διερμηνεία δεν θα επηρεάσει τις οικονομικές καταστάσεις του Ομίλου.

ΔΕΕΧΠ 12 - Συμφωνίες Παραχώρησης (δεν έχει υιοθετηθεί ακόμα από την ΕΕ)

Η διερμηνεία έχει εφαρμογή από την 1η Ιανουαρίου 2008 και αναφέρεται στις εταιρίες που συμμετέχουν σε συμφωνίες παραχώρησης. Η διερμηνεία δεν έχει εφαρμογή στον Όμιλο.

2.23 Αναδιάταξη Κονδυλίων

Στοιχεία των οικονομικών καταστάσεων της προηγούμενης χρήσης αναδιατάχθηκαν για να καταστούν συγκρίσιμα με την κλειομένη χρήση. Η

αναδιάταξη δεν είχε καμία επίδραση στα Κέρδη που κατανέμονται στους μετόχους ή την μειοψηφία, στα Κέρδη προ φόρων χρηματοδοτικών & επενδυτικών αποτελεσμάτων & αποσβέσεων και το σύνολο του ενεργητικού ή παθητικού της καθώς και στην καθαρή θέση της μειοψηφίας και των μετόχων της Εταιρίας και του Ομίλου. (Βλ. Σημείωση 31)

3 Διαχείριση χρηματοοικονομικών κινδύνων

3.1 Παράγοντες χρηματοοικονομικού κινδύνου

Ο Όμιλος εκτίθεται σε χρηματοοικονομικούς κινδύνους, όπως κίνδυνο αγοράς (μεταβολές σε τιμές αγοράς και μεταβολές στις συναλλαγματικές ισοτιμίες) πιστωτικό κίνδυνο, κίνδυνο ρευστότητας και κίνδυνο ταμιακών ροών από μεταβολές επιτοκίων.

Το γενικό πρόγραμμα διαχείρισης κινδύνων του Ομίλου εστιάζεται στο γεγονός ότι οι χρηματοπιστωτικές αγορές δεν είναι προβλέψιμες, και επιδιώκει να ελαχιστοποιήσει την ενδεχόμενη αρνητική τους επίδραση στην χρηματοοικονομική απόδοση του Ομίλου συνολικά.

Η διαχείριση κινδύνων διεκπεραιώνεται από την κεντρική οικονομική υπηρεσία του Ομίλου (Διαχείριση Κεφαλαίων Ομίλου) σύμφωνα με πολιτικές που έχουν εγκριθεί από το Διοικητικό Συμβούλιο του Ομίλου. Η Διαχείριση Κεφαλαίων του Ομίλου προσδιορίζει, αξιολογεί και λαμβάνει μέτρα αποφυγής των χρηματοοικονομικών κινδύνων σε στενή συνεργασία με τις επιχειρησιακές μονάδες του Ομίλου. Το Διοικητικό Συμβούλιο του Ομίλου εκδίδει κανόνες που αφορούν γενικά την διαχείριση κινδύνων καθώς και γραπτές πολιτικές σχετικές με συγκεκριμένους τομείς, όπως οι κίνδυνοι που αφορούν συναλλαγματικές ισοτιμίες, επιτόκια, πιστώσεις, χρήση παραγώνων χρηματοοικονομικών προϊόντων και την επένδυση πλεονάσματος ρευστών διαθεσίμων.

Η Διαχείριση Κεφαλαίων του Ομίλου δεν πραγματοποιεί κερδοσκοπικές συναλλαγές ή συναλλαγές που δεν έχουν σχέση με τις εμπορικές δραστηριότητες του Ομίλου.

Τα χρηματοοικονομικά προϊόντα της Εταιρίας και του Ομίλου περιλαμβάνουν, κατά κύριο λόγο τραπεζικές καταθέσεις, τραπεζικές υπεραναλήψεις, απαιτήσεις από πελάτες και υποχρεώσεις σε προμηθευτές, δάνεια προς και από θυγατρικές και συνδεδεμένες εταιρίες, επενδύσεις κεφαλαίου, μερίσματα πληρωτέα και υποχρεώσεις από μισθώσεις.

Το γενικό πρόγραμμα διαχείρισης κινδύνων του Ομίλου εστιάζεται στην αντιστάθμιση των κινδύνων διαμέσου της ισοσκέλισης των απαιτήσεων και υποχρεώσεων σε ξένο νόμισμα (natural hedging), ώστε οι χρηματοπιστωτικές αγορές να είναι πιο προβλέψιμες, και επιδιώκει να ελαχιστοποιεί την ενδεχόμενη αρνητική τους επίδραση στην χρηματοοικονομική απόδοση του Ομίλου.

Ο Όμιλος και η Εταιρία δεν χρησιμοποιούν παράγωγα χρηματοοικονομικά προϊόντα με στόχο την αντιστάθμιση ανάληψης κινδύνων. Ο Όμιλος και η Εταιρία δεν συμμετέχουν σε χρηματοοικονομικά εργαλεία που θα μπορούσαν να τους εκθέσουν σε διακυμάνσεις συναλλαγματικών ισοτιμιών ξένων νομισμάτων και επιτοκίων.

α) Κίνδυνος αγοράς

ι) Συναλλαγματικός Κίνδυνος

Ο Όμιλος και η Εταιρία δραστηριοποιούνται διεθνώς και ως εκ τούτου εκτίθενται σε κινδύνους συναλλαγματικών ισοτιμιών από διάφορα νομίματα, κυρίως όμως σε σχέση με το δολάριο ΗΠΑ, το Νιγηριανό Νάϊρα, το Νοτιοαφρικανικό Ράντ, την Ινδική Ρουπία, την Νορβηγική Κορόνα, τη Σουηδική Κορόνα, το Ρωσικό Ρούβλι, το κινέζικο Γουάν.

Ο εταιρίες χρησιμοποιούν το natural hedging σε συνεργασία με την Διαχείριση Κεφαλαίων του Ομίλου, με στόχο την διασφάλιση των κινδύνων που οφείλονται σε συναλλαγματικές ισοτιμίες σε συνδυασμό με το νόμισμα παρουσίασης

Ο Όμιλος έχει συμμετοχές σε θυγατρικές που δραστηριοποιούνται σε χώρες της αλλοδαπής, των οποίων η καθαρή θέση είναι εκτεθειμένη σε συναλλαγματικό κίνδυνο κατά την μετατροπή των οικονομικών τους καταστάσεων για σκοπό ενοποίησης. Ο Όμιλος δεν εκτίθεται σε σημαντικό βαθμό σε αυτήν την μορφή του κινδύνου, καθώς οι περισσότερες εταιρίες του έχουν ως λειτουργικό νόμισμα το Ευρώ, με εξαίρεση οι θυγατρικές στην Νιγηρία Πολωνία, Κίνα

ii) Κίνδυνος από μεταβολές σε τιμές

Ο Όμιλος δεν εκτίθεται σε κινδύνους από μεταβολές στις τιμές των χρεογράφων (equity securities) καθώς ο Όμιλος δεν κατέχει χρεόγραφα

που να χαρακτηρίζονται ούτε σαν διαθέσιμα προς πώληση στοιχεία ούτε χρηματοοικονομικά στοιχεία αποτιμώμενα στην εύλογη αξία μέσω των αποτελεσμάτων.

Ο Όμιλος εκτίθεται σε μεταβολές της αξίας των πρώτων υλών. Ο κίνδυνος αυτός αντισταθμίζεται από την αύξηση της παραγωγικότητας, την αύξηση του όγκου πωλήσεων και επομένως τον επιμερισμό των σταθερών εξόδων σε μεγαλύτερο όγκο παραγωγής καθώς και από την ενσωμάτωση της μεταβολής του κόστους στην τελική τιμή του προϊόντος.

β) Πιστωτικός κίνδυνος

Ο Όμιλος έχει θεσπίσει και εφαρμόσει αρχές με τις οποίες διασφαλίζει ότι οι πωλήσεις γίνονται κυρίως σε πελάτες με καλό πιστοληπτικό ιστορικό.

Οι εισπρακτέοι εμπορικοί λογαριασμοί περιλαμβάνουν κυρίως απαιτήσεις από μεγάλους Ομίλους εταιριών. Όλες οι εταιρίες του Ομίλου παρακολουθούν συνεχώς την οικονομική κατάσταση των οφειλετών τους.

Εφόσον κρίνεται απαραίτητο η Εταιρία συνάπτει ασφαλιστήρια συμβόλαια κάλυψης πιστωτικών κινδύνων. Η χορήγηση πίστωσης ελέγχεται μέσω πιστωτικών ορίων και εφαρμογής συγκεκριμένων όρων. Τέλος, για συγκεκριμένους πιστωτικούς κινδύνους γίνονται κατάλληλες προβλέψεις για ενδεχόμενες απώλειες λόγω απομείωσης. Στο τέλος της περιόδου η διοίκηση του Ομίλου εκτίμησε ότι δεν υπήρχαν ουσιαστικοί πιστωτικοί κίνδυνοι για την εταιρία, οι οποίοι να μην έχουν ήδη καλυφθεί από ασφαλιστήρια συμβόλαια, ή από προβλέψεις για επισφαλείς απαιτήσεις. Ο Όμιλος και η Εταιρία δεν χρησιμοποιούν παράγωγα χρηματοοικονομικά προϊόντα.

Ο Όμιλος και η εταιρία έχει σημαντικές συγκεντρώσεις πιστωτικού κινδύνου αναφορικά με τα ταμιακά υπόλοιπα και τα έσοδα από πώληση προϊόντων και εμπορευμάτων. Ωστόσο δεν αναμένονται ζημιές αφού οι πωλήσεις διασφαλίζονται ότι γίνονται σε πελάτες με πολύ καλό πιστοληπτικό ιστορικό και οι ταμιακές συναλλαγές περιορίζονται μόνο σε πιστωτικά ιδρύματα με υψηλή ποιότητα πίστωσης.

γ) Κίνδυνος ρευστότητας

Η συνετή διαχείριση των κινδύνων ρευστότητας προϋποθέτει επαρκή ταμιακά διαθέσιμα και διαθέσιμους χρηματοδοτικούς πόρους μέσω της διάθεσης επαρκών δεσμευμένων πιστωτικών δυνατοτήτων και της ικανότητας εξόδου από επαχθείς θέσεις στην αγορά.

Λόγω της δυναμικότητας των εταιριών του Ομίλου, το τμήμα διαχείρισης κεφαλαίων στοχεύει να συντηρεί την ευελιξία χρηματοδότησης διατηρώντας ορισμένες δεσμευμένες (αποκλειστικές) γραμμές πίστωσης.

Ο Όμιλος διαχειρίζεται τους κινδύνους ρευστότητας μέσω σωστής διαχείρισης του κεφαλαίου κίνησης και των ταμιακών του ροών. Παρακολουθεί τις προβλεπόμενες ταμιακές ροές και διασφαλίζει την ύπαρξη επαρκών τραπεζικών δανείων και δανειοληπτικών μέσων. Ο Όμιλος διαθέτει επαρκείς εσωτερικές άμεσα διαθέσιμες πηγές δανεισμού, οι οποίες μπορούν να αξιοποιηθούν για την χρηματοδότηση τυχόν ελλείψεων σε μετρητά.

δ) Κίνδυνος από διακυμάνσεις επιτοκίων

Τα έσοδα του Ομίλου και της Εταιρίας καθώς και οι λειτουργικές ταμιακές ροές είναι σε μεγάλο βαθμό ανεξάρτητες από τις διακυμάνσεις επιτοκίων στην αγορά διότι ο όμιλος δεν διαθέτει άλλα έντοκα περιουσιακά στοιχεία ενεργητικού εκτός από βραχυπρόθεσμες προθεσμιακές καταθέσεις.

Η έκθεση σε κινδύνους οι οποίοι οφείλονται σε διακύμανση επιτοκίων επί των δανειακών υποχρεώσεων περιορίζεται ως κίνδυνος ταμιακών ροών από μεταβολές στα κυμαινόμενα επιτόκια.

Η προσέγγιση του Ομίλου συνίσταται σε συνεχή επισκόπηση των τάσεων των επιτοκίων, και της διάρκειας των αναγκών χρηματοδότησης. Ως εκ τούτου, ο Όμιλος συνάπτει βραχυπρόθεσμα, μεσοπρόθεσμα και μακροπρόθεσμα δάνεια με κυμαινόμενα επιτόκια που οι συμβατικές ημερομηνίες αλλαγής αυτών γίνεται σε λιγότερο από 6 μήνες.

3.2 Προσδιορισμός των ευλόγων αξιών

Η λογιστική αξία μείον προβλέψεις για επισφάλειες των εμπορικών απαιτήσεων εκτιμάται ότι προσεγγίζει την πραγματική τους αξία. Οι εύλογες αξίες των χρηματοοικονομικών υποχρεώσεων για σκοπούς εμφάνισης τους στις οικονομικές καταστάσεις υπολογίζονται με βάση τη παρούσα αξία των μελλοντικών ταμιακών ροών που προκύπτουν από συγκεκριμένες συμβάσεις χρησιμοποιώντας το τρέχον επιτόκιο το οποίο είναι διαθέσιμο για τον Όμιλο για τη χρήση παρόμοιων χρηματοπιστωτικών μέσων.

4. Σημαντικές λογιστικές εκτιμήσεις και κρίσεις της διοίκησης

Οι εκτιμήσεις και οι κρίσεις της διοίκησης επανεξετάζονται διαρκώς και βασίζονται σε ιστορικά δεδομένα και προσδοκίες για μελλοντικά γεγονότα, οι οποίες κρίνονται εύλογες σύμφωνα με τα ισχύοντα.

4.1 Σημαντικές λογιστικές εκτιμήσεις και παραδοχές

Ο Όμιλος προβαίνει σε εκτιμήσεις και παραδοχές σχετικά με την εξέλιξη των μελλοντικών γεγονότων. Οι εκτιμήσεις και παραδοχές που ενέχουν σημαντικό κίνδυνο να προκαλέσουν ουσιαστικές προσαρμογές στις λογιστικές αξίες των περιουσιακών στοιχείων και των υποχρεώσεων στους επόμενους 12 μήνες αφορούν το φόρο εισοδήματος.

Ο Όμιλος υπόκειται σε φορολόγηση σε διάφορες χώρες. Απαιτείται η άσκηση κρίσης από την διοίκηση του Ομίλου για τον προσδιορισμό της πρόβλεψης για φόρο εισοδήματος. Υπάρχουν πολλές συναλλαγές και υπολογισμοί για τους οποίους ο τελικός προσδιορισμός του φόρου είναι αβέβαιος. Εάν ο τελικός φόρος είναι διαφορετικός από τον αρχικός αναγνωρισθέντα, η διαφορά θα επηρεάσει τον φόρο εισοδήματος και την πρόβλεψη για αναβαλλόμενη φορολογία της περιόδου.

4.2 Καθοριστικές κρίσεις της διοίκησης για την εφαρμογή των λογιστικών αρχών

Δεν υπάρχουν πεδία στα οποία χρειάστηκε να χρησιμοποιηθούν σημαντικές εκτιμήσεις της διοίκησης για την εφαρμογή των λογιστικών αρχών.

Σημειώσεις στις Οικονομικές Καταστάσεις (Ποσά σε χιλιάδες €)

Σημείωση 5 - Πληροφόρηση ανά κλάδο

Κλάδος των δραστηριοτήτων του Ομίλου είναι κάθε διακεκριμένη επιχειρηματική δραστηριότητα με ιδιάζοντα χαρακτηριστικά ως προς την φύση της δραστηριότητας και τους επιχειρηματικούς κινδύνους που συνεπάγεται (επιχειρηματικός τομέας) καθώς και με βάση το επιχειρηματικό περιβάλλον στο οποίο αναπτύσσεται η δραστηριότητα (γεωγραφικός τομέας).

Συγκεκριμώντας τα παραπάνω η κατάτμηση των δραστηριοτήτων του Ομίλου γίνεται ως εξής:

A. Κατά επιχειρηματική δραστηριότητα - Πρωτεύων Τύπος Πληροφόρησης-

1. Επαγγελματική Ψύξη, 2. Υαλουργία, 3. Πλαστικά, 4. Πώματα, Pet, Οχήματα

Η διακοπτόμενη δραστηριότητα αφορά τον κλάδο Ρητίνη - Pet (VPI A.E)

B. Κατά γεωγραφική περιοχή - Δευτερεύων Τύπος Πληροφόρησης

1. Ευρώπη, 2. Αφρική, 3. Ασία και Ωκεανία

Η κατανομή των ενοποιημένων στοιχείων του ισολογισμού και των αποτελεσμάτων χρήσεως ανά κλάδο επιχειρηματικής δραστηριότητας και γεωγραφικής περιοχής αναλύεται ως εξής:

Στοιχεία ανά Επιχειρηματική Δραστηριότητα & Γεωγραφική Περιοχή

α) Στοιχεία ανά Επιχειρηματική Δραστηριότητα:

Κατάσταση Αποτελεσμάτων						
				Περίοδος που έληξε την:	31/12/2006	28/2/006
	Επαγγελματική Ψύξη	Υαλουργία	Πλαστικά	Πώματα Pet Οχήματα	Σύνολο Συνεχιζόμενες Δραστηριότητες	Σύνολο Διακοπόμενες Δραστηριότητες
Κύκλος Εργασιών	346,835	31,607	7,367	15,230	401,039	10,534
Κέρδη προ φόρων, χρηματοδοτικών & επενδυτικών αποτελεσμάτων	57,214	4,047	1,779	-316	62,724	124
Χρηματοοικονομικά έξοδα					-6,280	-124
Φόροι εισοδήματος					-16,413	
Κέρδη περιόδου μετά από φόρους					40,031	
Αποσβέσεις	9,744	4,691	665	1,524	16,624	577
<Ζημιές> / Κέρδη από αναδιοργάνωση δραστηριοτήτων	-743			-224	-967	
Απομείωση Απαιτήσεων	448			21	469	
Απομείωση Αποθεμάτων	1,828		26	60	1,914	

				Περίοδος που έληξε την:	31/12/2005	31/12/2005
	Επαγγελματική Ψύξη	Υαλουργία	Πλαστικά	Πώματα Pet Οχήματα	Σύνολο Συνεχιζόμενες Δραστηριότητες	Σύνολο Διακοπόμενες Δραστηριότητες
Κύκλος Εργασιών	247,443	29,244	8,029	22,113	306,829	82,953
Κέρδη προ φόρων, χρηματοδοτικών & επενδυτικών αποτελεσμάτων	36,552	1,706	1,423	1,543	41,224	2,821
Χρηματοοικονομικά έξοδα					-3,519	-681
Φόροι εισοδήματος					-11,946	-691
Κέρδη περιόδου μετά από φόρους					25,759	1,449
Αποσβέσεις	10,007	6,097	626	1,553	18,283	4,002
<Ζημιές> / Κέρδη από αναδιοργάνωση δραστηριοτήτων	-1,111				-1,111	
Απομείωση Απαιτήσεων	93	128	12	81	314	
Απομείωση Αποθεμάτων	1,796		303	61	2,160	

Ισολογισμός						
	Επαγγελματική Ψύξη	Υαλουργία	Πλαστικά	Περίοδος που έληξε την:	31/12/2006	28/2/2006
				Πώματα Pet Οχήματα	Σύνολο Συνεχιζόμενες Δραστηριότητες	Σύνολο Διακοπόμενες Δραστηριότητες
Γενικό Σύνολο Ενεργητικού				16,435	322,107	65,348
Γενικό Σύνολο Υποχρεώσεων	241,450	53,061	11,161	16,888	159,862	35,685
Επενδύσεις/ κεφαλαιουχικές δαπάνες	129,202	12,524	1,248	650	24,320	450
	16,975	6,086	609		Σημ. 6 & 7	Σημ. 6
	Επαγγελματική Ψύξη	Υαλουργία	Πλαστικά	Περίοδος που έληξε την:	31/12/2005	31/12/2005
				Πώματα Pet Vehicles	Σύνολο Συνεχιζόμενες Δραστηριότητες	Σύνολο Διακοπόμενες Δραστηριότητες
Γενικό Σύνολο Ενεργητικού				25,444	295,360	66,552
Γενικό Σύνολο Υποχρεώσεων	204,651	55,851	9,414	24,174	170,448	36,890
Επενδύσεις/ κεφαλαιουχικές δαπάνες	129,951	14,462	1,861	1,392	16,322	776
	8,211	5,765	954		Σημ. 6 & 7	Σημ. 6

Τα περιουσιακά στοιχεία των τομέων περιλαμβάνουν κυρίως ενσώματα πάγια, άυλα περιουσιακά στοιχεία, αποθέματα, απαιτήσεις και διαθέσιμα. Οι υποχρεώσεις των τομέων περιλαμβάνουν τις λειτουργικές υποχρεώσεις. Οι κεφαλαιουχικές δαπάνες περιλαμβάνουν δαπάνες για απόκτηση ενσώματων παγίων και άυλων περιουσιακών στοιχείων.

