

## Οικονομικά Αποτελέσματα Πρώτου Τριμήνου 2019

Αθήνα, Ελλάδα, 13 Ιουνίου 2019 – Η Frigoglass A.B.E.E. ανακοινώνει τα μη ελεγμένα οικονομικά αποτελέσματα για το τρίμηνο που έληξε στις 31 Μαρτίου 2019

### Κυριότερα στοιχεία του πρώτου τριμήνου 2019

- Ισχυρή επίδοση πρώτου τριμήνου σε όλους τους κλάδους δραστηριοποίησης, σύμφωνα με τις προσδοκίες μας
- Διψήφια αύξηση των πωλήσεων του κλάδου Επαγγελματικής Ψύξης, ως αποτέλεσμα των επενδύσεων των πελατών μας σε επαγγελματικά ψυγεία και της αύξησης του μεριδίου αγοράς μας στις ζυθοποιίες στην Ευρώπη
- Καλή επίδοση του κλάδου Υαλουργίας λόγω ανοδικής ζήτησης για γυάλινες φιάλες καθώς και πρωτοβουλιών αύξησης των τιμών
- Βελτίωση του συγκρίσιμου περιθωρίου EBITDA κατά 230 μονάδες βάσης, σε 14,7%, ενισχυμένο και από την εξοικονόμηση κόστους πρώτων υλών και την αύξηση της παραγωγικότητας
- Διατήρηση του δείκτη Καθαρού Δανεισμού προς 12μηνο EBITDA στο 3,9 παρά το εποχιακά υψηλό κεφάλαιο κίνησης λόγω του ισχυρού πρώτου τριμήνου

### Οικονομικά Αποτελέσματα

Ποσά σε χιλιάδες €	Α' Τρίμηνο 2019	Α' Τρίμηνο 2018	Διαφορά, %
Πωλήσεις	125.565	105.664	18,8%
Κέρδη προ Φόρων, Τόκων και Αποσβέσεων (EBITDA) <sup>1</sup>	18.887	13.129	43,9%
Περιθώριο EBITDA, % <sup>1</sup>	15,0%	12,4%	2,6pp
Συγκρίσιμα Κέρδη προ Φόρων, Τόκων και Αποσβέσεων (EBITDA) <sup>2</sup>	18.428	13.129	40,4%
Συγκρίσιμο Περιθώριο EBITDA, % <sup>2</sup>	14,7%	12,4%	2,3pp
Λειτουργικά Κέρδη (EBIT)	12.992	8.255	57,4%
Καθαρά Κέρδη	2.030	-3.671	–
Κεφαλαιακές Δαπάνες <sup>1</sup>	2.739	3.735	-26,7%

<sup>1</sup> Για περισσότερες πληροφορίες ανατρέξτε στην ενότητα Εναλλακτικοί Δείκτες Μέτρησης Απόδοσης

<sup>2</sup> Πριν την εφαρμογή του ΔΠΧΑ 16

### Ο κύριος Νίκος Μαμουλής, Διευθύνων Σύμβουλος της Frigoglass, σχολίασε:

"Το 2019 αποτελεί άλλο ένα έτος που ξεκίνησε δυναμικά για την εταιρεία μας. Αξιοποιώντας την ανοδική πορεία του 2018, πετύχαμε διψήφια αύξηση πωλήσεων και EBITDA στο πρώτο τρίμηνο. Η επίδοση αυτή αποδεικνύει τη σταθερή μας προσήλωση στη στρατηγική συνεργασία με τις εταιρείες αναψυκτικών και ποτών, μέσω καινοτόμων, ανταποκρινόμενων στις απαιτήσεις της αγοράς και υψηλής ποιότητας επαγγελματικών ψυγείων, καθώς και στις συνεχιζόμενες πρωτοβουλίες μείωσης του λειτουργικού κόστους.

Λαμβάνουμε σημαντικές πρωτοβουλίες ώστε να ενισχύσουμε την ανταγωνιστικότητάς μας και να βελτιώσουμε την κοστολογική μας δομή, εξορθολογίζοντας περαιτέρω την παραγωγική μας βάση. Τα αποτελέσματα του πρώτου τριμήνου ενισχύουν τις προσδοκίες μας για αύξηση πωλήσεων και βελτίωση του περιθωρίου κέρδους το 2019."