β) Στοιχεία ανά Γεωγραφική Περιοχή: (Χώρες Προορισμού Πελατών)

Περίοδος που έληξε την:	31/12/2006	31/12/2005	28/2/2006	31/12/2005
Κύκλος Εργασιών	Συνεχιζόμενες Δραστηριότητες		Διακοπόμενες Δραστηριότητες	
Ευρώπη	293,234	208,266	10,534	82,953
Αφρική	90,563	76,025		
Ασία & Ωκεανία	17,242	22,538		
Σύνολο	401,039	306,829	10,534	82,953

Περίοδος που έληξε την:	31/12/2006	31/12/2005	31/12/2006	31/12/2005
Γενικό Σύνολο Ενεργητικού:	Συνεχιζόμενες Δραστηριότητες		Διακοπόμενες Δραστηριότητες	
Ευρώπη	200,380	172,306	65,348	66,552
Αφρική	89,595	100,152		
Ασία & Ωκεανία	32,132	22,902		
Σύνολο	322,107	295,360	65,348	66,552

Επενδύσεις / κεφαλαιουχικές δαπάνες:				
Ευρώπη	15,002	7,136	450	776
Αφρική	7,379	7,831		
Ασία & Ωκεανία	1,939	1,355		
Σύνολο	24,320	16,322	450	776

Οι πωλήσεις αναφέρονται στη χώρα που είναι εγκατεστημένες οι εταιρίες παραγωγής. Τα περιουσιακά στοιχεία αναφέρονται στην τοποθεσία τους. Οι κεφαλαιουχικές δαπάνες αναφέρονται στην τοποθεσία των περιουσιακών στοιχείων.

γ) Πωλήσεις ανά Γεωγραφική Περιοχή (Χώρες Προορισμού Πελατών) (Ποσά σε χιλιάδες €)

Συνεχιζόμενες Δραστηριότητες	Όμιλος	
	2006	2005
Κλάδος Επαγγελματικής Ψύξης:		
Ευρώπη	288,791	212,068
Αφρική / Μέση Ανατολή	40,802	23,221
Ασία	17,009	8,278
Λοιπές χώρες	233	3,876
Σύνολο	346,835	247,443
Κλάδος Υαλουργίας:		
Αφρική / Μέση Ανατολή	31,607	29,244
Σύνολο	31,607	29,244
Κλάδος Πλαστικών:		
Ευρώπη	4,111	3,550
Αφρική / Μέση Ανατολή	3,256	4,479
Σύνολο	7,367	8,029
Κλάδος Λοιπών Προϊόντων:		
Αφρική / Μέση Ανατολή	15,230	22,113
Σύνολο	15,230	22,113
Γενικό Σύνολο	401,039	306,829

Μητρική Εταιρία	
2006	2005
85,255	56,247
10,541	3,532
1,696	998
	777
97,492	61,554

Συνεχιζόμενες Δραστηριότητες	Όμιλος	
	2006	2005
Σύνολο Πωλήσεων:		
Ευρώπη	292,902	215,618
Αφρική / Μέση Ανατολή	90,895	79,057
Ασία	17,009	8,278
Λοιπές χώρες	233	3,876
Γενικό Σύνολο	401,039	306,829

Μη Συνεχιζόμενες Δραστηριότητες	
2006	2005
9,457	78,563
	1,150
592	1,742
485	1,498
10,534	82,953

Σημείωση 6 - Όμιλος Ενσώματες ακινητοποιήσεις (Ποσά σε χιλιάδες €)

Παρούσα Χρήση Δεκέμβριος 2006						
	Γήπεδα & Οικόπεδα	Κτίρια & Τεχνικά Έργα	Μηχανήματα & μηχανολογικές εγκαταστάσεις	Μεταφορικά Μέσα	Έπιπλα & Λοιπός Εξοπλισμός	Σύνολο
Κόστος						
Υπόλοιπο 01/01/2006	6,516	50,905	126,619	3,735	8,729	196,504
Προσθήκες	683	4,521	12,045	546	1,011	18,806
Προκαταβολές & Υπό εκτέλεση		354	3,285		60	3,699
Πωλήσεις	-12	-84	-3,755	-304	-1,119	-5,274
Αναδιάταξη Λογαριασμών		130	-1,221	57	653	-381
Συναλλαγματικές διαφορές	-464	-1,124	-8,346	-225	-335	-10,494
Περιουσιακά στοιχεία κατεχόμενα προς πώληση			-450			-450
Υπόλοιπο 31/12/2006	6,723	54,702	128,177	3,809	8,999	202,410

Συσσωρευμένες Αποσβέσεις						
Υπόλοιπο 01/01/2006	12	8,765	62,106	2,409	6,515	79,807
Προσθήκες		2,206	10,980	476	958	14,620
Πωλήσεις		-73	-3,247	-247	-867	-4,434
Αναδιάταξη Λογαριασμών			-522	7	368	-147
Συναλλαγματικές διαφορές		-155	-3,924	-143	-252	-4,474
Υπόλοιπο 31/12/2006	12	10,743	65,393	2,502	6,722	85,372
Αναπόσβεστη Αξία 31/12/2006	6,711	43,959	62,784	1,307	2,277	117,038

Προηγούμενη χρήση Δεκέμβριος 2005						
	Γήπεδα & Οικόπεδα	Κτίρια & Τεχνικά Έργα	Μηχανήματα & μηχανολογικές εγκαταστάσεις	Μεταφορικά Μέσα	Έπιπλα & Λοιπός Εξοπλισμός	Σύνολο
Κόστος						
Υπόλοιπο 01/01/2005	7,465	58,691	155,854	3,237	8,072	233,319
Προσθήκες		734	6,901	447	1,096	9,178
Προκαταβολές & Υπό εκτέλεση			6,052			6,052
Πωλήσεις		-12	-1,990	-165	-116	-2,283
Αναδιάταξη Λογαριασμών		63	699	18	184	964
Συναλλαγματικές διαφορές	555	212	9,284	278	480	10,809
Απομείωση Αξίας			-238			-238
Περιουσιακά στοιχεία κατεχόμενα προς πώληση	-1,504	-8,783	-49,943	-80	-987	-61,297
Υπόλοιπο 31/12/2005	6,516	50,905	126,619	3,735	8,729	196,504

Συσσωρευμένες Αποσβέσεις						
Υπόλοιπο 01/01/2005	30	10,123	64,191	1,912	5,718	81,974
Προσθήκες		2,350	16,231	501	1,105	20,187
Πωλήσεις		-47	-1,231	-127	-111	-1,516
Αναδιάταξη Λογαριασμών			-119	7	112	
Συναλλαγματικές διαφορές	-18	-1,499	4,537	163	390	3,573
Περιουσιακά στοιχεία κατεχόμενα προς πώληση		-2,162	-21,503	-47	-699	-24,411
Υπόλοιπο 31/12/2005	12	8,765	62,106	2,409	6,515	79,807
Αναπόσβεστη Αξία 31/12/2005	6,504	42,140	64,513	1,326	2,214	116,697

Τα υφιστάμενα επί των παγίων εμπράγματα βάρη για τον Όμιλο κατά τις 31/12/2006 ανέρχονταν στο ποσό των 7.188 χιλ. € και κατά την 31/12/2005 ανέρχονταν στο ποσό των 7.000 χιλ. €.

Σημείωση 7 - Όμιλος Ασώματες ακινητοποιήσεις (Ποσά σε χιλιάδες €)

Παρούσα Χρήση Δεκέμβριος 2006				
	Έξοδα Ανάπτυξης	Δικαιώματα Βιομηχανικής Ιδιοκτησίας	Λογισμικά & Λοιπές Ασώματες Ακινήσεις	Σύνολο
Κόστος				
Υπόλοιπο 01/01/2006	10,410	867	5,199	16,476
Προσθήκες	820		1,195	2,015
Προκαταβολές & Υπό εκτέλεση	149		101	250
Πωλήσεις				
Αναδιάταξη Λογαριασμών	236	-186	334	384
Συναλλαγματικές διαφορές	-102		6	-96
Απομείωση Αξίας	-74			-74
Περιουσιακά στοιχεία κατεχόμενα προς πώληση			2	2
Υπόλοιπο 31/12/2006	11,439	683	6,835	18,957

Συσσωρευμένες Αποσβέσεις				
Υπόλοιπο 01/01/2006	7,308	812	3,905	12,025
Προσθήκες	1,116	3	632	1,751
Πωλήσεις				
Αναδιάταξη Λογαριασμών		-134	281	147
Συναλλαγματικές διαφορές	-86	2	6	-78
Απομείωση Αξίας	-71			-71
Περιουσιακά στοιχεία κατεχόμενα προς πώληση				
Υπόλοιπο 31/12/2006	8,267	683	4,824	13,774
Αναπόσβεστη Αξία 31/12/2006	3,172		2,011	5,183

Προηγούμενη χρήση Δεκέμβριος 2005				
	Έξοδα Ανάπτυξης	Δικαιώματα Βιομηχανικής Ιδιοκτησίας	Λογισμικά & Λοιπές Ασώματες Ακινήσεις	Σύνολο
Κόστος				
Υπόλοιπο 01/01/2005	9,066	806	5,417	15,289
Προσθήκες	1,152	34	682	1,868
Προκαταβολές & Υπό εκτέλεση				
Πωλήσεις				
Αναδιάταξη Λογαριασμών	89	2	7	98
Συναλλαγματικές διαφορές	103	51	-23	131
Απομείωση Αξίας			-133	-133
Περιουσιακά στοιχεία κατεχόμενα προς πώληση		-26	-751	-777
Υπόλοιπο 31/12/2005	10,410	867	5,199	16,476

Συσσωρευμένες Αποσβέσεις				
Υπόλοιπο 01/01/2005	5,959	738	3,872	10,569
Προσθήκες	1,249	46	647	1,942
Πωλήσεις				
Συναλλαγματικές διαφορές	100	52	-81	71
Απομείωση Αξίας			36	36
Περιουσιακά στοιχεία κατεχόμενα προς πώληση		-24	-569	-593
Υπόλοιπο 31/12/2005	7,308	812	3,905	12,025
Αναπόσβεστη Αξία 31/12/2005	3,102	55	1,294	4,451

Σημείωση 6 - Μητρική Εταιρία Ενσώματες ακινητοποιήσεις (Ποσά σε χιλιάδες €)

Παρούσα Χρήση Δεκέμβριος 2006						
	Γήπεδα & Οικόπεδα	Κτίρια & Τεχνικά Έργα	Μηχανήματα & μηχανολογικές εγκαταστάσεις	Μεταφορικά Μέσα	Έπιπλα & Λοιπός Εξοπλισμός	Σύνολο
Κόστος						
Υπόλοιπο 01/01/2006	303	8,654	13,891	390	3,010	26,248
Προσθήκες		134	1,362	1	237	1,734
Προκαταβολές & Υπό εκτέλεση			89		23	112
Ενδοεταιρικές Αγορές / Πωλήσεις			80			80
Πωλήσεις			-10	-44	-128	-182
Αναδιάταξη Λογαριασμών		1	-236		-147	-382
Υπόλοιπο 31/12/2006	303	8,789	15,176	347	2,995	27,610

Συσσωρευμένες Αποσβέσεις						
Υπόλοιπο 01/01/2006		724	8,520	286	2,235	11,765
Προσθήκες		396	1,409	25	338	2,168
Πωλήσεις				-44	-128	-172
Ενδοεταιρικές Αγορές / Πωλήσεις			-9			-9
Αναδιάταξη Λογαριασμών					-146	-146
Υπόλοιπο 31/12/2006		1,120	9,920	267	2,299	13,606
Αναπόσβεστη Αξία 31/12/2006	303	7,669	5,256	80	696	14,004

Προηγούμενη Χρήση Δεκέμβριος 2005						
	Γήπεδα & Οικόπεδα	Κτίρια & Τεχνικά Έργα	Μηχανήματα & μηχανολογικές εγκαταστάσεις	Μεταφορικά Μέσα	Έπιπλα & Λοιπός Εξοπλισμός	Σύνολο
Κόστος						
Υπόλοιπο 01/01/2005	303	8,456	12,855	294	2,478	24,386
Προσθήκες		223	826	50	557	1,656
Προκαταβολές & Υπό εκτέλεση			349			349
Ενδοεταιρικές Αγορές / Πωλήσεις			-67		-45	-112
Πωλήσεις		-25		-6		-31
Αναδιάταξη Λογαριασμών			-72	52	20	
Υπόλοιπο 31/12/2005	303	8,654	13,891	390	3,010	26,248

Συσσωρευμένες Αποσβέσεις						
Υπόλοιπο 01/01/2005		347	7,120	250	1,971	9,688
Προσθήκες		387	1,393	36	319	2,135
Πωλήσεις		-10		-1		-11
Ενδοεταιρικές Αγορές / Πωλήσεις			-3		-44	-47
Αναδιάταξη Λογαριασμών			10	1	-11	
Υπόλοιπο 31/12/2005		724	8,520	286	2,235	11,765
Αναπόσβεστη Αξία 31/12/2005	303	7,930	5,371	104	775	14,483

Δεν υπάρχουν υφιστάμενα επί των παγίων εμπράγματα βάρη για την μητρική εταιρία.

Σημείωση 7 - Μητρική Εταιρία Ασώματες ακινητοποιήσεις (Ποσά σε χιλιάδες €)

Παρούσα Χρήση Δεκέμβριος 2006				
	Έξοδα Ανάπτυξης	Δικαιώματα Βιομηχανικής Ιδιοκτησίας	Λογισμικά & Λοιπές Ασώματες Ακινήσεις	Σύνολο
Κόστος				
Υπόλοιπο 01/01/2006	7,135	35	4,022	11,192
Προσθήκες	633		764	1,397
Προκαταβολές & Υπό εκτέλεση	48		49	97
Αναδιάταξη Λογαριασμών	236		147	383
Υπόλοιπο 31/12/2006	8,052	35	4,982	13,069

Συσσωρευμένες Αποσβέσεις				
Υπόλοιπο 01/01/2006	4,668	35	3,082	7,785
Προσθήκες	968		406	1,374
Αναδιάταξη Λογαριασμών			147	147
Υπόλοιπο 31/12/2006	5,636	35	3,635	9,306
Αναπόσβεστη Αξία 31/12/2006	2,416		1,347	3,763

Προηγούμενη χρήση Δεκέμβριος 2005				
	Έξοδα Ανάπτυξης	Δικαιώματα Βιομηχανικής Ιδιοκτησίας	Λογισμικά & Λοιπές Ασώματες Ακινήσεις	Σύνολο
Κόστος				
Υπόλοιπο 01/01/2005	6,192	35	3,381	9,608
Προσθήκες	941		633	1,574
Προκαταβολές & Υπό εκτέλεση			7	7
Αναδιάταξη Λογαριασμών	2		1	3
Υπόλοιπο 31/12/2005	7,135	35	4,022	11,192

Συσσωρευμένες Αποσβέσεις				
Υπόλοιπο 01/01/2005	3,682	35	2,730	6,447
Προσθήκες	984		351	1,335
Αναδιάταξη Λογαριασμών	2		1	3
Υπόλοιπο 31/12/2005	4,668	35	3,082	7,785
Αναπόσβεστη Αξία 31/12/2005	2,467		940	3,407

Σημείωση 8 - Αποθέματα (Ποσά σε χιλιάδες €)

	Όμιλος		Μητρική Εταιρία	
	31/12/2006	31/12/2005	31/12/2006	31/12/2005
Αποθέματα				
Πρώτες & βοηθητικές ύλες, ανταλλακτικά	52,842	48,079	5,207	3,371
Παραγωγή σε εξέλιξη	3,230	3,462	456	1,043
Έτοιμα Προϊόντα	45,874	36,793	12,679	5,250
Μείον: Προβλέψεις	-7,245	-7,117	-962	-393
Σύνολο	94,701	81,217	17,380	9,271

Σημείωση 9 - Πελάτες

	Όμιλος		Μητρική Εταιρία	
	31/12/2006	31/12/2005	31/12/2006	31/12/2005
Πελάτες				
Πελάτες	44,182	52,120	3,164	9,710
Μείον: Προβλέψεις	-2,231	-2,333	-309	-247
Σύνολο	41,951	49,787	2,855	9,463

Η εύλογη αξία των εμπορικών απαιτήσεων προσεγγίζει τις λογιστικές αξίες.

Ο Όμιλος και η εταιρία παρουσιάζουν σημαντική συγκέντρωση πιστωτικού κινδύνου σε βασικούς πελάτες.

Σημείωση 10 - Χρεώστες διάφοροι

	Όμιλος		Μητρική Εταιρία	
	31/12/2006	31/12/2005	31/12/2006	31/12/2005
Χρεώστες διάφοροι				
Δημόσιο - Επιστρεπτέος Φ.Π.Α.	18,337	13,554	12,090	7,832
Λογ/σμοί διαχείρισης προκαταβολών & πιστώσεων	3,786	2,964	86	30
Λοιποί Χρεώστες	1,540	4,869	372	71
Σύνολο	23,663	21,387	12,548	7,933

Η εύλογη αξία των λοιπών απαιτήσεων προσεγγίζει τις λογιστικές αξίες.

Σημείωση 11 - Διαθέσιμα & ταμιακά ισοδύναμα

	Όμιλος		Μητρική Εταιρία	
	31/12/2006	31/12/2005	31/12/2006	31/12/2005
Διαθέσιμα & ταμιακά ισοδύναμα				
Ταμείο	2,497	464	8	5
Καταθέσεις όψεως και προθεσμίας	15,723	11,642	2,263	388
Σύνολο	18,220	12,106	2,271	393

Το μεσοσταθμικό επιτόκιο καταθέσεων είναι για τον Δεκέμβριο 2006: 5,19% (Δεκέμβριο 2005: 6,23%).

Σημείωση 12 - Πιστωτές διάφοροι

	Όμιλος		Μητρική Εταιρία	
	31/12/2006	31/12/2005	31/12/2006	31/12/2005
Πιστωτές διάφοροι				
Υποχρεώσεις από φόρους - τέλη	1,474	2,206	340	589
Δημόσιο - Καταβλητέος Φ.Π.Α.	908	2,486		
Ασφαλιστικοί οργανισμοί	1,268	993	762	645
Μερίσματα πληρωτέα	90	95	90	95
Προκαταβολές πελατών	12,489	2,958	424	19
Δεδουλευμένα έξοδα	12,802	11,629	3,388	3,050
Λοιποί πιστωτές	3,720	6,566	549	978
Σύνολο	32,751	26,933	5,553	5,376

Η εύλογη αξία των λοιπών υποχρεώσεων προσεγγίζει τις λογιστικές αξίες.

Σημείωση 13 - Μακροπρόθεσμος & Βραχυπρόθεσμος δανεισμός (Ποσά σε χιλιάδες €)

	Όμιλος		Μητρική Εταιρία	
	31/12/2006	31/12/2005	31/12/2006	31/12/2005
Μακροπρόθεσμα δάνεια				
Δάνεια τραπεζών	875	1,304		
Ομολογιακά Δάνεια		17,000		17,000
Σύνολο	875	18,304		17,000
Βραχυπρόθεσμα δάνεια				
Τραπεζικές Υπεραναλήψεις	1,301	4,635		
Δάνεια τραπεζών	36,641	46,924		6,779
Μακροπρόθεσμα Ομολογιακά δάνεια πληρωτέα στην χρήση	14,581	10,700	14,237	10,328
Σύνολο	52,523	62,259	14,237	17,107
Σύνολο Τραπεζικού δανεισμού	53,398	80,563	14,237	34,107
Περίοδος Λήξης: Μακροπρόθεσμα δάνεια				
Μεταξύ 1 & 2 Χρόνια	16	372		
Μεταξύ 2 & 5 Χρόνια	859	17,932		17,000
Πάνω από 5 χρόνια				
Σύνολο	875	18,304		17,000
Μέσο σταθμικό κόστος δανεισμού				
Μακροπρόθεσμα δάνεια	10.55%	3.84%		3.30%
Τραπεζικές Υπεραναλήψεις	8.03%	5.98%		
Βραχυπρόθεσμα δάνεια	5.04%	3.53%	4.58%	3.30%

Τα υπόλοιπα του τραπεζικού δανεισμού είναι εκφρασμένα στα παρακάτω νομίσματα την:

	31/12/2006			31/12/2005		
	Βραχυπρόθεσμα δάνεια	Μακροπρόθεσμα δάνεια	Σύνολο	Βραχυπρόθεσμα δάνεια	Μακροπρόθεσμα δάνεια	Σύνολο
	Όμιλος			Όμιλος		
-EURO	38,427		38,427	48,082	17,000	65,082
-USD	8,921		8,921	6,831		6,831
-PLN	2		2	3,085		3,085
-NAIRA	378	16	394	505		505
-NOK	1,548		1,548	2,815		2,815
-RUR	2,903		2,903			
-INR	344	859	1,203	941	1,304	2,245
Σύνολο	52,523	875	53,398	62,259	18,304	80,563
	Μητρική Εταιρία			Μητρική Εταιρία		
-EURO	14,237		14,237	17,107	17,000	34,107
Σύνολο	14,237		14,237	17,107	17,000	34,107

Η έκθεση του τραπεζικού δανεισμού του Ομίλου και της μητρικής εταιρίας στις αλλαγές των επιτοκίων και οι συμβατικές ημερομηνίες αλλαγής αυτών γίνεται σε λιγότερο από 6 μήνες. Οι εύλογες αξίες των βραχυπρόθεσμων και μακροπρόθεσμων δανείων είναι περίπου ίσες με τις λογιστικές τους αξίες, διότι η εταιρία δανείζεται με μεταβλητά επιτόκια, τα οποία αναπροσαρμόζονται σε διάστημα που δεν υπερβαίνει τους 6 μήνες.

Τα υφιστάμενα επί των παγίων εμπράγματα βάρη για τον Όμιλο κατά τις 31/12/2006 ανέρχονταν στο ποσό των 7.188 χιλ. € και κατά την 31/12/2005 ανέρχονταν στο ποσό των 7.000 χιλ. €.

Δεν υπάρχουν υφιστάμενα επί των παγίων εμπράγματα βάρη για την μητρική εταιρία.

Την 03/02/2004 η μητρική εταιρία σύναψε κοινό ομολογιακό δάνειο ποσού € 35.000.000 με αποκλειστικό σκοπό την αναχρηματοδότηση του τραπεζικού της δανεισμού. Το δάνειο είναι πληρωτέο σε δόσεις η τελευταία εκ των οποίων λήγει την 20/02/2011.

Για το παραπάνω δάνειο δεν παραχωρήθηκαν εμπράγματα βάρη επί των παγίων της μητρικής εταιρίας, ενώ η μητρική εταιρία είναι υποχρεωμένη να διατηρεί επαρκή κεφαλαιακή επάρκεια, κερδοφορία και ρευστότητα όπως αυτές καθορίζονται από τους παρακάτω δείκτες:

α) συνολικός δανεισμός προς κέρδη προ φόρων τόκων και αποσβέσεων

β) σύνολο υποχρεώσεων προς σύνολο ιδίων κεφαλαίων

γ) δείκτης κερδών προ φόρων, χρηματοδοτικών & επενδυτικών αποτελεσμάτων & αποσβέσεων.

Η εταιρία ανακοίνωσε την πρόθεση της για ολοσχερή προεξόφληση του δανείου την 20/02/2007.

Σημείωση 14 - Προβλέψεις (Ποσά σε χιλιάδες €)

	Όμιλος		Μητρική Εταιρία	
	31/12/2006	31/12/2005	31/12/2006	31/12/2005
α) Προβλέψεις για δικαιώματα απόκτησης μετοχών σε ευνοϊκή τιμή (Phantom Option Plan)	3,343	2,356	3,343	2,356
β) Προβλέψεις για εγγυήσεις καλής λειτουργίας	3,309	2,310		340
γ) Λοιπές προβλέψεις	1,787	1,755	241	766
Σύνολο	8,439	6,421	3,584	3,462

α) Προβλέψεις για δικαιώματα απόκτησης μετοχών σε ευνοϊκή τιμή (Phantom Option Plan)

	Όμιλος		Μητρική Εταιρία	
	31/12/2006	31/12/2005	31/12/2006	31/12/2005
Σύνολο προβλέψεων κατά την έναρξη της χρήσης	2,356	458	2,356	458
Προσθήκες κατά την διάρκεια της χρήσης	987	1,898	987	1,898
Αντιλογισμός αχρησιμοποίητων προβλέψεων				
Σύνολο χρεώσεων στα αποτελέσματα χρήσης	987	1,898	987	1,898
Πραγματοποιηθέντες κατά τη διάρκεια της χρήσης				
Σύνολο προβλέψεων κατά την λήξη της χρήσης	3,343	2,356	3,343	2,356

Ανάλυση των προβλέψεων για δικαιώματα απόκτησης μετοχών σε ευνοϊκή τιμή (Phantom Option Plan)

Πρόγραμμα δικαιωμάτων	Τιμή Άσκησης	Καθεστώς κατοχύρωσης 31/12/2006	Έναρξη περιόδου άσκησης δικαιώματος	Λήξη περιόδου άσκησης δικαιώματος	Αριθμός δικαιωμάτων που εκκρεμούν (σε χιλ. τεμάχια)
2003 A	1.60	Πλήρως	01/01/2005	31/12/2007	237
2003 B	3.60	Πλήρως	01/01/2005	31/12/2007	9
2004	3.70	Πλήρως	01/01/2006	31/12/2008	209
2005	3.37	Κανένα	01/01/2007	31/12/2009	367
2006	7.07	Κανένα	01/01/2008	31/12/2010	198
Σύνολο					1,021

Παρακάτω παρουσιάζεται συνοπτικά η κίνηση των δικαιωμάτων απόκτησης μετοχών σε ευνοϊκή τιμή (Phantom Option Plan) για το σύνολο των προγραμμάτων:

	Συνολικός Αριθμός δικαιωμάτων	Μέση σταθμισμένη τιμή εξάσκησης	Συνολικός Αριθμός δικαιωμάτων	Μέση σταθμισμένη τιμή εξάσκησης
	31/12/2006		31/12/2005	
Κατά την έναρξη της χρήσης	1,071	2.90	959	2.99
Εγκεκριμένα	337	5.40	411	3.37
Εξασκημένα και ακυρωμένα	-387	9.66	-299	7.07
Κατά την λήξη της χρήσης	1,021	3.75	1,071	2.90

Η καταβληθείσα αποζημίωση για τα δικαιώματα απόκτησης μετοχών σε ευνοϊκή τιμή (Phantom Option Plan) ήταν:

	31/12/2006	31/12/2005
	860	774

Η εταιρία λειτουργεί ένα πρόγραμμα παροχών με ειδικά δικαιώματα απόκτησης μετοχών σε ευνοϊκή τιμή, στα πλαίσια του οποίου δίνονται δικαιώματα αγοράς μετοχών σε ορισμένα στελέχη, βάσει της απόδοσης τους, της διάρκειάς απασχόλησής τους στην εταιρία καθώς και το εύρος της υπευθυνότητας της θέσης. Οι όροι των δικαιωμάτων απόκτησης μετοχών σε ευνοϊκή τιμή είναι σύμφωνοι με τους γενικούς όρους των παροχών δικαιωμάτων προαίρεσης αγοράς μετοχών, εκτός από την περίπτωση ότι αντί για μετοχές, οι κάτοχοι τους λαμβάνουν μια πληρωμή ίση με τη διαφορά ανάμεσα στην μέση ημερήσια τιμή κλεισίματος των δύο προηγούμενων μηνών των μετοχών της Εταιρίας και την συμφωνημένη τιμή άσκησης του. Τα δικαιώματα απόκτησης μετοχών σε ευνοϊκή τιμή κατοχυρώνονται πλήρως σε δυο χρόνια από την ημερομηνία παραχώρησης και μπορούν να ασκούνται για περίοδο τριών ετών από την ημερομηνία κατοχύρωσης.

β) Προβλέψεις για εγγυήσεις καλής λειτουργίας

	Όμιλος		Μητρική Εταιρία	
	31/12/2006	31/12/2005	31/12/2006	31/12/2005
Σύνολο προβλέψεων κατά την έναρξη της χρήσης	2,310	1,623	340	200
Προσθήκες κατά την διάρκεια της χρήσης	1,553	715		140
Αντιλογισμός αχρησιμοποίητων προβλέψεων	-102	-73		
Σύνολο χρεώσεων στα αποτελέσματα χρήσης	1,451	642		140
Πραγματοποιηθέντες κατά τη διάρκεια της χρήσης	-402		-340	
Συναλλαγματικές διαφορές	-50	45		
Σύνολο προβλέψεων κατά την λήξη της χρήσης	3,309	2,310		340

γ) Λοιπές προβλέψεις

	Όμιλος		Μητρική Εταιρία	
	31/12/2006	31/12/2005	31/12/2006	31/12/2005
Σύνολο προβλέψεων κατά την έναρξη της χρήσης	1,755	1,298	766	374
Προσθήκες κατά την διάρκεια της χρήσης	992	692	74	392
Αντιλογισμός αχρησιμοποίητων προβλέψεων	-527	-62	-255	
Σύνολο χρεώσεων στα αποτελέσματα χρήσης	465	630	-181	392
Πραγματοποιηθέντες κατά τη διάρκεια της χρήσης	-393	-165	-344	
Συναλλαγματικές διαφορές	-40	-8		
Σύνολο προβλέψεων κατά την λήξη της χρήσης	1,787	1,755	241	766

Η κατηγορία "λοιπές προβλέψεις" περιλαμβάνει κυρίως: προβλέψεις για εκπτώσεις πωλήσεων, για αποζημιώσεις μη ληφθεισών αδειών, ειδική φορολογία επί πωλήσεων, προβλέψεις για κόστος ανακύκλωσης.

Σύνολο προβλέψεων κατά την λήξη της χρήσης (α+β+γ)	8,439	6,421	3,584	3,462
---	--------------	--------------	--------------	--------------

Σημείωση 15 - Μητρική Εταιρία Συμμετοχές σε θυγατρικές (Ποσά σε χιλιάδες €)

Όνομα Εταιρίας	31/12/2006			31/12/2005
	Λογιστικό Κόστος	Προβλέψεις απομείωσης	Καθαρή Λογιστική Αξία	Καθαρή Λογιστική Αξία
Coolinvest Holding Limited (Κύπρος)	24,396	-4,670	19,726	19,726
Frigorex Cyprus Limited (Κύπρος)	482		482	482
Letel Holding Limited (Κύπρος)	60,254	-41,743	18,511	18,511
Nigerinvest Holding Limited (Κύπρος)	7,384	-1,209	6,175	6,175
Σύνολο	92,516	-47,622	44,894	44,894

Οι εταιρίες του Ομίλου με τις αντίστοιχες διευθύνσεις και ποσοστά συμμετοχής που περιλαμβάνονται στις ενοποιημένες οικονομικές καταστάσεις της 31/12/2006 είναι:

Όνομα Εταιρίας	Χώρα	Δραστηριότητα	Μέθοδος Ενοποίησης	Ποσοστό Ομίλου
Frigoglass ABEE - Μητρική Εταιρία	Ελλάδα	Παραγωγή Ψυκτικών Θαλάμων	Μητρική Εταιρία	
Frigoglass Romania SRL	Ρουμανία	Παραγωγή Ψυκτικών Θαλάμων	Πλήρης	100%
Frigorex Indonesia PT	Ινδονησία	Παραγωγή Ψυκτικών Θαλάμων	Πλήρης	100%
Frigoglass South Africa Ltd	N. Αφρική	Παραγωγή Ψυκτικών Θαλάμων	Πλήρης	100%
Frigoglass Eurasia LLC	Ρωσία	Παραγωγή Ψυκτικών Θαλάμων	Πλήρης	100%
Frigoglass (Guangzhou) Ice Cold Equipment Co.,Ltd.	Κίνα	Παραγωγή Ψυκτικών Θαλάμων	Πλήρης	100%
Scandinavian Appliances A.S	Νορβηγία	Παραγωγή Ψυκτικών Θαλάμων	Πλήρης	100%
Frigoglass Ltd.	Ιρλανδία	Παραγωγή Ψυκτικών Θαλάμων	Πλήρης	100%
Frigoglass Iberica SL	Ισπανία	Παραγωγή Ψυκτικών Θαλάμων	Πλήρης	100%
Frigoglass Sp zo.o	Πολωνία	Παραγωγή Ψυκτικών Θαλάμων	Πλήρης	100%
Frigoglass India PVT.Ltd.	Ινδία	Παραγωγή Ψυκτικών Θαλάμων	Πλήρης	100%
Frigorex East Africa Ltd.	Κένυα	Γραφείο Πωλήσεων	Πλήρης	100%
Frigoglass GmbH	Γερμανία	Γραφείο Πωλήσεων	Πλήρης	100%
Frigoglass Nordic	Νορβηγία	Γραφείο Πωλήσεων	Πλήρης	100%
Frigoglass France SA	Γαλλία	Γραφείο Πωλήσεων	Πλήρης	100%
Beta Glass Plc.	Νιγηρία	Παραγωγή Γυαλιού	Πλήρης	53.823%
Frigoglass Industries (Nig.) Ltd	Νιγηρία	Παραγωγή πωμάτων, πλαστικών κιβωτιών και μπουκαλιών, ψυκτικών θαλάμων και συναρμολόγηση αμαξωμάτων	Πλήρης	76.027%
TSG Nigeria Ltd.	Νιγηρία	Παραγωγή Γυαλιού	Πλήρης	54.888%
Beta Adams Plastics	Νιγηρία	Παραγωγή Πλαστικών	Πλήρης	76.027%
3P Frigoglass Romania SRL	Ρουμανία	Παραγωγή Πλαστικών	Πλήρης	100%
Coolinvest Holding Limited	Κύπρος	Εταιρία συμμετοχών	Πλήρης	100%
Frigorex Cyprus Limited	Κύπρος	Εταιρία συμμετοχών	Πλήρης	100%
Letel Holding Limited	Κύπρος	Εταιρία συμμετοχών	Πλήρης	100%
Norcool Holding A.S	Νορβηγία	Εταιρία συμμετοχών	Πλήρης	100%
Nigerinvest Holding Limited	Κύπρος	Εταιρία συμμετοχών	Πλήρης	100%
Deltainvest Holding Limited	Κύπρος	Εταιρία συμμετοχών	Πλήρης	100%

Σημείωση: Η εταιρία VPI ABEE, δεν ενοποιήθηκε στις παρούσες οικονομικές καταστάσεις, όπως στις 31/12/2005. Η Διοίκηση της εταιρίας ανακοίνωσε στις 15 Δεκεμβρίου 2005 ότι ήλθε σε συμφωνία για την πώληση του συνόλου των μετοχών που κατέχει στον Τομέα Pet. Η συμμετοχή της περιλαμβάνει το 51% του μετοχικού κεφαλαίου της VPI A.E που βρίσκεται στο Βόλο. Το κόστος συμμετοχής της Μητρικής εταιρίας στην VPI AE ανερχόταν σε 12.998 χιλιάδες Ευρώ.

Σημείωση 16 - Αναβαλλόμενα έσοδα κρατικών επιχορηγήσεων (Ποσά σε χιλιάδες €)

	Όμιλος		Μητρική Εταιρία	
	31/12/2006	31/12/2005	31/12/2006	31/12/2005
Υπόλοιπο Έναρξης Περιόδου	366	5,619	251	152
Νέες Επιχορηγήσεις	59	161	13	161
Έσοδο αναγνωρισθέντα στην χρήση	-63	-582	-53	-62
Υποχρεώσεις Περιουσιακών στοιχείων, κατεχόμενων προς πώληση	-4,832			
Υπόλοιπο τέλους Περιόδου	362	366	211	251

Οι επιχορηγήσεις αφορούν κυρίως επιχορηγήσεις για αγορά παγίων.