## Επισκόπηση Αποτελεσμάτων

Η Frigoglass πέτυχε ένα ισχυρό πρώτο τρίμηνο και ένα εξαιρετικό ξεκίνημα για το 2019. Οι πωλήσεις του Ομίλου αυξήθηκαν κατά 18,8% στο τρίμηνο, σε €125,6 εκατ., παρά την υψηλή συγκριτική βάση το αντίστοιχο τρίμηνο πέρυσι. Η αύξηση των πωλήσεων αντικατοπτρίζει την ισχυρή ζήτηση σε όλες τις γεωγραφικές περιοχές του κλάδου Επαγγελματικής Ψύξης, καθώς και τη ζήτηση για γυάλινες φιάλες και την αύξηση τιμών στον κλάδο Υαλουργίας.

Το μικτό κέρδος (εξαιρουμένων των αποσβέσεων) ανήλθε σε €29,5 εκατ., μια αύξηση της τάξης του 30,4%. Το μικτό περιθώριο κέρδους βελτιώθηκε κατά περίπου 210 μονάδες βάσης, σε 23,5%, ως αποτέλεσμα της καλύτερης απορρόφησης του σταθερού κόστους, της εξοικονόμησης του κόστους των πρώτων υλών και των συνεχιζόμενων πρωτοβουλιών βελτίωσης της παραγωγικότητας σε όλα τα εργοστάσια επαγγελματικών ψυγείων. Ένας άλλος παράγοντας ενίσχυσης του μικτού περιθωρίου κέρδους ήταν η αύξηση των πωλήσεων του κλάδου Υαλουργίας και οι πρωτοβουλίες αύξησης των τιμών.

Τα λειτουργικά έξοδα (εξαιρουμένων των αποσβέσεων) αυξήθηκαν κατά 9,8%, σε €11,1 εκατ., λόγω της αύξησης των σχετιζόμενων με εγγυήσεις δαπανών, απόρροια της αύξησης των πωλήσεων. Τα λειτουργικά έξοδα ως ποσοστό των πωλήσεων βελτιώθηκαν κατά περίπου 70 μονάδες βάσης, σε 8,9%, ως αποτέλεσμα της αύξησης των πωλήσεων.

Τα συγκρίσιμα Κέρδη προ Φόρων, Τόκων και Αποσβέσεων (EBITDA) αυξήθηκαν κατά 40,4%, σε €18,4 εκατ., με το αντίστοιχο περιθώριο να βελτιώνεται κατά 230 μονάδες βάσης, σε 14,7%. Τα χρηματοοικονομικά έξοδα ανήλθαν σε €5,9 εκατ., έναντι €4,9 εκατ. πέρυσι, επηρεασμένα από καθαρές συναλλαγματικές ζημιές λόγω της υπερτίμησης του Νάιρα Νιγηρίας. Το πρώτο τρίμηνο του 2018, τα χρηματοοικονομικά έξοδα ενισχύθηκαν από τα κέρδη που επέφερε η υποτίμηση του Νάιρα στις απαιτήσεις που είναι εκφρασμένες σε ευρώ. Τα καθαρά κέρδη ανήλθαν σε €2,0 εκατ., έναντι καθαρών ζημιών ύψους €3,7 εκατ. πέρυσι.

Οι προσαρμοσμένες ελεύθερες ταμειακές ροές για το πρώτο τρίμηνο του 2019 ήταν αρνητικές, ανερχόμενες σε €12,4 εκατ., έναντι αρνητικών ροών ύψους €3,4 εκατ. πέρυσι. Η μείωση αυτή αντικατοπτρίζει το εποχιακά υψηλό κεφαλαίο κίνησης λόγω του ισχυρού πρώτου τριμήνου. Το καθαρό κεφάλαιο κίνησης αυξήθηκε κατά 8,9%, ανερχόμενο σε €136,1 εκατ., ως αποτέλεσμα της αύξησης των αποθεμάτων, λόγω της μεγάλης ζήτησης τους επόμενους μήνες, και των εμπορικών απαιτήσεων, λόγω της αύξησης των πωλήσεων το πρώτο τρίμηνο του 2019. Συνεπώς, ο καθαρός δανεισμός ανήλθε σε €244,2 εκατ., έναντι €229,8 εκατ. τον Μαρτίου του 2018.



## Επισκόπηση ανά Κύρια Δραστηριότητα

### Κλάδος Επαγγελματικής Ψύξης (ICM)

Ποσά σε χιλιάδες €	Α' Τρίμηνο 2019	Α' Τρίμηνο 2018	Διαφορά, %
Πωλήσεις	97.004	81.142	19,5%
Κέρδη προ Φόρων, Τόκων και Αποσβέσεων (EBITDA)	11.568	7.053	64,0%
Περιθώριο EBITDA, %	11,9%	8,7%	3,2pp
Συγκρίσιμα Κέρδη προ Φόρων, Τόκων και Αποσβέσεων (EBITDA) <sup>1</sup>	11.126	7.053	57,7%
Συγκρίσιμο Περιθώριο EBITDA, % <sup>1</sup>	11,5%	8,7%	2,8pp
Λειτουργικά Κέρδη (EBIT)	7.712	3.797	>100%
Καθαρά Κέρδη <sup>2</sup>	-181	-4.272	–
Κεφαλαιακές Δαπάνες	1.535	1.965	-21,9%

<sup>1</sup> Πριν την εφαρμογή του ΔΠΧΑ 16

<sup>2</sup> Καθαρά Κέρδη προς απόδοση στους μετόχους

### Ευρώπη

Η Ανατολική Ευρώπη κατέγραψε σημαντική άνοδο το τρίμηνο, με τις πωλήσεις να αυξάνονται κατά 14,7%. Η επίδοση αυτή οφείλεται στην αύξηση των παραγγελιών για επαγγελματικά ψυγεία από βασικούς πελάτες αναψυκτικών και του ενισχυμένου μεριδίου αγοράς μας στις ζυθοποιίες της περιοχής. Η πρόσφατη επέκταση της Frigoserve στην Ουγγαρία συνέτεινε επίσης στην αύξηση των πωλήσεων στο τρίμηνο. Οι πωλήσεις στη Δυτική Ευρώπη αυξήθηκαν κατά 24,4%, λόγω της ζήτησης σε Γαλλία και Γερμανία.

### Αφρική και Μέση Ανατολή

Η Αφρική και η Μέση Ανατολή ξεκίνησαν επίσης πολύ καλά το έτος, με τις πωλήσεις να αυξάνονται κατά 30,7% στο τρίμηνο. Αυτή η καλή επίδοση οφείλεται στην αυξημένη ζήτηση σε Μαρόκο, Κένυα και Νιγηρία, η οποία υπεραντιστάθμισε τη χαμηλότερη ζήτηση σε Νότια Αφρική λόγω της καθυστέρησης των επενδύσεων από πελάτες σε επαγγελματικά ψυγεία, η οποία αποδίδεται στο συνεχιζόμενο δυσχερές μακροοικονομικό περιβάλλον.

### Ασία

Οι πωλήσεις στην Ασία αυξήθηκαν κατά 8,7%, κυρίως λόγω της υψηλότερης ζήτησης από τους βασικούς πελάτες αναψυκτικών και ζυθοποιίας στην Ινδία.

Τα συγκρίσιμα Κέρδη Προ Φόρων, Τόκων και Αποσβέσεων (EBITDA) στο τρίμηνο αυξήθηκαν κατά 57,7%, σε €11,1 εκατ., με το αντίστοιχο περιθώριο να βελτιώνεται κατά περίπου 280 μονάδες βάσης, σε 11,5%. Η ενίσχυση του περιθωρίου EBITDA αντικατοπτρίζει τη βελτιωμένη απορρόφηση κόστους, λόγω της αύξησης των πωλήσεων, σε συνδυασμό με την εξοικονόμηση κόστους πρώτων υλών και την αύξηση της παραγωγικότητας. Τα λειτουργικά κέρδη (EBIT) ανήλθαν σε €7,7 εκατ., σημαντικά βελτιωμένα σε σύγκριση με πέρυσι που είχαν ανέλθει σε €3,8 εκατ. Ο κλάδος Επαγγελματικής Ψύξης σημείωσε οριακές καθαρές ζημιές ύψους €0,2 εκατ., έναντι καθαρών ζημιών ύψους €4,3 εκατ. πέρυσι, αντικατοπτρίζοντας τη βελτιωμένη λειτουργική κερδοφορία του τριμήνου.