Σημείωση 17 - Μετοχικό Κεφάλαιο (Ποσά σε χιλιάδες €)

Το μετοχικό κεφάλαιο της εταιρίας αποτελείται από 40.000.000 ονομαστικές μετοχές του 1,00 € εκάστη και είναι ολοσχερώς καταβεβλημένο. Το υπέρ το άρτιο μετοχικό κεφάλαιο της Εταιρίας προέκυψε με την έκδοση μετοχών έναντι μετρητών σε αξία μεγαλύτερης της ονομαστικής τους αξίας. Κατά την Τακτική Γενική Συνέλευση των Μετόχων την 09/06/2006 εγκρίθηκε η αύξηση του μετοχικού κεφαλαίου της Εταιρίας, με κεφαλαιοποίηση μέρους από τον λογαριασμό αποθεματικού «διάθεση μετοχών σε τιμή υπέρ το άρτιο», κατά το ποσό των € 50,4 εκ καθώς και η ισόποση μείωση του μετοχικού κεφαλαίου της εταιρίας, με σκοπό τον συμψηφισμό ζημιών που προέκυψαν από την πρώτη εφαρμογή των Διεθνών Λογιστικών Προτύπων Χρηματοοικονομικής Πληροφόρησης (Αλλαγή Λογιστικών Αρχών).

	Αριθμός Μετοχών (χιλ.)	Κοινές Μετοχές	Υπέρ το Άρτιο	Σύνολο
Υπόλοιπο 01/01/2006	40,000	40,000	57,245	97,245
Αύξηση Μετοχικού Κεφαλαίου	50,399	50,399	-50,399	
Μείωση Μετοχικού Κεφαλαίου	-50,399	-50,399		-50,399
Υπόλοιπο 31/12/2006	40,000	40,000	6,846	46,846

Σημείωση 18 - Λοιπά Αποθεματικά (Ποσά σε χιλιάδες €)

Όμιλος	Τακτικό Αποθεματικό	Διαφορά από αναπροσαρμογή αξίας συμμετοχών με βάση τη φορολογική νομοθεσία	Έκτακτα αποθεματικά	Αφορολόγητα αποθεματικά ειδικών διατάξεων νόμων	Συναλλαγματική διαφορά μετατροπής ισολογισμών θυγατρικών εξωτερικού	Σύνολο
Μεταφορά σε κέρδη εις νέον						
Συναλλαγματικές Διαφορές	-191		1,372		4,171	5,352
Μεταφορά από Καθαρό Κέρδος			1,796	845		2,641
Υπόλοιπο 31/12/2005	1,656	571	9,782	18,151	-1,112	29,048

Υπόλοιπο 01/01/2006	1,656	571	9,782	18,151	-1,112	29,048
Μεταφορά σε κέρδη εις νέον	433	-571	571			433
Πώληση Θυγατρικής	-250			-1,382		-1,632
Συναλλαγματικές Διαφορές	40		-477		-1,813	-2,250
Υπόλοιπο 31/12/2006	1,879		9,876	16,769	-2,925	25,599

Μητρική Εταιρία	Τακτικό Αποθεματικό	Διαφορά από αναπροσαρμογή αξίας συμμετοχών με βάση τη φορολογική νομοθεσία	Έκτακτα αποθεματικά	Αφορολόγητα αποθεματικά ειδικών διατάξεων νόμων	Σύνολο
Μεταφορά από Καθαρό Κέρδος			1,797	845	2,642
Υπόλοιπο 31/12/2005	1,247	571	4,264	16,775	22,857

Υπόλοιπο 01/01/2006	1,247	571	4,264	16,775	22,857
Μεταφορά σε κέρδη εις νέον		-571	571		
Μεταφορά από Καθαρό Κέρδος	433			-5	428
Υπόλοιπο 31/12/2006	1,680		4,835	16,770	23,285

Η Εταιρία είναι υποχρεωμένη σύμφωνα με τον Ελληνικό Νόμο Περί Ανωνύμων Εταιριών 2190/1920 να μεταφέρει το 5% των ετήσιων καθαρών κερδών σε τακτικό αποθεματικό μέχρις ότου τα συσσωρευμένα αποθεματικά να ισούνται με το 1/3 του καταβεβλημένου (κοινού) μετοχικού κεφαλαίου. Αυτό το αποθεματικό δεν μπορεί να διανεμηθεί στους μετόχους της εταιρίας εξαιρουμένης της περίπτωσης ρευστοποίησης. Η Εταιρία έχει δημιουργήσει αφορολόγητα αποθεματικά, σύμφωνα με διάφορους Ελληνικούς φορολογικούς νόμους με την πάροδο των χρόνων με σκοπό να επιτύχει φορολογικές ελαφρύνσεις, είτε α) αναβάλλοντας την τακτοποίηση των φορολογικών της υποχρεώσεων μέχρις ότου αυτά τα αποθεματικά διανεμηθούν στους μετόχους της εταιρίας, είτε β) απαλείφοντας αποτελεσματικά κάθε μελλοντική πληρωμή φόρου εισοδήματος χρησιμοποιώντας αυτά τα αποθεματικά για να εκδώσει δωρεάν μετοχές στους μετόχους της εταιρίας. Στην περίπτωση που αυτά τα αποθεματικά θα διανεμόνταν στους μετόχους της εταιρίας ως μερίσματα, τα διανεμητέα κέρδη θα φορολογούνταν με τους συντελεστές που ήταν σε ισχύ κατά το σχηματισμό των αποθεματικών. Δεν έχει αναγνωριστεί καμία πρόβλεψη για ενδεχόμενες υποχρεώσεις φόρου εισοδήματος στο ενδεχόμενο μιας μελλοντικής διανομής τέτοιου είδους αποθεματικών στους μετόχους της εταιρίας, αφού τέτοιου είδους υποχρεώσεις αναγνωρίζονται ταυτόχρονα με την υποχρέωση μερίσματος που σχετίζεται με τέτοιες διανομές.

Σημείωση 19 - Χρηματοοικονομικά Έξοδα (Ποσά σε χιλιάδες €)

	Όμιλος		Μητρική Εταιρία	
	31/12/2006	31/12/2005	31/12/2006	31/12/2005
Χρεωστικοί Τόκοι	4,978	4,509	1,697	1,519
Πιστωτικοί Τόκοι	-442	-235	-31	-21
Συναλλαγματικές διαφορές Ζημίες/ <Κέρδη>	1,744	-755	304	-84
Σύνολο Ομίλου	6,280	3,519	1,970	1,414

Σημείωση 20 - Φορολογία

	Όμιλος		Μητρική Εταιρία	
	31/12/2006	31/12/2005	31/12/2006	31/12/2005
Φόρος Εισοδήματος	16,210	14,186	10,605	4,825
Φόρος Εισοδήματος προηγούμενων χρήσεων	3,066		3,066	
Φόρος Εισοδήματος από μη συνεχιζόμενες δραστηριότητες			-823	
Αναβαλλόμενη Φορολογία	-2,863	-2,240	-1,704	-1,370
Σύνολο	16,413	11,946	11,144	3,455

	31/12/2006	31/12/2005
Διακοπόμενες Δραστηριότητες		
Κλάδος Pet -VPI- Φόρος Εισοδήματος		11
Κλάδος Pet -VPI- Αναβαλλόμενη Φορολογία		679
Σύνολο		690

Φορολογία	31/12/2006	31/12/2005	31/12/2006	31/12/2005
Κέρδη προ φόρων από συνεχιζόμενες Δραστηριότητες	56,444	37,705	27,195	10,160
Κέρδη προ φόρων από μη συνεχιζόμενες Δραστηριότητες		449	1,130	1,011
Κέρδη περιόδου προ φόρων	56,444	38,154	28,325	11,171
Φόρος Εισοδήματος βάσει ονομαστικού φορολογικού συντελεστή	12,542	11,190	8,214	3,575
Φόρος Εισοδήματος προηγούμενων χρήσεων	3,066		3,066	
Αφορολόγητα ή κατ' ειδικό τρόπο φορολογούμενα έσοδα	-1,598	-347	-1,319	-324
Μη εκπιπόμενες δαπάνες	2,117	1,294	703	219
Χρήση προηγούμενων μη αναγνωρισμένων ζημιών από φόρους	-325	-84		
Λοιποί Φόροι	611	-107	480	-15
Φόροι εισοδήματος που εμφανίζονται στην κατάσταση αποτελεσμάτων	16,413	11,946	11,144	3,455

Ανέλεγκτες Φορολογικές Χρήσεις Εταιριών Ομίλου

Σημείωση: Για ορισμένες χώρες, ο φορολογικός έλεγχος δεν είναι υποχρεωτικός και γίνεται μόνο υπό κάποιες προϋποθέσεις.

Εταιρία	Χώρα	Χρήσεις	Τομέας Δραστηριότητας
Frigoglass ABEE - Μητρική Εταιρία	Ελλάδα	2005-2006	Παραγωγή Ψυκτικών Θαλάμων
Frigoglass Romania SRL	Ρουμανία	2006	Παραγωγή Ψυκτικών Θαλάμων
Frigorex Indonesia PT	Ινδονησία	2006	Παραγωγή Ψυκτικών Θαλάμων
Frigoglass South Africa Ltd	Ν.Αφρική	2003-2006	Παραγωγή Ψυκτικών Θαλάμων
Frigoglass Eurasia LLC	Ρωσία	2006	Παραγωγή Ψυκτικών Θαλάμων
Frigoglass (Guangzhou) Ice Cold Equipment Co., Ltd.	Κίνα	2006	Παραγωγή Ψυκτικών Θαλάμων
Scandinavian Appliances A.S	Νορβηγία	2003-2006	Παραγωγή Ψυκτικών Θαλάμων
Frigoglass Ltd.	Ιρλανδία	2000-2006	Παραγωγή Ψυκτικών Θαλάμων
Frigoglass Iberica SL	Ισπανία	2002-2006	Παραγωγή Ψυκτικών Θαλάμων
Frigoglass Sp zo.o	Πολωνία	2002-2006	Παραγωγή Ψυκτικών Θαλάμων
Frigoglass India PVT.Ltd.	Ινδία	2004-2006	Παραγωγή Ψυκτικών Θαλάμων
Beta Glass Plc.	Νιγηρία	2003-2006	Παραγωγή Γυαλιού
Frigoglass Industries (Nig.) Ltd	Νιγηρία	1999-2006	Παραγωγή: παμάτων, πλαστικών κιβωτιών & μπουκαλιών, ψυκτικών Θαλάμων
TSG Nigeria Ltd.	Νιγηρία	1999-2006	Παραγωγή Γυαλιού
Beta Adams Plastics	Νιγηρία	1999-2006	Παραγωγή Πλαστικών
3P Frigoglass Romania SRL	Ρουμανία	2004-2006	Παραγωγή Πλαστικών
Frigorex East Africa Ltd.	Κένυα	2002-2006	Γραφείο Πωλήσεων
Frigoglass GmbH	Γερμανία	2001-2006	Γραφείο Πωλήσεων
Frigoglass Nordic	Νορβηγία	2003-2006	Γραφείο Πωλήσεων
Frigoglass France SA	Γαλλία	2003-2006	Γραφείο Πωλήσεων
Coolinvest Holding Limited	Κύπρος	1999-2006	Εταιρία Συμμετοχών
Frigorex Cyprus Limited	Κύπρος	1999-2006	Εταιρία Συμμετοχών
Letel Holding Limited	Κύπρος	1999-2006	Εταιρία Συμμετοχών
Norcool Holding A.S	Νορβηγία	1999-2006	Εταιρία Συμμετοχών
Nigerinvest Holding Limited	Κύπρος	1999-2006	Εταιρία Συμμετοχών
Deltainvest Holding Limited	Κύπρος	1999-2006	Εταιρία Συμμετοχών

Οι φορολογικοί συντελεστές στις χώρες όπου ο Όμιλος δραστηριοποιείται κυμαίνονται μεταξύ 10% και 40%. Η μη έκπτωση συγκεκριμένων εξόδων καθώς και οι διαφορετικοί φορολογικοί συντελεστές στις χώρες που ο Όμιλος δραστηριοποιείται διαμορφώνουν τον πραγματικό τελικό φορολογικό συντελεστή για τον Όμιλο 29% (Ελληνικός Φορολογικός Συντελεστής 29%).

Οι κυριότεροι λόγοι για την μείωση του πραγματικού τελικού φορολογικού συντελεστή από 31,7% το 2005 σε 29% το 2006 είναι οι κάτωθι:

α) Έχει μειωθεί ο αριθμός των ζημιόγων εταιριών

β) Οι φορολογικοί συντελεστές σε μερικές χώρες όπου ο Όμιλος δραστηριοποιείται έχουν μειωθεί.

Οι φορολογικές δηλώσεις της μητρικής εταιρίας και των θυγατρικών της δεν έχουν εξετασθεί από τις αρμόδιες φορολογικές αρχές για διάφορες φορολογικές χρήσεις. Μέχρι την οριστικοποίηση του φορολογικού ελέγχου στις παραπάνω εταιρίες η φορολογική επιβάρυνση για τον Όμιλο δεν μπορεί να καθοριστεί με ακρίβεια για τις χρήσεις αυτές.

Σημείωση 21 - Έξοδα ανά κατηγορία (Ποσά σε χιλιάδες €)

Τα έξοδα του Ομίλου και της μητρικής εταιρίας μπορούν να αναλυθούν στις παρακάτω κατηγορίες:

	Όμιλος		Μητρική Εταιρία	
	31/12/2006	31/12/2005	31/12/2006	31/12/2005
Πρώτες ύλες & αναλώσιμα, ενέργεια και λοιπά έξοδα, συντήρηση	219,818	163,146	60,029	40,359
Αμοιβές εργαζομένων	50,064	43,297	22,228	16,948
Αποσβέσεις χρήσης	16,624	18,283	3,619	3,812
Μεταφορικά έξοδα	1,717	1,591	40	151
Λοιπά έξοδα προσωπικού, παροχές εργαζομένων, έξοδα ταξιδίων και αυτοκινήτων	12,558	10,942	5,285	4,131
Σχηματισμένες προβλέψεις & καταβληθέν κόστος για αποζημίωση προσωπικού	3,268	4,038	1,740	1,584
Έξοδα συμβούλων & λοιπά έξοδα σε τρίτους	11,394	6,527	5,538	2,842
Ενοίκια, ασφάλειες, πληρωμές μισθώσεων & έξοδα φύλαξης	4,757	4,069	836	828
Σχηματισμένες προβλέψεις και καταβληθέν κόστος για: επισφαλείς πελάτες, απαξιωμένα αποθέματα, εγγυήσεις και δωρεάν διάθεση προϊόντων	4,298	3,496	751	665
Έξοδα προώθησης και έξοδα After Sales	5,661	3,171	2,413	533
Τηλεπικοινωνίες, συνδρομές, αναλώσιμα γραφείου	2,275	1,870	481	474
Σχηματισμένες προβλέψεις και καταβληθέν κόστος προγράμματος δικαιωμάτων προαίρεσης αγοράς μετοχών (stock option)	1,847	2,673	1,847	2,673
Λοιπά έξοδα	4,741	3,930	2,790	2,637
Σύνολο	339,022	267,033	107,597	77,637
Ταξινομημένα ως:				
Κόστος πωληθέντων	289,664	226,043	81,882	54,157
Έξοδα διοικητικής λειτουργίας	26,463	23,678	17,543	17,220
Έξοδα λειτουργίας - διάθεσης	20,114	14,757	6,037	4,253
Έξοδα λειτουργίας ερευνών & αναπτύξεως	2,781	2,555	2,135	2,007
Σύνολο	339,022	267,033	107,597	77,637
Αποσβέσεις ενσωματωμένες:				
Κόστος παραγωγής	14,345	15,983	1,966	2,249
Έξοδα διοικητικής λειτουργίας	1,048	913	517	403
Έξοδα λειτουργίας - διάθεσης	183	190	164	163
Έξοδα ερευνών - αναπτύξεως	1,048	1,197	972	997
Σύνολο	16,624	18,283	3,619	3,812

Σημείωση 22 - Έξοδα Μισθοδοσίας & Μέσος Όρος απασχολούμενου Προσωπικού (Ποσά σε χιλιάδες €)

	Όμιλος		Μητρική Εταιρία	
	31/12/2006	31/12/2005	31/12/2006	31/12/2005
Μισθοί και ημερομίσθια	40,217	37,109	18,503	13,967
Εργοδοτικές Εισφορές	9,847	6,188	3,725	2,981
Σύνολο Μισθοδοσίας	50,064	43,297	22,228	16,948
Συνταξιοδοτικά προγράμματα καθορισμένων εισφορών	1,676	1,170	1,676	1,170
Συνταξιοδοτικό πρόγραμμα για παροχές μετά από την έξοδο από την υπηρεσία καθορισμένων παροχών	1,866	2,698	1,739	1,666
Παροχές για συνταξιοδοτικό σχήμα		479		
Καταβληθέντες παροχές δικαιωμάτων απόκτησης μετοχών σε ευνοϊκή τιμή (Phantom Option Plan)	860	625	860	625
Προβλέψεις για παροχές δικαιωμάτων απόκτησης μετοχών σε ευνοϊκή τιμή (Phantom Option Plan)	987	2,048	987	2,048
Σύνολο	55,453	50,317	27,490	22,457

Ο μέσος όρος απασχολούμενου προσωπικού ανά κλάδο δραστηριοποίησης για τον Όμιλο καθώς και για την μητρική εταιρία αναλύεται ως εξής:

Περιγραφή Κλάδου	31/12/2006	31/12/2005
Κλάδος Επαγγελματικής Ψύξης	2,932	2,478
Κλάδος Νιγηρίας	1,399	1,773
Κλάδος Πλαστικών	63	67
Σύνολο	4,394	4,318
Μητρική Εταιρία	592	431
Κλάδος PET (μη συνεχιζόμενες δραστηριότητες)		106

Σημείωση 23 - Ανειλημμένες υποχρεώσεις / δεσμεύσεις

Κεφαλαιουχικές υποχρεώσεις

Οι υποχρεώσεις για κεφαλαιουχικές δαπάνες που έχουν αναληφθεί αλλά δεν έχουν εκτελεσθεί κατά την ημερομηνία **31/12/2006 είναι για τον Όμιλο 3,449 χιλ.€ (2005: 800 χιλ.€).**

Υποχρεώσεις λειτουργικών μισθώσεων

Ο Όμιλος μισθώνει ενσώματες ακινητοποιήσεις (κτίρια και μεταφορικά μέσα) με λειτουργικές μισθώσεις. Τα μελλοντικά πληρωτέα συνολικά μισθώματα σύμφωνα με τις λειτουργικές μισθώσεις έχουν ως εξής:

ποσά σε χιλ. €	Όμιλος					
	31/12/2006			31/12/2005		
	Κτίρια	Μεταφ. Μέσα	Σύνολο	Κτίρια	Μεταφ. Μέσα	Σύνολο
Έως 1 έτος	887	440	1,327	753	317	1,070
Από 1 έως 5 έτη	1,740	873	2,613	1,840	896	2,736
Άνω από 5 έτη	2,149		2,149	2,482		2,482
Σύνολο	4,776	1,313	6,089	5,075	1,213	6,288
ποσά σε χιλ. €	Μητρική Εταιρία					
	31/12/2006			31/12/2005		
	Κτίρια	Μεταφ. Μέσα	Σύνολο	Κτίρια	Μεταφ. Μέσα	Σύνολο
Έως 1 έτος	436	343	779	392	266	658
Από 1 έως 5 έτη	1,544	599	2,143	1,467	692	2,159
Άνω από 5 έτη	2,040		2,040	2,322		2,322
Σύνολο	4,020	942	4,962	4,181	958	5,139

Σημείωση 24 - Συναλλαγές με συνδεδεμένα μέρη

Η μετοχική σύνθεση της Μητρικής εταιρίας την **31/12/2006** είναι: BOVAL S.A. **44,1%**, Deutsche Bank **6,3%**, Θεσμικοί επενδυτές **29,6%**, άλλοι επενδυτές **20,0%**

Η Coca Cola Τρία Έψιλον είναι ανώνυμη εταιρία επιδίωξης μη αλκοολούχων ποτών, εισηγμένη στα Χρηματιστήρια Αθηνών, Νέας Υόρκης, Λονδίνου και Αυστραλίας. Εκτός από την εν μέρει κοινή μετοχική σύνθεση μέσω της συμμετοχής της BOVAL S.A. κατά 30.2% στο μετοχικό κεφάλαιο της Coca-Cola Τρία Έψιλον, η Frigoglass είναι και η πλειοψηφούσα μέτοχος της εταιρίας Frigoglass Industries Limited η οποία εδρεύει στη Νιγηρία και στην οποία η Coca Cola Τρία Έψιλον έχει απώτερη συμμετοχή 18%.