## Κλάδος Υαλουργίας

Ποσά σε χιλιάδες €	Α' Τρίμηνο 2019	Α' Τρίμηνο 2018	Διαφορά, %
Πωλήσεις	28.561	24.522	16,5%
Κέρδη προ Φόρων, Τόκων και Αποσβέσεων (EBITDA)	7.319	6.076	20,5%
Περιθώριο EBITDA, %	25,6%	24,8%	0,8pp
Συγκρίσιμα Κέρδη προ Φόρων, Τόκων και Αποσβέσεων (EBITDA) <sup>1</sup>	7.301	6.076	20,2%
Συγκρίσιμο Περιθώριο EBITDA, % <sup>1</sup>	25,6%	24,8%	0,8pp
Λειτουργικά Κέρδη (EBIT)	5.280	4.458	18,4%
Καθαρά Κέρδη <sup>2</sup>	2.211	601	>100%
Κεφαλαιακές Δαπάνες	1.204	1.770	-32,0%

<sup>1</sup> Πριν την εφαρμογή του ΔΠΧΑ 16

<sup>2</sup> Καθαρά Κέρδη προς απόδοση στους μετόχους

Ο κλάδος Υαλουργίας κατέγραψε ισχυρή επίδοση, σύμφωνα με τις προσδοκίες μας. Ο όγκος πωλήσεων, οι αυξήσεις τιμών και η ευνοϊκή συναλλαγματική ισοτιμία είχαν ως αποτέλεσμα την αύξηση των πωλήσεων κατά 16,5%. Οι πωλήσεις γυάλινων φιαλών αυξήθηκαν σε διψήφιο ποσοστό στο τρίμηνο λόγω της ισχυρής ζήτησης από βασικούς πελάτες ζυθοποιίας καθώς και του κλάδου των κρασιών και των αλκοολούχων ποτών. Οι πωλήσεις πλαστικών κιβωτίων και μεταλλικών πωμάτων σημείωσαν επίσης σημαντική αύξηση στο τρίμηνο, με τις πωλήσεις συνδυαστικά να αυξάνονται κατά 10% για τους ίδιους λόγους που αυξήθηκαν και στον κλάδο Υαλουργίας παραπάνω.

Τα συγκρίσιμα Κέρδη Προ Φόρων, Τόκων και Αποσβέσεων (EBITDA) διαμορφώθηκαν σε €7,3 εκατ., μια αύξηση της τάξης του 20,2%. Το περιθώριο EBITDA βελτιώθηκε κατά περίπου 80 μονάδες βάσης, ανερχόμενο σε 25,6%, ως αποτέλεσμα του όγκου πωλήσεων, των αυξήσεων των τιμών και της ευνοϊκής συναλλαγματικής ισοτιμίας, υπεραντισταθμίζοντας το αυξημένο κόστος πρώτων υλών. Τα λειτουργικά κέρδη (EBIT) βελτιώθηκαν κατά 18,4%, σε €5,3 εκατ., παρά την αύξηση των αποσβέσεων ως αποτέλεσμα των πρόσφατων επενδύσεών μας. Τα καθαρά κέρδη ανήλθαν σε €2,2 εκατ., έναντι €0,6 εκατ. πέρυσι, παρά τις καθαρές συναλλαγματικές ζημιές λόγω της υπερτίμηση του Νάιρα, ενώ το περσινό τρίμηνο ενισχύθηκε από κέρδη που προήλθαν από την υποτίμησης του Νάιρα σε απαιτήσεις εκφρασμένες σε ευρώ.