α) Τα ποσά των πωλήσεων προς και απαιτήσεων από συνδεδεμένες εταιρίες σωρευτικά ανέρχονται:

ποσά σε χιλ. €	Όμιλος		Μητρική Εταιρία	
	31/12/2006	31/12/2005	31/12/2006	31/12/2005
Πωλήσεις αγαθών & Υπηρεσιών	174,265	177,631	33,482	23,898
Απαιτήσεις	13,215	17,423	251	5,368

Βάση σύμβασης του 1999 η οποία παρατάθηκε το 2004 και θα λήξει την 31/12/2008 ο όμιλος Coca Cola Τρία Έψιλον προμηθεύεται από τον Όμιλο Frigoglass σε τιμές διαπραγματεύσιμες ετησίως, τουλάχιστον το 60% των ετήσιων συναλλαγών της σε ψυγεία, γυάλινα μπουκάλια, ρητίνη PET και πάματα. Οι συμφωνίες για τις συναλλαγές γίνονται ως συναλλαγές μεταξύ ανεξάρτητων συμβαλλομένων μερών.

β) Τα ποσά των πωλήσεων και συναλλαγών της **Μητρικής εταιρίας** με τις θυγατρικές εταιρίες του ομίλου της Frigoglass ανέρχονται:

ποσά σε χιλ. €	31/12/2006	31/12/2005
Πωλήσεις αγαθών	46,825	23,796
Πωλήσεις υπηρεσιών	18,487	18,559
Αγορές αγαθών	19,214	9,634
Μερίσματα	20,467	8,961
Μερίσματα από μη συνεχιζόμενες δραστηριότητες		1,011
Απαιτήσεις	22,406	31,670
Υποχρεώσεις	648	705

Οι συναλλαγές γίνονται ως συναλλαγές μεταξύ ανεξάρτητων συμβαλλομένων μερών.

γ) Λοιπά λειτουργικά έσοδα: Μητρική Εταιρία

ποσά σε χιλ. €	31/12/2006	31/12/2005
Λοιπά λειτουργικά έσοδα:	18,797	18,707

Το σύνολο σχεδόν των Λοιπών λειτουργικών εσόδων αφορά αμοιβές διοικητικής υποστήριξης οι οποίες χρεώνονται στις εταιρίες του Ομίλου.

δ) Οι αμοιβές των Διοικητικών οργάνων περιλαμβάνουν μισθοδοσία, άσκηση δικαιωμάτων stock option, αποζημιώσεις αποχωρήσεων και λοιπές παροχές

ποσά σε χιλ. €	Όμιλος		Μητρική Εταιρία	
	31/12/2006	31/12/2005	31/12/2006	31/12/2005
Αμοιβές μελών Δ.Σ	187	191	187	191
Αμοιβές Στελεχών	2,992	3,422	2,992	3,422
Απαιτήσεις από διευθυντικά στελέχη & μέλη της διοίκησης				
Υποχρεώσεις προς τα διευθυντικά στελέχη & μέλη της διοίκησης				

Σημείωση 25 - Κέρδη ανά μετοχή

Βασικά και απομειωμένα κέρδη ανά μετοχή από συνεχιζόμενες και μη συνεχιζόμενες δραστηριότητες

Τα βασικά και απομειωμένα κέρδη ανά μετοχή υπολογίζονται με διαίρεση του κέρδους που αναλογεί στους μετόχους της μητρικής εταιρίας, με το σταθμισμένο μέσο αριθμό των κοινών μετοχών στην διάρκεια της περιόδου, εξαιρουμένων των ιδίων κοινών μετοχών που αγοράστηκαν από την εταιρία (ίδιες μετοχές)

Συνεχιζόμενες Δραστηριότητες:	Όμιλος		Μητρική Εταιρία		
	ποσά σε χιλ. Ευρώ (εκτός ανά μετοχή)	31/12/2006	31/12/2005	31/12/2006	31/12/2005
Κέρδη που αναλογούν στους μετόχους της εταιρίας		38,487	24,056	16,051	6,705
Σταθμισμένος μέσος όρος του αριθμού μετοχών		40,000,000	40,000,000	40,000,000	40,000,000
Βασικά και απομειωμένα κέρδη ανά μετοχή από συνεχιζόμενες δραστηριότητες		0.96	0.60	0.40	0.17
Μη Συνεχιζόμενες Δραστηριότητες:	Όμιλος		Μητρική Εταιρία		
ποσά σε χιλ. Ευρώ (εκτός ανά μετοχή)	31/12/2006	31/12/2005	31/12/2006	31/12/2005	
Κέρδη που αναλογούν στους μετόχους της εταιρίας		Δεν υφίσταται	229	307	1,011
Σταθμισμένος μέσος όρος του αριθμού μετοχών		40,000,000	40,000,000	40,000,000	40,000,000
Βασικά και απομειωμένα κέρδη ανά μετοχή από μη συνεχιζόμενες δραστηριότητες		Δεν υφίσταται	0.01	0.01	0.03

Σημείωση 26 - Ενδεχόμενες Υποχρεώσεις

Η Εταιρία έχει ενδεχόμενες υποχρεώσεις σε σχέση με εγγυήσεις σε τράπεζες υπέρ θυγατρικών της από θέματα που προκύπτουν στα πλαίσια της συνήθους δραστηριότητας της.

Οι εγγυήσεις της Μητρικής σε τράπεζες υπέρ θυγατρικών ήταν:

Ποσά σε χιλιάδες €

31/12/2006	31/12/2005
119,911	124,237

Ο Όμιλος δεν έχει ενδεχόμενες υποχρεώσεις κατά τις 31/12/2006 καθώς δεν είχε και για τις 31/12/2005. Δεν υπάρχουν σημαντικές επίδικες ή υπό διαιτησία διαφορές δικαστικών ή διοικητικών οργάνων που να έχουν σημαντική επίπτωση στις οικονομικές καταστάσεις ή λειτουργία της Εταιρίας ή του Ομίλου. Η εταιρία και ο Όμιλος για διάφορες περιόδους έχουν ανέλεκτης φορολογικές χρήσεις (για περισσότερη ανάλυση βλ. Σημ 20) Η διοίκηση της εταιρίας πιστεύει ότι δεν πρόκειται να προκύψουν σημαντικά ποσά επιπλέον φόρου πέρα αυτών που έχουν αναγνωρισθεί στις οικονομικές καταστάσεις.

Σημείωση 27 - Περιουσιακά στοιχεία κατεχόμενα προς πώληση (Ποσά σε χιλιάδες €)

Η Διοίκηση της Εταιρίας ανακοίνωσε στις 15 Δεκεμβρίου 2005 ότι ήλθε σε συμφωνία για την πώληση του συνόλου των μετοχών που κατέχει στον Τομέα Pet. Η σύμβαση για την μεταβίβαση της εταιρίας υπεγράφη την 28/02/2006. Η συμμετοχή της περιελάμβανε το 51% του μετοχικού κεφαλαίου της VPI A.E που βρίσκεται στο Βόλο. Το κόστος συμμετοχής της Μητρικής εταιρίας στην VPI AE ανέρχονταν σε 12.998 χιλιάδες Ευρώ. Το τίμημα για την πώληση των μετοχών συμφωνήθηκε στο ποσό των € 15.000 χιλιάδες εκ των οποίων € 12.000 χιλιάδες καταβλήθηκε με την ολοκλήρωση της συναλλαγής και με την προϋπόθεση ότι η καθαρή θέση της VPI A.E θα είναι τουλάχιστον € 30.000 χιλιάδες κατά την ημερομηνία πώλησης ενώ η καταβολή του υπόλοιπου ποσού των € 3.000 χιλιάδων συναρτάται με την διατήρηση των πωλήσεων της VPI στα σημερινά επίπεδα. Το υπόλοιπο τίμημα των € 3.000 χιλιάδων θα καταβληθεί σε τρεις ισόποσες δόσεις μέχρι τον Ιανουάριο του 2009. Η ολοκλήρωση της συναλλαγής εγκρίθηκε από το Υπουργείο Οικονομίας και Οικονομικών λόγω της υπαγωγής της V.P.I. A.E στο καθεστώς επιχορηγήσεων του Ν.1892 / 1990. Η πώληση των μετοχών της VPI εντάσσεται στα πλαίσια της στρατηγικής του Ομίλου να επικεντρωθεί στον κλάδο της ψύξης που είναι το κύριο αντικείμενο της δραστηριότητας του. (Η Εταιρία κατέβαλε το 2004 και το 2005 μέρισμα 1.011 χιλ. Ευρώ στην Frigoglass ABEE) Παρατίθενται κάτωθι, οι οικονομικές καταστάσεις της VPI AE.

	V.P.I A.E	
	28/2/2006	31/12/2005
Ισολογισμός		
Ενεργητικό:		
Ενσώματες ακινητοποιήσεις	36,698	36,886
Ασώματες ακινητοποιήσεις	170	184
Λοιπές μακροπρόθεσμες απαιτήσεις	26	20
Σύνολο μακροπρόθεσμου ενεργητικού	36,894	37,090
Αποθέματα	11,869	12,027
Πελάτες	15,661	15,695
Χρεώστες διάφοροι	526	1,147
Χρεόγραφα	88	88
Διαθέσιμα & ταμιακά ισοδύναμα	310	505
Σύνολο βραχυπρόθεσμου ενεργητικού	28,454	29,462
Γενικό Σύνολο Ενεργητικού	65,348	66,552
Παθητικό:		
Μακροπρόθεσμα δάνεια	2,504	2,504
Αναβαλλόμενες φορολογικές υποχρεώσεις	1,068	1,068
Υποχρεώσεις παροχών προσωπικού	411	398
Αναβαλλόμενα έσοδα κρατικών επιχορηγήσεων	4,747	4,832
Σύνολο Μακροπρόθεσμων Υποχρεώσεων	8,730	8,802
Προμηθευτές	10,867	10,840
Πιστωτές διάφοροι	1,319	1,644
Βραχυπρόθεσμα δάνεια	14,769	15,604
Σύνολο Βραχυπρόθεσμων Υποχρεώσεων	26,955	28,088
Γενικό Σύνολο Υποχρεώσεων	35,685	36,890
Σύνολο Καθαρής Θέσης	29,663	29,662
Γενικό Σύνολο Παθητικού	65,348	66,552

Κατάσταση Αποτελεσμάτων	Από: 01/ 01 έως	
	28/2/2006	31/12/2005
Κύκλος Εργασιών	10,534	82,953
Κόστος Πωλήσεων	-10,086	-77,208
Μικτά Κέρδη	448	5,745
Έξοδα διοικητικής λειτουργίας	-453	-3,324
Έξοδα λειτουργίας - διάθεσης & προώθησης	-15	-164
Έξοδα λειτουργίας ερευνών & αναπτύξεως	-3	-47
Λοιπά λειτουργικά έσοδα	147	612
Λοιπές λειτουργικές ζημιές / <κέρδη>		-1
Κέρδη προ φόρων, χρηματοδοτικών & επενδυτικών αποτελεσμάτων	124	2,821
Χρηματοοικονομικά έξοδα	-124	-681

Μητρική Εταιρία

Κέρδη περιόδου από μη συνεχιζόμενες δραστηριότητες:

Από: 01/01/06 έως 28/02/06

Τίμημα για την πώληση των μετοχών	15,000
Κόστος συμμετοχής	-12,998

Προβλέψεις για καθαρή παρούσα αξία & αναμενόμενα ποσοστά εκπλήρωσης όρων της σύμβασης

Κέρδη προ φόρων	1,130
Φόροι εισοδήματος	-823

Κέρδη περιόδου μετά από φόρους

Έσοδα Συμμετοχών 01/01 - 31/12/05	1,011
--	--------------

Κατάσταση Ταμειακών Ροών

Από: 01/01/06 έως 28/02/06

Εισπράξεις από πώληση συμμετοχών	12,000
Διαθέσιμα & ταμ. ισοδύναμα την ημερομηνία πώλησης	-310

Καθαρές Εισπράξεις από πώληση συμμετοχών

11,690

Κατάσταση Αποτελεσμάτων	Από: 01/ 01 έως	
	28/2/2006	31/12/2005
Κέρδη περιόδου προ φόρων		2,140
Φόροι εισοδήματος		-691
Κέρδη περιόδου από μη συνεχιζόμενες δραστηριότητες μετά από φόρους		1,449
Ζημία προ φόρων από επανεκτίμηση του ανακτήσιμου ποσού στοιχείων ενεργητικού		-1,000
Κέρδη περιόδου μετά από φόρους από μη συνεχιζόμενες δραστηριότητες		449
Αποσβέσεις	577	4,002
Κέρδη προ φόρων, χρηματοδοτικών & επενδυτικών αποτελεσμάτων & αποσβέσεων	701	6,823

Κατάσταση Ταμειακών Ροών	28/2/2006	31/12/2005
(α) Καθαρές εισροές (εκροές) από λειτουργικές δραστηριότητες	1,101	3,209
(β) Σύνολο εισροών (εκροών) από επενδυτικές δραστηριότητες	-461	-776
(γ) Σύνολο εισροών (εκροών) από χρηματοδοτικές δραστηριότητες	-835	-1,971
Καθαρή αύξηση / (μείωση) στα ταμειακά διαθέσιμα και ισοδύναμα περιόδου (α) + (β) + (γ)	-195	462

Σημείωση 28 - <Ζημιές> / Κέρδη από αναδιοργάνωση δραστηριοτήτων

Οι ζημιές από αναδιοργάνωση δραστηριοτήτων αφορούν το κόστος αναδιοργάνωσης στην Ιρλανδία και την μεταφορά της παραγωγικής δραστηριότητας στην Πολωνία, καθώς και την αναδιοργάνωση των δραστηριοτήτων στην Νιγηρία.

Σημείωση 29 - Αναβαλλόμενη Φορολογία Όμιλος (Ποσά σε χιλιάδες €)

2006						
Αναβαλλόμενες Φορολογικές Απαιτήσεις	Υποχρεώσεις και Προβλέψεις	Μεταφορές λειτουργικών ζημιών για μελλοντική χρήση	Απομείωση Παγίων	Προγράμματα συνταξιοδοτικά και παροχών στους εργαζόμενους	Λοιπά	Σύνολο
Υπόλοιπο 01/01/2006	2,230	37	5	1,514	295	4,081
Χρέωση κατάστασης αποτελεσμάτων	1,539	-32		268	434	2,209
Χρέωση (πίστωση) στην Καθαρή Θέση						
Στοιχεία κατεχόμενα προς πώληση						
Συναλλαγματικές διαφορές	-80	-5	10	51	17	-7
Υπόλοιπο 31/12/2006	3,689		15	1,833	746	6,283
Αναβαλλόμενες Φορολογικές Υποχρεώσεις	Φόροι επιπλέον των λογιστικών αποσβέσεων	Αναγνώριση Εσόδων	Επανεκτίμηση Παγίων	Εισόδημα φορολογητέο σε προνομιακά ποσοστά	Λοιπά	Σύνολο
Υπόλοιπο 01/01/2006	8,851		1,734		1,928	12,513
Χρέωση κατάστασης αποτελεσμάτων	316				-970	-654
Χρέωση (πίστωση) στην Καθαρή Θέση						
Στοιχεία κατεχόμενα προς πώληση						
Συναλλαγματικές διαφορές	-927				228	-699
Υπόλοιπο 31/12/2006	8,240		1,734		1,186	11,160
Καθαρές απαιτήσεις (υποχρεώσεις) από αναβαλλόμενους φόρους	-4,551		-1,719	1,833	-440	-4,877

Υπόλοιπα κατά την ημερομηνία Ισολογισμού :	31/12/2006	31/12/2005
Αναβαλλ. Φορολ. Απαιτήσεις	3,404	1,241
Αναβαλλ. Φορολ. Υποχρεώσεις	8,281	9,673
Καθαρές απαιτήσεις (Υποχρεώσεις) από αναβαλλόμενη Φορολογία.	-4,877	-8,432

2005						
Αναβαλλόμενες Φορολογικές Απαιτήσεις	Υποχρεώσεις και Προβλέψεις	Μεταφορές λειτουργικών ζημιών για μελλοντική χρήση	Απομείωση Παγίων	Προγράμματα συνταξιοδοτικά και παροχών στους εργαζόμενους	Λοιπά	Σύνολο
Υπόλοιπο 01/01/2005	754	67		884	462	2,167
Χρέωση κατάστασης αποτελεσμάτων	1,503	30	5	339	83	1,960
Χρέωση (πίστωση) στην Καθαρή Θέση				391		391
Στοιχεία κατεχόμενα προς πώληση		-60		-100	-250	-410
Συναλλαγματικές διαφορές	-27					-27
Υπόλοιπο 31/12/2005	2,230	37	5	1,514	295	4,081
Αναβαλλόμενες Φορολογικές Υποχρεώσεις	Φόροι επιπλέον των λογιστικών αποσβέσεων	Αναγνώριση Εσόδων	Επανεκτίμηση Παγίων	Εισόδημα φορολογητέο σε προνομιακά ποσοστά	Λοιπά	Σύνολο
Υπόλοιπο 01/01/2005	8,268		2,436		1,879	12,583
Χρέωση κατάστασης αποτελεσμάτων	175		-231		454	398
Στοιχεία κατεχόμενα προς πώληση	-602		-471		-405	-1,478
Πώληση/ εκκαθάριση θυγατρικών						
Συναλλαγματικές διαφορές	1,010					1,010
Υπόλοιπο 31/12/2005	8,851		1,734		1,928	12,513
Καθ. απαιτ. (υποχρ.) από αναβαλλ.φόρ.	-6,621	37	-1,729	1,514	-1,633	-8,432

Υπόλοιπα κατά την ημερομηνία Ισολογισμού:	31/12/2005	31/12/2004
Αναβαλλ. Φορολ. Απαιτήσεις	1,241	814
Αναβαλλ. Φορολ. Υποχρεώσεις	9,673	11,230
Καθαρές απαιτήσεις (Υποχρεώσεις) από αναβαλλ. Φορολ.	-8,432	-10,416

Οι αναβαλλόμενες φορολογικές απαιτήσεις και υποχρεώσεις συμψηφίζονται όταν υπάρχει εφαρμόσιμο νομικό δικαίωμα να συμψηφιστούν οι τρέχουσες φορολογικές απαιτήσεις έναντι των τρεχουσών φορολογικών υποχρεώσεων και όταν οι αναβαλλόμενοι φόροι εισοδήματος αφορούν την ίδια φορολογική αρχή. Αυτή η αρχή εφαρμόστηκε για την μητρική εταιρία και για τις θυγατρικές του Ομίλου VPI A.E, και Scandinavia Appliances. Το σύνολο σχεδόν των αναβαλλόμενων φορολογικών απαιτήσεων / υποχρεώσεων είναι ανακτήσιμο σε περίοδο μεγαλύτερη των 12 μηνών.

Σημείωση 29 - Αναβαλλόμενη Φορολογία Μητρική Εταιρία (Ποσά σε χιλιάδες €)

2006						
Αναβαλλόμενες Φορολογικές Απαιτήσεις	Υποχρεώσεις και Προβλέψεις	Μεταφορές λειτουργικών ζημιών για μελλοντική χρήση	Απομείωση Παγίων	Προγράμματα συνταξιοδοτικά και παροχών στους εργαζόμενους	Λοιπά	Σύνολο
Υπόλοιπο 01/01/2006	1,132			1,455	229	2,816
Χρέωση κατάστασης αποτελεσμάτων	656			344	-118	882
Χρέωση (πίστωση) στην Καθαρή Θέση						
Υπόλοιπο 31/12/2006	1,788			1,799	111	3,698
Αναβαλλόμενες Φορολογικές Υποχρεώσεις	Φόροι επιπλέον των λογιστικών αποσβέσεων	Αναγνώριση Εσόδων	Επανεκτίμηση Παγίων	Εισόδημα φορολογητέο σε προνομιακά ποσοστά	Λοιπά	Σύνολο
Υπόλοιπο 01/01/2006	241		1,421		1,726	3,388
Χρέωση κατάστασης αποτελεσμάτων	-114				-708	-822
Χρέωση (πίστωση) στην Καθαρή Θέση						
Υπόλοιπο 31/12/2006	127		1,421		1,018	2,566
Καθ. απαιτ. (υποχρ.) από αναβαλλ.φόρ.	1,661		-1,421	1,799	-907	1,132

Υπόλοιπα κατά την ημερομηνία Ισολογισμού :	31/12/2006	31/12/2005
Αναβαλλ. Φορολ. Απαιτήσεις	1,132	
Αναβαλλ. Φορολ. Υποχρεώσεις		572
Καθαρές απαιτήσεις (Υποχρεώσεις) από αναβαλλ. Φορολ.	1,132	-572

2005						
Αναβαλλόμενες Φορολογικές Απαιτήσεις	Υποχρεώσεις και Προβλέψεις	Μεταφορές λειτουργικών ζημιών για μελλοντική χρήση	Απομείωση Παγίων	Προγράμματα συνταξιοδοτικά και παροχών στους εργαζόμενους	Λοιπά	Σύνολο
Υπόλοιπο 01/01/2005				734	401	1,135
Χρέωση κατάστασης αποτελεσμάτων	1,132			330	-172	1,290
Χρέωση (πίστωση) στην Καθαρή Θέση				391		391
Υπόλοιπο 31/12/2005	1,132			1,455	229	2,816
Αναβαλλόμενες Φορολογικές Υποχρεώσεις	Φόροι επιπλέον των λογιστικών αποσβέσεων	Αναγνώριση Εσόδων	Επανεκτίμηση Παγίων	Εισόδημα φορολογητέο σε προνομιακά ποσοστά	Λοιπά	Σύνολο
Υπόλοιπο 01/01/2005	437		1,421		1,611	3,469
Χρέωση κατάστασης αποτελεσμάτων	-196				115	-81
Χρέωση (πίστωση) στην Καθαρή Θέση						
Υπόλοιπο 31/12/2005	241		1,421		1,726	3,388
Καθαρές απαιτήσεις (υποχρεώσεις) από αναβαλλόμενους φόρους	891		-1,421	1,455	-1,497	-572

Υπόλοιπα κατά την ημερομηνία Ισολογισμού :	31/12/2005	31/12/2004
Αναβαλλ. Φορολ. Απαιτήσεις		
Αναβαλλ. Φορολ. Υποχρεώσεις	572	2,334
Καθαρές απαιτήσεις (Υποχρεώσεις) από αναβαλλόμενη Φορολογία.	-572	-2,334

Οι αναβαλλόμενες φορολογικές απαιτήσεις και υποχρεώσεις συμψηφίζονται όταν υπάρχει εφαρμόσιμο νομικό δικαίωμα να συμψηφιστούν οι τρέχουσες φορολογικές απαιτήσεις έναντι των τρεχουσών φορολογικών υποχρεώσεων και όταν οι αναβαλλόμενοι φόροι εισοδήματος αφορούν την ίδια φορολογική αρχή. Αυτή η αρχή εφαρμόστηκε για την μητρική εταιρία. Το σύνολο σχεδόν των αναβαλλόμενων φορολογικών απαιτήσεων / υποχρεώσεων είναι ανακτήσιμο σε περίοδο μεγαλύτερη των 12 μηνών.

Σημείωση 30 - Υποχρεώσεις παροχών προσωπικού (Ποσά σε χιλιάδες €)

	Όμιλος		Μητρική Εταιρία	
	31/12/2006	31/12/2005	31/12/2006	31/12/2005
Υποχρεώσεις παροχών προσωπικού				
Παροχές Προσωπικού λόγω εξόδου από την υπηρεσία	13,562	13,123	7,195	5,821
Παροχές για συνταξιοδοτικό σχήμα		365		
Σύνολο υποχρεώσεων παροχών προσωπικού	13,562	13,488	7,195	5,821

Η κίνηση των προβλέψεων κατά την διάρκεια της περιόδου είχε ως εξής:

	31/12/2006	31/12/2005	31/12/2006	31/12/2005
Καθαρές προβλέψεις κατά την έναρξη της χρήσης	12,808	11,683	5,821	4,083
Συναλλαγματικές διαφορές	680	-357		
Σύνολο προβλέψεων κατά την έναρξη της χρήσης	13,488	11,326	5,821	4,083
Προσθήκες κατά την διάρκεια της χρήσης	3,204	3,177	1,739	1,666
Αντιλογισμός αχρησιμοποίητων προβλέψεων	-1,338	-94		-185
Σύνολο χρεώσεων στα αποτελέσματα χρήσης	1,866	3,083	1,739	1,481
Πραγματοποιηθέντες κατά τη διάρκεια της χρήσης	-1,109	-2,492	-365	-1,308
Υποχρεώσεις Περιουσιακών στοιχείων, κατεχόμενων προς πώληση		-398		
Αναγνωριζόμενα αναλογιστικά <κέρδη> / ζημίες		1,565		1,565
Συναλλαγματικές διαφορές	-683	404		
Σύνολο προβλέψεων κατά την λήξη της χρήσης	13,562	13,488	7,195	5,821

A. Παροχές Προσωπικού λόγω εξόδου από την υπηρεσία	Όμιλος		Μητρική Εταιρία	
	31/12/2006	31/12/2005	31/12/2006	31/12/2005
Τα ποσά που έχουν καταχωρηθεί στον ισολογισμό έχουν προσδιορισθεί ως ακολούθως:				
Παρούσα αξία μη χρηματοδοτούμενων υποχρεώσεων	13,624	13,559	7,195	5,880
Εύλογη αξία περιουσιακών στοιχείων προγράμματος	-43	-14		
	13,581	13,545	7,195	5,880
Άμεση αναγνώριση μεταβατικής υποχρέωσης		5		
Μη αναγνωρισμένο κόστος προϋπηρεσίας	-19	-59		-59
Υποχρεώσεις Περιουσιακών στοιχείων, κατεχόμενων προς πώληση		-368		
Καθαρή υποχρέωση αναγνωρισμένη στον ισολογισμό	13,562	13,123	7,195	5,821
Τα ποσά που έχουν καταχωρηθεί στην κατάσταση λογαριασμού αποτελεσμάτων έχουν ως εξής:				
Κόστος τρέχουσας απασχόλησης	1,728	962	1,252	487
Τόκος στην υποχρέωση	1,387	961	400	205
Αναμενόμενη απόδοση των περιουσιακών στοιχείων	-5	-54		
Αναγνώριση κόστους προϋπηρεσίας	17		17	
Κανονικό έξοδο στο λογαριασμό αποτελεσμάτων χρήσεως	3,127	1,869	1,669	692
Κόστος επιπλέον παροχών	70	974	70	974
Άλλο έξοδο (έσοδο)	-1,331	-145		
Σύνολο χρεώσεων στα αποτελέσματα χρήσης	1,866	2,698	1,739	1,666
Μεταβολές στην καθαρή υποχρέωση αναγνωρισμένη στον ισολογισμό:				
Καθαρή υποχρέωση κατά την έναρξη του έτους	12,709	11,618	5,821	4,083
Συναλλαγματικές διαφορές	414	-357		
	13,123	11,261	5,821	4,083
Εισφορές εργοδότη	-851	-1,556	-365	-1,493
Παροχές που πληρώθηκαν από τον εργοδότη	-219	-1,411		
Σύνολο χρεώσεων στα αποτελέσματα χρήσης	1,866	2,698	1,739	1,666
Αναγνωριζόμενα αναλογιστικά <κέρδη> / ζημίες απ' ευθείας στην καθαρή θέση		1,565		1,565
Συναλλαγματικές διαφορές	-357	934		
Καθαρή υποχρέωση κατά την λήξη του έτους	13,562	13,491	7,195	5,821
Υποχρεώσεις Περιουσιακών στοιχείων, κατεχόμενων προς πώληση		-368		
Καθαρή υποχρέωση κατά την λήξη του έτους	13,562	13,123	7,195	5,821
Κύριες αναλογιστικές παραδοχές που χρησιμοποιήθηκαν:	31/12/2006	31/12/2005	31/12/2006	31/12/2005
Προεξοφλητικό επιτόκιο	8.21%	11.49%	5.00%	5.00%
Μελλοντικές αυξήσεις μισθών	7.74%	10.49%	5.00%	5.00%
Αναμενόμενη εναπομένουσα εργασιακή ζωή	15.37	15.30	19.05	19.05
Κύριες αναλογιστικές παραδοχές που χρησιμοποιήθηκαν:		31/12/2004		31/12/2004
Προεξοφλητικό επιτόκιο		11.88%		5.00%
Μελλοντικές αυξήσεις μισθών		9.98%		4.50%
Αναμενόμενη εναπομένουσα εργασιακή ζωή		15.78		19.05

	Όμιλος		Μητρική Εταιρία	
	31/12/2006	31/12/2005	31/12/2006	31/12/2005
B- Παροχές για συνταξιοδοτικό σχήμα				
Τα ποσά που έχουν καταχωρηθεί στον ισολογισμό έχουν προσδιορισθεί ως ακολούθως:				
Παρούσα αξία υποχρεώσεων		710		
Εύλογη αξία περιουσιακών στοιχείων προγράμματος		-405		
		305		
Αναγνωρισμένα αναλογιστικά κέρδη/ (ζημίες) απ' ευθείας στην καθαρή θέση		48		
Μη αναγνωρισμένο κόστος προϋπηρεσίας		12		
Καθαρή υποχρέωση αναγνωρισμένη στον ισολογισμό		365		
Τα ποσά που έχουν καταχωρηθεί στην κατάσταση λογαριασμού αποτελεσμάτων έχουν ως εξής:				
Κόστος τρέχουσας απασχόλησης		282		
Τόκος στην υποχρέωση		28		
Αναμενόμενη απόδοση των περιουσιακών στοιχείων		-17		
Αναγνωριζόμενα αναλογιστικά <κέρδη> / ζημίες		120		
Αναγνώριση κόστους προϋπηρεσίας		51		
Κανονικό έξοδο στο λογαριασμό αποτελεσμάτων χρήσεως		464		
Άλλο έξοδο (έσοδο)		15		
Σύνολο χρεώσεων στα αποτελέσματα χρήσης		479		
Μεταβολές στην καθαρή υποχρέωση αναγνωρισμένη στον ισολογισμό:				
Καθαρή υποχρέωση κατά την έναρξη του έτους	365	65		
Συναλλαγματικές διαφορές		-30		
	365	35		
Παροχές που πληρώθηκαν από τον εργοδότη	-365	-149		
Σύνολο χρεώσεων στα αποτελέσματα χρήσης		479		
Καθαρή υποχρέωση κατά την λήξη του έτους		365		
Κύριες αναλογιστικές παραδοχές που χρησιμοποιήθηκαν:	31/12/2006	31/12/2005	31/12/2006	31/12/2005
Προεξοφλητικό επιτόκιο	4.75%	5.16%		
Αναμενόμενη απόδοση περιουσιακών στοιχείων	5.50%	5.28%		
Μελλοντικές αυξήσεις μισθών	5.00%	4.47%		
Τόκος προκαταβολών	2.46%	2.46%		
Αναμενόμενη εναπομένουσα εργασιακή ζωή	11.39	11.39		
Κύριες αναλογιστικές παραδοχές που χρησιμοποιήθηκαν:		31/12/2004		31/12/2004
Προεξοφλητικό επιτόκιο		5.16%		
Αναμενόμενη απόδοση περιουσιακών στοιχείων		5.28%		
Μελλοντικές αυξήσεις μισθών		4.47%		
Τόκος προκαταβολών		2.46%		
Αναμενόμενη εναπομένουσα εργασιακή ζωή		11.39		

Σημείωση 31 - Αναδιάταξη της κατηγοριοποίησης των στοιχείων της κατάστασης αποτελεσμάτων

Στοιχεία της κατάστασης αποτελεσμάτων της προηγούμενης χρήσης αναδιατάχθηκαν για να καταστούν συγκρίσιμα με την κλειομένη χρήση. Η αναδιάταξη δεν είχε καμία επίδραση στα Κέρδη που κατανοούνται στους μετόχους, ή την μειοψηφία, στα Κέρδη προ φόρων χρηματοδοτικών & επενδυτικών αποτελεσμάτων & αποσβέσεων και το σύνολο του ενεργητικού ή παθητικού της καθώς και στην καθαρή θέση της μειοψηφίας και των μετόχων της Εταιρίας και του Ομίλου. Η αναδιάταξη έγινε για να απεικονιστούν τα έξοδα με βάση την λειτουργία που εξυπηρετούν και για την ορθή παρουσίαση προς τους μετόχους.

Κατάσταση Αποτελεσμάτων (ποσά σε χιλ. €)	Σημείωση	Όμιλος		Μητρική Εταιρία			
		Από: 01 / 01 έως	31/12/2005 Αναδιαταγ- μένα	31/12/2005 Δημοσιευ- μένα	Από: 01 / 01 έως	31/12/2005 Αναδιαταγ- μένα	31/12/2005 Δημοσιευ- μένα
Κύκλος Εργασιών			306,829	306,829		61,554	61,554
Κόστος Πωλήσεων	α	-11,470	-226,043	-214,573	-1,371	-54,157	-52,786
Μικτά Κέρδη		-11,470	80,786	92,256	-1,371	7,397	8,768
Έξοδα διοικητικής λειτουργίας	β	12,737	-23,678	-36,415	1,641	-17,220	-18,861
Έξοδα λειτουργίας - διάθεσης & προώθησης	γ	7,185	-14,757	-21,942	944	-4,253	-5,197
Έξοδα λειτουργίας ερευνών & αναπτύξεως			-2,555	-2,555		-2,007	-2,007
Λοιπά λειτουργικά έσοδα	δ	-8,451	2,540	10,991	-1,203	18,707	19,910
Λοιπές λειτουργικές ζημίες / <κέρδη>		-1	-1		-11	-11	
Κέρδη / <Ζημίες> από αναδιοργάνωση δραστηριοτήτων			-1,111	-1,111			
Κέρδη προ φόρων, χρηματοδοτικών & επενδυτικών αποτελεσμάτων			41,224	41,224		2,613	2,613
Έσοδα Συμμετοχών						8,961	8,961
Χρηματοοικονομικά έξοδα			-3,519	-3,519		-1,414	-1,414
Κέρδη περιόδου προ φόρων			37,705	37,705		10,160	10,160
Φόροι εισοδήματος			-11,946	-11,946		-3,455	-3,455
Κέρδη περιόδου μετά από φόρους από συνεχιζόμενες δραστηριότητες			25,759	25,759		6,705	6,705
Κέρδη περιόδου μετά από φόρους από μη συνεχιζόμενες δραστηριότητες			449	449		1,011	1,011
Κέρδη περιόδου μετά από φόρους			26,208	26,208		7,716	7,716
Κατανέμονται σε:							
Δικαιώματα Μειοψηφίας			1,923	1,923			
Μετόχους Εταιρίας			24,285	24,285		7,716	7,716

Σημείωση:

	Όμιλος	Μητρική Εταιρία
α: Μεταφορά από Έξοδα διοικητικής λειτουργίας σε Κόστος Πωλήσεων, αφορούν διοικητικά έξοδα εργοστασίων	11,471	1,370
β: Μεταφορά από Έξοδα διοικητικής λειτουργίας σε Κόστος Πωλήσεων, αφορούν διοικητικά έξοδα εργοστασίων	-11,471	-1,370
Μεταφορά από Έξοδα διοικητικής λειτουργίας σε Έξοδα λειτουργίας - διάθεσης & προώθησης	-351	-255
Μεταφορά από Λοιπά λειτουργικά έσοδα σε Έξοδα διοικητικής λειτουργίας	-915	-5
Λοιπά		-11
	-12,737	-1,641
γ: Μεταφορά από Λοιπά λειτουργικά έσοδα σε Έξοδα λειτουργίας - διάθεσης & προώθησης, αφορούν μεταφορικά έσοδα χρεούμενα σε πελάτες και μεταφέρονται στα Έξοδα λειτουργίας - διάθεσης & προώθησης για να συμψηφισθούν με τα αντίστοιχα έξοδα μεταφορών	7,536	1,199
Μεταφορά από Έξοδα διοικητικής λειτουργίας σε Έξοδα λειτουργίας - διάθεσης & προώθησης	-351	-255
	7,185	944
δ: Μεταφορά από Λοιπά λειτουργικά έσοδα σε Έξοδα λειτουργίας - διάθεσης & προώθησης	-7,536	-1,199
Μεταφορά από Λοιπά λειτουργικά έσοδα σε Έξοδα διοικητικής λειτουργίας	-914	-4
Μεταφορά από Λοιπά λειτουργικά έσοδα σε Λοιπές λειτουργικές ζημίες / <κέρδη>	-1	
	-8,451	-1,203

Σημείωση 32 - Γεγονότα μετά την ημερομηνία του ισολογισμού

Δεν υπάρχουν γεγονότα μετά την ημερομηνία του ισολογισμού που να έχουν σημαντική επίπτωση στις οικονομικές καταστάσεις ή λειτουργία της Εταιρίας και του Ομίλου.

Έκθεση Ελέγχου Ανεξάρτητου Ορκωτού Ελεγκτή Λογιστή Προς τους Μετόχους της Ανώνυμης Εταιρίας "Frigoglass ABEE"

Έκθεση επί των οικονομικών καταστάσεων

Ελέγξαμε τις συνημμένες οικονομικές καταστάσεις της Ανώνυμης Εταιρίας Frigoglass ABEE (η «Εταιρία»), καθώς και τις ενοποιημένες οικονομικές καταστάσεις της Εταιρίας και των θυγατρικών της (ο «Όμιλος») οι οποίες αποτελούνται από τον εταιρικό και ενοποιημένο ισολογισμό της 31 Δεκεμβρίου 2006 και τις καταστάσεις αποτελεσμάτων, μεταβολών ιδίων κεφαλαίων και ταμειακών ροών για τη χρήση που έληξε αυτή την ημερομηνία, καθώς και περίληψη των σημαντικών λογιστικών πολιτικών και άλλες επεξηγηματικές σημειώσεις.

Ευθύνη της Διοίκησης για τις οικονομικές καταστάσεις

Η Διοίκηση της Εταιρίας έχει την ευθύνη της σύνταξης και εύλογης παρουσίασης αυτών των οικονομικών καταστάσεων σύμφωνα με τα Διεθνή Πρότυπα Χρηματοοικονομικής Πληροφόρησης, όπως αυτά υιοθετήθηκαν από την Ευρωπαϊκή Ένωση. Η ευθύνη αυτή περιλαμβάνει το σχεδιασμό, την εφαρμογή και την διατήρηση συστήματος εσωτερικού ελέγχου που αφορά στη σύνταξη και την εύλογη παρουσίαση οικονομικών καταστάσεων απαλλαγμένων από ουσιώδεις ανακρίβειες, οι οποίες οφείλονται είτε σε απάτη είτε σε λάθος. Η ευθύνη αυτή περιλαμβάνει επίσης την επιλογή και εφαρμογή κατάλληλων λογιστικών πολιτικών και τη διενέργεια λογιστικών εκτιμήσεων, οι οποίες είναι λογικές σε σχέση με τις υπάρχουσες συνθήκες.

Ευθύνη Ελεγκτή

Η δική μας ευθύνη συνίσταται στο να εκφέρουμε γνώμη επί αυτών των οικονομικών καταστάσεων με βάση το διενεργηθέντα έλεγχο. Διενεργήσαμε τον έλεγχο σύμφωνα με τα Ελληνικά Ελεγκτικά Πρότυπα που είναι εναρμονισμένα με τα Διεθνή Ελεγκτικά Πρότυπα. Τα πρότυπα αυτά απαιτούν τη συμμόρφωσή μας με τους κανόνες δεοντολογίας και το σχεδιασμό και τη διενέργεια του ελεγκτικού έργου, με σκοπό την αποκόμιση εύλογης διασφάλισης ότι οι οικονομικές καταστάσεις είναι απαλλαγμένες από ουσιώδεις ανακρίβειες.

Ο έλεγχος περιλαμβάνει τη διενέργεια διαδικασιών για τη συγκέντρωση ελεγκτικών τεκμηρίων σχετικά με τα ποσά και τις πληροφορίες που περιλαμβάνονται στις οικονομικές καταστάσεις. Οι διαδικασίες επιλέγονται κατά την κρίση του ελεγκτή, και περιλαμβάνουν την εκτίμηση των κινδύνων ουσιώδους ανακρίβειας των οικονομικών καταστάσεων που οφείλεται είτε σε απάτη είτε σε λάθος. Για την εκτίμηση αυτών των κινδύνων, ο ελεγκτής λαμβάνει υπόψη το σύστημα εσωτερικού ελέγχου που αφορά στη σύνταξη και εύλογη παρουσίαση των οικονομικών καταστάσεων της Εταιρίας, έτσι ώστε να σχεδιάσει κατάλληλες ελεγκτικές διαδικασίες για τις υπάρχουσες συνθήκες, αλλά όχι με σκοπό να εκφέρει γνώμη για την αποτελεσματικότητα του συστήματος εσωτερικού ελέγχου της Εταιρίας. Ο έλεγχος περιλαμβάνει επίσης την αξιολόγηση της καταλληλότητας των λογιστικών πολιτικών που εφαρμόστηκαν και του εύλογου των εκτιμήσεων που έγιναν από τη Διοίκηση, καθώς επίσης και την αξιολόγηση της συνολικής παρουσίασης των οικονομικών καταστάσεων.

Πιστεύουμε ότι τα ελεγκτικά τεκμήρια που έχουμε συγκεντρώσει είναι επαρκή και κατάλληλα για να στηρίξουν την ελεγκτική μας γνώμη.

Γνώμη

Κατά τη γνώμη μας, οι συνημμένες εταιρικές και ενοποιημένες οικονομικές καταστάσεις παρουσιάζουν εύλογα, από κάθε ουσιώδη πλευρά, την χρηματοοικονομική θέση της Εταιρίας και του Ομίλου κατά την 31 Δεκεμβρίου 2006, καθώς και τη χρηματοοικονομική τους επίδοση και τις ταμειακές τους ροές για τη χρήση που έληξε αυτή την ημερομηνία, σύμφωνα με τα Διεθνή Πρότυπα Χρηματοοικονομικής Πληροφόρησης, όπως αυτά υιοθετήθηκαν από την Ευρωπαϊκή Ένωση.

Αθήνα, 27 Φεβρουαρίου 2007

Ο ΟΡΚΩΤΟΣ ΕΛΕΓΚΤΗΣ - ΛΟΓΙΣΤΗΣ

Κυριάκος Ριρής

ΑρΜ ΣΟΕΛ 1211

PricewaterhouseCoopers A.E.

Ανώνυμος Ελεγκτική Εταιρία

Ορκωτοί Ελεγκτές Λογιστές

Λεωφ. Κηφισίας 268, 152 32 Αθήνα

ΑρΜ ΣΟΕΛ 113

Έκθεση διαχείρισης διοικητικού συμβουλίου

Προς την Τακτική Γενική Συνέλευση των κ.κ. Μετόχων της Ανώνυμης Εταιρίας με την επωνυμία FRIGOGLOSS A.B.E.E. Βιομηχανία Ψυκτικών Θαλάμων Ανώνυμος Βιομηχανική & Εμπορική Εταιρία

Επί των Οικονομικών Καταστάσεων της 31.12.2006

Μαρούσι, 27 Φεβρουαρίου 2007

Κυρίες και Κύριοι Μέτοχοι,

Κατά την κατάθεση προς έγκριση σας των Ενοποιημένων και μη ενοποιημένων Οικονομικών Καταστάσεων του Ομίλου για την εταιρική χρήση που έληξε την 31η Δεκεμβρίου 2006 σας παρουσιάζουμε την παρούσα έκθεση μας, επί των ενοποιημένων οικονομικών μεγεθών της εταιρίας.

Επισκόπηση

Σημείωση:

Τα παρακάτω στοιχεία παρατίθενται και αναλύονται ανα κλαδο με βάση την οργανωτική δομή του ομίλου.

Οι Ενοποιημένες Πωλήσεις αυξήθηκαν κατά 30,7% σε σύγκριση με την αντίστοιχη περίοδο του προηγούμενου έτους, με ιδιαίτερη συνεισφορά του Κλάδου Επαγγελματικής Ψύξης, του οποίου το ποσοστό ως προς τις συνολικές πωλήσεις ανήλθε από 78,0% το 2005, σε 83,5% το 2006. Οι Ενοποιημένες Πωλήσεις για το Δ΄ Τρίμηνο, που αποτελεί παραδοσιακά την λιγότερο βαρύνουσα περίοδο αποτελεσμάτων, παρέμειναν σταθερές σε σχέση με την αντίστοιχη περίοδο του προηγούμενου έτους.

Ο Κλάδος Επαγγελματικής Ψύξης αύξησε τις Πωλήσεις του κατά 39,4% στο σύνολο της χρήσης, σε €336,4 εκατ., ωθούμενος από τις δυναμικές πωλήσεις σε αγορές όπως η Γερμανία, η Ρωσία, η Ιταλία, η Ουκρανία, η Ρουμανία και η Νότιος Αφρική. Το Δ΄ Τρίμηνο απετέλεσε μία δύσκολη περίοδο σε σύγκριση με την αντίστοιχη του προηγούμενου έτους, καταγράφοντας μείωση των πωλήσεων κατά 1,9%.

Όλες οι γεωγραφικές περιοχές στις οποίες δραστηριοποιούμεθα επέτυχαν μεγάλη αύξηση των πωλήσεων τους, με την Αφρική/ Μέση Ανατολή να επιτυγχάνει το υψηλότερο ποσοστό ανάπτυξης στον κλάδο Επαγγελματικής Ψύξης, ήτοι +65,4% σε σύγκριση με το προηγούμενο έτος, ενώ ακολουθεί η Ασία, όπου οι Πωλήσεις αυξήθηκαν κατά 49,2%, και η Δυτική Ευρώπη, όπου η αύξηση ανήλθε σε 48,0%. Η Ανατολική Ευρώπη, η πλέον σημαντική αγορά όσον αφορά στον κλάδο Επαγγελματικής Ψύξης, η οποία αντιστοιχεί σε 51,6% των πωλήσεων του κλάδου (ποσοστό χαμηλότερο από το 55,4% του προηγούμενου έτους), καταγράφει επίσης υψηλές επιδόσεις, με αύξηση των πωλήσεων κατά 30%. Η Δυτική Ευρώπη παραμένει η δεύτερη πλέον σημαντική αγορά, με μερίδιο 34,8% (σε σύγκριση με το 32,8% για το προηγούμενο έτος), ενώ στην Αφρική αντιστοιχεί το 8,5% έναντι 7,1% για το προηγούμενο έτος. Στην Ασία αντιστοιχεί το 5,1% των πωλήσεων του κλάδου έναντι ποσοστού 4,7% για το προηγούμενο έτος.

Εμμένοντας στη στρατηγική μας διαφοροποίησης της πελατειακής μας βάσης, η Frigoglass συνεχίζει να αυξάνει τις Πωλήσεις και σε άλλες εταιρίες εμφιαλώσεως της Coca-Cola, πέραν της Coca-Cola 3E, οι οποίες αντιπροσωπεύουν πλέον 25% των Πωλήσεων του κλάδου Επαγγελματικής Ψύξης σε σύγκριση με 19% κατά το προηγούμενο έτος (με αύξηση των πωλήσεων προς αυτές κατά 90% μέσα στο έτος), όπως και στις ζυθοποιίες (αύξηση πωλήσεων κατά 41%), οι οποίες αύξησαν το μερίδιό τους σε 24,0% (από 23,0%).

Στην Νιγηρία οι Πωλήσεις ανήλθαν σε €62,1 εκατ., μειωμένες (με βάση το ευρώ - λαμβάνοντας υπ'όψιν τις διαφορές μετατροπής του τοπικού νομίσματος - νάιρα) κατά 3,1% σε σχέση με το προηγούμενο έτος. Η εξέλιξη αυτή είναι απόρροια στρατηγικών κινήσεων, όπως το κλείσιμο του κλάδου οχημάτων κατά το Γ΄ τρίμηνο και η αναδιάρθρωση του κλάδου PET. Μη συνυπολογιζόμενων των επιπτώσεων αυτών των κινήσεων, οι Πωλήσεις στον Κλάδο Νιγηρίας αυξήθηκαν κατά 6,5% το 2006 με βάση το ευρώ και κατά 7,7% με βάση το τοπικό νόμισμα.

Υπήρξε ουσιαστική ανάκαμψη του όγκου πωλήσεων στις ζυθοποιίες στη Νιγηρία, με αύξηση κατά 44% στο σύνολο της χρήσης, καθώς και των εξαγωγών, οι οποίες ανέκαμψαν από τις χρονικές καθυστερήσεις, με αύξηση του όγκου πωλήσεων κατά 85,6% το Δ΄ τρίμηνο σε σύγκριση με την αντίστοιχη περίοδο του προηγούμενου έτους και κατά 4,7% για το σύνολο της χρήσης. Η εξέλιξη αυτή οδήγησε σε ταχεία ανάκαμψη των πωλήσεων στον Κλάδο Ήαλιού, οι οποίες αυξήθηκαν κατά 8,1% για το πλήρες έτος. Οι χαμηλότερες Λειτουργικές Δαπάνες στη Νιγηρία (μειωμένες κατά 22,3% σε σχέση με το προηγούμενο έτος) οδήγησαν σε βελτίωση των λειτουργικών κερδών (EBIT) σε σύγκριση με το προηγούμενο έτος κατά 3,3%, ενώ η μείωση του φορολογικού συντελεστή επέφερε αύξηση των Καθαρών Κερδών κατά 53,2%.

Σε επίπεδο Ενοποιημένων Αποτελεσμάτων, η θετική επίδραση των συνεργιών που επιτυγχάνονται με την σημαντική αύξηση του όγκου πωλήσεων, την συνεχή και αποτελεσματική διαχείριση των στοιχείων κόστους και την βελτιστοποίηση της παραγωγικής διαδικασίας (οι λειτουργικές δαπάνες ως ποσοστό επί των Πωλήσεων μειώθηκαν από 13,4% σε 12,3%), καθώς και την βελτίωση της γκάμας των προϊόντων, συνέχισε να αντισταθμίζει τις πιέσεις από το κόστος των πρώτων υλών (το περιθώριο κόστους των πρώτων υλών ως προς τις πωλήσεις αυξήθηκε κατά 260 μονάδες βάσης, σε 51,4%). Αντίστοιχα επήλθε κατά την διάρκεια του 2006 βελτίωση του περιθωρίου μεικτών κερδών κατά 150 μονάδες βάσης, σε 27,8%, καθώς και των αποτελεσμάτων προ φόρων, τόκων και αποσβέσεων (EBITDA) κατά 20 μονάδες βάσης, σε 20,0%. Τα Λειτουργικά Κέρδη (EBIT) αυξήθηκαν κατά 52,2% και ανήλθαν σε €62,7 εκατ., ενώ τα Καθαρά Κέρδη αυξήθηκαν κατά 58,5%, ανερχόμενα σε €38,5 εκατ. για το πλήρες έτος.

Επισκόπηση Λειτουργίας ανά Τομέα Δραστηριότητας

Πλήρες Έτος 2006	Πωλήσεις (σε χιλιάδες ευρώ)				Αποτελέσματα προ φόρων, τόκων και αποσβέσεων - EBITDA (σε χιλιάδες ευρώ)		
	Σύνολο Χρήσης 2006	Σύνολο Χρήσης 2005	Μεταβολή	% Ομίλου	Σύνολο Χρήσης 2006	Σύνολο Χρήσης 2005	Μεταβολή
Κλάδος Επαγγελματικής Ψύξης	336.445	241.311	39,4%	84%	64.689	44.551	45,2%
Νιγηρία	62.093	64.090	-3,1%	15%	14.596	15.548	-6,1%
Πλαστικά	4.111	3.550	15,8%	1%	1.030	518	98,8%
Διεταιρικές Πωλήσεις Ομίλου	-1.610	-2.122					
Ενοποιημένα Στοιχεία Frigoglass	401.039	306.829	30,7%	100%	80.315	60.618	32,5%

Οικονομική Επισκόπηση Frigoglass - Συνοπτική Κατάσταση Αποτελεσμάτων

Πλήρες Έτος 2006	Χρήση 2006 (σε χιλιάδες ευρώ)	Χρήση 2005 (σε χιλιάδες ευρώ)	Μεταβολή %
Πωλήσεις	401.039	306.829	30,7%
Μεικτά κέρδη	111.376	80.786	37,9%
Αποτελέσματα προ φόρων, τόκων και αποσβέσεων (EBITDA)	80.315	60.618	32,5%
Λειτουργικά κέρδη (EBIT)	62.725	41.225	52,2%
Κέρδη προ φόρων (EBT)	56.444	37.706	49,7%
Καθαρά κέρδη (μετά από δικαιώματα μειοψηφίας)	38.487	24.287	58,5%

Λειτουργικές Δαπάνες

Οι συνολικές λειτουργικές δαπάνες αυξήθηκαν κατά 20,4% για το πλήρες έτος και ανήλθαν σε €49,4 εκατ., υποστηρίζοντας την αύξηση κατά 30,7% των Ενοποιημένων Πωλήσεων. Έτσι, οι λειτουργικές δαπάνες μειώθηκαν ως ποσοστό επί των πωλήσεων από 13,4% το προηγούμενο έτος, σε 12,3% για το πλήρες έτος 2006. Οι διοικητικές δαπάνες, οι οποίες αντιστοιχούν σε 53,6% των Ενοποιημένων λειτουργικών δαπανών, αυξήθηκαν κατά 11,8%. Εφ'όσον όμως δεν συνυπολογισθούν διάφορα επιδόματα εργαζομένων, τα οποία αποτελούν στοιχείο εφ'άπαξ, η αύξηση περιορίζεται σε 7,5%.

Διαχείριση Κεφαλαίου Κίνησης, Ταμειακές Ροές και Καθαρός Δανεισμός

Η εξαιρετική διαχείριση του κεφαλαίου κίνησης της Frigoglass έγινε το 2006 ακόμη πιο εμφανής, μέσω της βελτίωσης του Δείκτη Πωλήσεων προς Κεφάλαιο Κίνησης (NTS/NWC) κατά 11,0%, ήτοι από 2,85 σε 3,16 (κατά μέσον όρο για το σύνολο του έτους). Αυτό οφείλεται κυρίως στην καλύτερη διαχείριση των αποθεμάτων, στα οποία διαπιστώθηκε αύξηση μόνο κατά 11,9% μέσα στο έτος, παρά την αύξηση των Πωλήσεων κατά 30,7% και την άνοδο του κόστους πωληθέντων προϊόντων κατά 28,1%. Η κυκλοφοριακή ταχύτητα των αποθεμάτων βελτιώθηκε κατά 22 ημέρες και διαμορφώθηκε, από 131 ημέρες το 2005, σε 109 ημέρες το 2006, λόγω καλύτερου προγραμματισμού της παραγωγής.

Η κυκλοφοριακή ταχύτητα των απαιτήσεων (DSO) μειώθηκε από 69 ημέρες το 2005, σε 67 ημέρες το 2006. Η κυκλοφοριακή ταχύτητα υποχρεώσεων επίσης μειώθηκε, από 68 ημέρες κατά το 2005, σε 61 ημέρες το 2006, κυρίως λόγω ηυξημένων προκαταβολών πληρωμών για τη χρηματοδότηση σημαντικών πρωτοβουλιών αύξησης της παραγωγικής δυναμικότητας.

Οι ταμειακές ροές από λειτουργικές δραστηριότητες αυξήθηκαν κατά 46,3%, ανερχόμενες σε €56,2 εκατ. λόγω της σημαντικής αύξησης του όγκου πωλήσεων και της αποτελεσματικής διαχείρισης του κεφαλαίου κίνησης. Με κεφαλαιουχικές δαπάνες €17,1 εκατ. το 2005 και €24,3 εκατ. το 2006, καθώς και έσοδα ύψους €12 εκατ. από την πώληση της VPI, τα ελεύθερα διαθέσιμα κατά το 2006 ανήλθαν σε €43,1 εκατ., έναντι €21,3 εκατ. το 2005.

Η καλύτερη διαχείριση του κεφαλαίου κίνησης και η ηυξημένη κερδοφορία οδήγησαν σε μείωση του Καθαρού δανεισμού κατά 48,6% κατά τη διάρκεια του έτους, το οποίο από €68,5 εκατ. για το σύνολο του 2005, διαμορφώθηκε σε €35,2 εκατ. για το πλήρες έτος 2006. Κατά συνέπεια, η καθαρή δανειακή επιβάρυνση (gearing) μειώθηκε από 44,3% το 2005, σε 21,7% το 2006. Επιπλέον, τα χρηματοοικονομικά έξοδα ως ποσοστό επί των Πωλήσεων μειώθηκαν σε 1,1% το 2006, από 1,4% κατά το προηγούμενο έτος.

Φορολογία

Η έμφαση που αποδίδει η Frigoglass στον αποτελεσματικό φορολογικό σχεδιασμό συνεχίζεται με τον πραγματικό φορολογικό συντελεστή να διαμορφώνεται σε 29,1% το 2006, σε σχέση με 31,7% κατά το προηγούμενο έτος.

Κεφαλαιουχικές Δαπάνες

Οι κεφαλαιουχικές δαπάνες για το 2006 ανήλθαν σε €24,3 εκατ. με τον Κλάδο της Επαγγελματικής Ψύξης να κατέχει την πρώτη θέση. Η πλειοψηφία των δαπανών καταλογίζεται στον κλάδο της Επαγγελματικής Ψύξης και αφορά σε αύξηση και βελτιστοποίηση της παραγωγικής δυναμικότητας, αυτοματοποίηση διαδικασιών και ενίσχυση ποιότητας. Σημαντικές δεσμεύσεις για μεγάλα έργα ανάπτυξης έγιναν στη Ρουμανία, τη Ρωσία και την Κίνα. Οι κεφαλαιουχικές δαπάνες για τον κλάδο της Νιγηρίας επικεντρώθηκαν κατά κύριο λόγο στον κλάδο του Ήαλιού.

Σύνοψη

Το 2006 υπήρξε ένα έτος εντυπωσιακής ανάπτυξης, η οποία προήλθε εν μέρει από τις ιδιαίτερα μεγάλες παραγγελίες κατά τους πρώτους εννέα μήνες και υποστηρίχθηκε αποτελεσματικά από τις προσπάθειες της Frigoglass για έλεγχο των απαιτήσεων σε κεφάλαιο κίνησης. Μαζί με την έμφαση που εδόθη εξ αρχής στην βελτίωση των παραγωγικών διαδικασιών και στην γκάμα των προϊόντων, οι κινήσεις αυτές επέτρεψαν την βελτίωση των περιθωρίων κέρδους παρά τις σημαντικές αυξήσεις τιμών πρώτων υλών.

Ατενίζοντας το μέλλον, παραμένουμε αισιόδοχοι για τις προοπτικές του 2007, παρ'όλο που η ανάπτυξη μας θα ακολουθήσει πλέον ρεαλιστικούς και διατηρήσιμους ρυθμούς από αυτούς του 2006. Επιπλέον, αναμένουμε ότι θα συνεχισθούν οι πιέσεις λόγω κόστους των πρώτων υλών. Επίσης, κατά τη διάρκεια του έτους, θα προχωρήσουμε σε σημαντικές επενδύσεις, με στόχο τη διαμόρφωση νέων βάσεων μακροπρόθεσμης ανάπτυξης σε υψηλά επίπεδα, όπως είναι η δημιουργία του εργοστασίου (Greenfield) στην Κίνα, η αύξηση της παραγωγικής δυναμικότητας και η αντικατάσταση ενός παλαιού κλιβάνου υαλοργίας στη Νιγηρία. Οι υποχρεώσεις αυτές θα χρηματοδοτηθούν με ίδια κεφάλαια.

Εταιρικά Οικονομικά Αποτελέσματα της Μητρικής Εαταιρείας

Κατά τη διάρκεια της χρήσης αυτής, οι δραστηριότητες της Εταιρίας υπήρξαν σύμφωνες με την ισχύουσα νομοθεσία και τους σκοπούς της, όπως ορίζονται από το καταστατικό της.

Ο Ισολογισμός, τα Αποτελέσματα Χρήσης, οι καταστάσεις Μεταβολών της Καθαρής Θέσης και Ταμειακών Ροών της ως άνω χρήσης όπως δημοσιεύθηκαν και υποβάλλονται στη Γενική Συνέλευση προκύπτουν από τα βιβλία και στοιχεία της εταιρίας και συντάχθηκαν σύμφωνα με τα Διεθνή Πρότυπα Χρηματοοικονομικής Πληροφόρησης που έχουν υιοθετηθεί από την Ευρωπαϊκή Ένωση.

Το Διοικητικό Συμβούλιο επιχειρώντας μια αναδρομή επί των εργασιών της εταιρίας, των στοιχείων του Ισολογισμού και των Αποτελεσμάτων Χρήσης, σας γνωρίζει τα παρακάτω:

Οι Καθαρές Πωλήσεις της εταιρίας ανήλθαν σε €97,5 εκατ., αυξημένες κατά 58,4% έναντι της προηγούμενης χρήσης. Η αύξηση προήλθε κυρίως από αύξηση του όγκου πωλήσεων νέων προϊόντων.

Τα Μικτά Κέρδη διπλασιάστηκαν ανερχόμενα σε €15,6εκατ., έναντι €7,4 εκατ. του 2005.

Τα προ Φόρων Κέρδη ανήλθαν σε €27,2 εκατ., αυξημένα κατά 167,7% σε σχέση με τη προηγούμενη χρήση κυρίως λόγω της αύξησης των εσόδων από συμμετοχές και της αύξησης του μικτού κέρδους.

Τα μετά Φόρων Κέρδη ανήλθαν σε €16,3 εκατ., αυξημένα κατά 112% σε σχέση με τη προηγούμενη χρήση.

Λοιπές πληροφορίες

Δεν υπάρχουν σημαντικά γεγονότα στην περίοδο μεταξύ της ημερομηνίας των ισολογισμών των εταιριών προς ενοποίηση και της ημερομηνίας καταρτίσεως των ενοποιημένων οικονομικών καταστάσεων.

Δεν υπάρχουν σημαντικές ζημίες κατά τον χρόνο υποβολής της έκθεσης μας ή άλλες που αναμένονται να προκύψουν στο μέλλον από ενδεχόμενα γεγονότα.

Δεν υπάρχουν σημαντικά γεγονότα που να έχουν συμβεί μέσα στο χρονικό διάστημα από τη λήξη της χρήσης μέχρι το χρόνο υποβολής της παρούσης έκθεσής μας.

Με βάση τα προαναφερθέντα, την έκθεση ελέγχου Ορκωτού Ελεγκτή- Λογιστή, καθώς και τις ετήσιες οικονομικές καταστάσεις της 31ης Δεκεμβρίου 2006, θεωρούμε ότι έχετε στην διάθεση σας, όλα τα απαραίτητα στοιχεία για να προχωρήσετε στην έγκριση των ενοποιημένων οικονομικών καταστάσεων της χρήσης που έληξε 31η Δεκεμβρίου 2006 και στην απαλλαγή του Διοικητικού Συμβουλίου και των ελεγκτών από κάθε ευθύνη.

Μετά τιμής,

ΤΟ ΔΙΟΙΚΗΤΙΚΟ ΣΥΜΒΟΥΛΙΟ

Ακριβές απόσπασμα από το Βιβλίο Πρακτικών Συνεδριάσεων του Διοικητικού Συμβουλίου.

Δημήτριος Π. Λόης

Διευθύνων Σύμβουλος

ΒΕΒΑΙΩΣΗ

Το περιεχόμενο της Έκθεσης του Διοικητικού Συμβουλίου προς την Τακτική Γενική Συνέλευση των Μετόχων, όπως παταρίθεται στις σελίδες 1-5, είναι συνεπές με τις οικονομικές καταστάσεις της Ανώνυμης Εταιρίας Frigoglass Α.Ε.Β.Ε. (η «Εταιρία»), καθώς και τις ενοποιημένες οικονομικές καταστάσεις της εταιρίας και των θυγατρικών της, για τη χρήση που έληξε στις 31 Δεκεμβρίου 2006.

Αθήνα, 27 Φεβρουαρίου 2007

Ο Ορκωτός Ελεγκτής Λογιστής

Κυριάκος Ριρής

ΑΜ ΣΟΕΛ 12111

ΕΠΕΞΗΓΗΜΑΤΙΚΗ ΕΚΘΕΣΗ ΤΟΥ ΔΙΟΙΚΗΤΙΚΟΥ ΣΥΜΒΟΥΛΙΟΥ

Σχετικά με τα θέματα της παρ.1 του άρθρου 11α του Ν.3371/2005

Η παρούσα επεξηγηματική έκθεση του Διοικητικού Συμβουλίου προς την Τακτική Γενική Συνέλευση των Μετόχων της Εταιρίας περιέχει πληροφορίες σχετικά με τα θέματα της παραγράφου 1 του άρθρου 11α του Νόμου 3371/2005.

1. Διάρθρωση μετοχικού κεφαλαίου της Εταιρίας

Το μετοχικό κεφάλαιο της Εταιρίας ανέρχεται σε Ευρώ 40.000.000 και διαιρείται σε 40.000.000 κοινές μετοχές, ονομαστικής αξίας 1 Ευρώ εκάστης. Όλες οι μετοχές είναι ονομαστικές και εισηγμένες προς διαπραγμάτευση στην Αγορά Αξιών του Χρηματιστηρίου Αθηνών (Κατηγορία Μεγάλης Κεφαλαιοποίησης).

Κάθε κοινή μετοχή παρέχει το δικαίωμα μιας ψήφου.

Κάθε μετοχή παρέχει όλα τα δικαιώματα και τις υποχρεώσεις που ορίζονται από το Νόμο και το Καταστατικό της Εταιρίας.

Η ευθύνη των μετόχων περιορίζεται στην ονομαστική αξία των μετοχών που κατέχουν.

2. Περιορισμοί στη μεταβίβαση μετοχών της Εταιρίας

Η μεταβίβαση των μετοχών της Εταιρίας γίνεται όπως ορίζει ο Νόμος και δεν υφίστανται περιορισμοί στη μεταβίβαση από το Καταστατικό της.

3. Σημαντικές άμεσες ή έμμεσες συμμετοχές κατά την έννοια του Π.Δ. 51/1992

Την 31.12.2006 οι κατωτέρω μέτοχοι κατείχαν ποσοστό μεγαλύτερο του 5% του συνόλου των δικαιωμάτων ψήφου της Εταιρίας: BOVAL S.A 44,085% και DEUTSCHE BANK AG LONDON 6.286%.

4. Μετοχές παρέχουσες ειδικά δικαιώματα ελέγχου

Δεν υφίστανται μετοχές της Εταιρίας παρέχουσες ειδικά δικαιώματα ελέγχου.

5. Περιορισμοί στο δικαίωμα ψήφου

Δεν προβλέπονται στο Καταστατικό της Εταιρίας περιορισμοί στο δικαίωμα ψήφου.

6. Συμφωνίες μετόχων της Εταιρίας

Δεν είναι γνωστές στην Εταιρία ούτε προβλέπεται στο Καταστατικό της η δυνατότητα συμφωνιών μετόχων που συνεπάγονται περιορισμούς στη μεταβίβαση των μετοχών ή περιορισμούς στην άσκηση δικαιωμάτων ψήφου.

7. Κανόνες διορισμού και αντικατάστασης μελών του Δ.Σ. και τροποποίησης καταστατικού που διαφοροποιούνται από τα προβλεπόμενα στον Κ.Ν. 2190/20

Οι κανόνες που προβλέπει το Καταστατικό της Εταιρίας για το διορισμό και την αντικατάσταση των μελών του Διοικητικού Συμβουλίου της και την τροποποίηση των διατάξεων του Καταστατικού της δεν διαφοροποιούνται από τα προβλεπόμενα στον Κ.Ν. 2190/20.

8. Αρμοδιότητα του Δ.Σ. ή ορισμένων μελών του για την έκδοση νέων μετοχών ή την αγορά ιδίων μετοχών της Εταιρίας σύμφωνα με το άρθρο 16 του Κ.Ν. 2190/20

Δεν υφίσταται εξουσιοδότηση προς το Δ.Σ. για την έκδοση νέων μετοχών ή για την αγορά ιδίων μετοχών της Εταιρίας σύμφωνα με το άρθρο 16 του κ.ν. 2190/1920.

9. Σημαντικές συμφωνίες που τίθενται σε ισχύ, τροποποιούνται ή λήγουν σε περίπτωση αλλαγής στον έλεγχο της Εταιρίας κατόπιν δημόσιας πρότασης

Δεν υπάρχουν συμφωνίες της Εταιρίας, οι οποίες τίθενται σε ισχύ, τροποποιούνται ή λήγουν σε περίπτωση αλλαγής στον έλεγχο της Εταιρίας κατόπιν δημόσιας πρότασης.

10. Σημαντικές συμφωνίες με μέλη του Δ.Σ. ή το προσωπικό της Εταιρίας

Δεν υπάρχουν συμφωνίες της Εταιρίας με μέλη του Διοικητικού Συμβουλίου της ή με το προσωπικό της, οι οποίες να προβλέπουν την καταβολή αποζημίωσης ειδικά σε περίπτωση παραίτησης ή απόλυσης χωρίς βάσιμο λόγο ή τερματισμού της θητείας ή της απασχόλησής τους εξ αιτίας δημόσιας πρότασης.

Κηφισιά, 8 Μαΐου 2007

Μετά τιμής,

ΤΟ ΔΙΟΙΚΗΤΙΚΟ ΣΥΜΒΟΥΛΙΟ

Ακριβές απόσπασμα από το Βιβλίο Πρακτικών Συνεδριάσεων του Διοικητικού Συμβουλίου.

Δημήτριος Π. Λόης

Διευθύνων Σύμβουλος

ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΕΣ ΑΡΘΡΟΥ 10 Ν.3401/2005

Οι παρακάτω Ανακοινώσεις / Γνωστοποιήσεις έχουν σταλεί στο Ημερήσιο Δελτίο Τιμών και βρίσκονται αναρτημένες στην ιστοσελίδα του Χ.Α. όπως επίσης και στην ιστοσελίδα της εταιρίας: www.frigoglass.com.

18/12/2006	Αναμόρφωση Αποτελεσμάτων Εννεαμήνου 2006
20/11/2006	Η Frigoglass ανακοινώνει την εκλογή του νέου Προέδρου ΔΣ
15/11/2006	Αποτελέσματα Εννεαμήνου 2006
03/11/2006	Παραίτηση του Κου Κροντηρά από Πρόεδρος του ΔΣ
12/10/2006	Ημερομηνία Ανακοίνωσης Αποτελεσμάτων Τρίτου Τριμήνου 2006
09/10/2006	Επαναδημοσίευση - Σχολιασμός Αποτελεσμάτων Πρώτου Εξαμήνου 2006
05/10/2006	Ανακοίνωση πρόθεσης δημιουργίας μονάδας παραγωγής στην Κίνα
11/09/2006	Ισόποση Αύξηση / Μείωση του Μετοχικού Κεφαλαίου
04/08/2006	Αποτελέσματα 1ου Εξαμήνου 2006
25/07/2006	Ημερομηνία Ανακοίνωσης Αποτελεσμάτων 1ου Εξαμήνου 2006
09/06/2006	Ανακοίνωση Μερίσματος Χρήσης 2005
09/06/2006	Αποφάσεις της Τακτικής Γενικής Συνέλευσης των Μετόχων της Frigoglass
16/05/2006	Πρόσκληση των Μετόχων στην Ετήσια Γενική Συνέλευση της Frigoglass
11/05/2006	Σχολιασμός Δημοσιεύματος
10/05/2006	Αποτελέσματα Α' Τριμήνου 2006
08/05/2006	Ανακοίνωση σχετικά με τη Γεωγραφική Επέκταση της Frigoglass
25/04/2006	Ευρωπαϊκή Διάκριση της Frigoglass
07/04/2006	Ημερομηνία Ανακοίνωσης Αποτελεσμάτων 1ου Τριμήνου 2006
07/04/2006	Αλλαγή στη Διοικητική Ομάδα της Frigoglass
08/03/2006	Ανακοίνωση - Νέος Υπεύθυνος Εσωτερικού Ελέγχου
23/02/2006	Ολοκλήρωση Πώλησης των Μετοχών V.P.I.
24/02/2006	Ενοποιημένα Αποτελέσματα 2005
26/01/2006	Ανακοίνωση Ημερομηνίας Ετήσιων Οικονομικών Αποτελεσμάτων

Για τις θυγατρικές του Ομίλου όπου παρέχεται η επιλεκτική δυνατότητα από την αντίστοιχη νομοθεσία της κάθε χώρας για εφαρμογή των Δ.Λ.Π. μπορείτε να ανατρέξετε στην ιστοσελίδα της εταιρίας: www.frigoglass.com για την ανάγνωση των οικονομικών τους καταστάσεων.





A. Μεταξά 15, 145 64
Κηφισιά, Αθήνα
Τηλ: +30 210 616 5700,
Fax: +30 210 619 9097
www.frigoglass.com

'06