## Επιχειρηματική Προοπτική

Σε συνέχεια των θετικών αποτελεσμάτων του πρώτου τριμήνου και της συνεχιζόμενης δυναμικής στους πρώτους μήνες του δευτέρου τριμήνου, πιστεύουμε ότι θα πετύχουμε αύξηση πωλήσεων και βελτίωση του συγκριτικού περιθωρίου κέρδους για δεύτερο συνεχόμενο έτος μετά την ολοκλήρωση της κεφαλαιακής αναδιάρθρωσης. Το 2019, ορισμένες από τις εταιρείες αναψυκτικών, με τις οποίες έχουμε στρατηγική συνεργασία, αξιοποίησαν νωρίτερα τις ετήσιες κεφαλαιακές δαπάνες τους για επαγγελματικά ψυγεία προκειμένου να επωφεληθούν από τις θετικές τάσεις στις αγορές δραστηριοποίησής τους. Στο πλαίσιο αυτό, αυξήσαμε την παραγωγή μας ώστε να υποστηρίξουμε τους πελάτες μας. Στον κλάδο Υαλουργίας, αναμένουμε αύξηση των πωλήσεων για γυάλινες φιάλες, λόγω των ισχυρών βασικών μεγεθών της αγοράς αναψυκτικών και ποτών, της αύξησης της δυναμικότητας στον τομέα της μπύρας και των νέων προϊόντων των πελατών μας.

Στον κλάδο Επαγγελματικής Ψύξης, υλοποιούμε πρωτοβουλίες που θα μας επιτρέψουν τη περαιτέρω εξοικονόμηση του κόστους πρώτων υλών, την αύξηση της παραγωγικότητας καθώς και τον εξορθολογισμό της παραγωγικής μας βάσης. Η αύξηση του όγκου πωλήσεων και των τιμών θα βελτιώσουν το περιθώριο κέρδους στον κλάδο Υαλουργίας για το 2019.

Η εκτίμησή μας για το ύψος των κεφαλαιακών δαπανών, για το σύνολο του έτους, παραμένει στο επίπεδο των €25-30 εκατ.



## Frigoglass

Η Frigoglass είναι στρατηγικός εταίρος εταιρειών αναψυκτικών και ποτών σε ολόκληρο τον κόσμο. Η Frigoglass είναι ένας από τους παγκόσμιους ηγέτες στην αγορά Επαγγελματικών Ψυγείων (ICM) και ο βασικός προμηθευτής στον τομέα γυάλινης συσκευασίας στις αγορές υψηλής ανάπτυξης της Δυτικής Αφρικής.

Η Frigoglass διατηρεί μακροχρόνιες σχέσεις συνεργασίας με κορυφαίους πελάτες από τον κλάδο αναψυκτικών και ποτών. Τα επαγγελματικά ψυγεία της Frigoglass σχεδιάζονται με βάση τις ιδιαίτερες ανάγκες κάθε πελάτη, ώστε να ενισχύουν την εικόνα των προϊόντων τους και να συμβάλλουν στην άμεση κατανάλωσή τους. Την ίδια στιγμή, οι κορυφαίες, από πλευράς καινοτομίας, οικολογικές λύσεις της Frigoglass δίνουν τη δυνατότητα στους πελάτες της να πετύχουν στόχους Βιώσιμης Ανάπτυξης και να μειώσουν το αποτύπωμα διοξειδίου του άνθρακα.

Μέσω της παρουσίας της, η Frigoglass έχει καθιερωθεί στις πιο ώριμες αγορές της Ευρώπης, ενώ παράλληλα εδραιώνει τη θέση της στις αναδυόμενες αγορές. Με παραγωγικές μονάδες σε έξι χώρες και ένα εκτεταμένο δίκτυο πωλήσεων και παροχής υπηρεσιών, υποστηρίζουμε τις ανάγκες των πελατών μας με υπηρεσίες υψηλής ποιότητας πριν και μετά την πώληση.

Όσον αφορά τη δραστηριότητα μας στον κλάδο Υαλουργίας, το ενδιαφέρον μας επικεντρώνεται στις αγορές της Αφρικής, οι οποίες αποτελούν βασικό στόχο της επενδυτικής στρατηγικής των πελατών μας. Καθώς ενδυναμώνουμε τη θέση μας ως κορυφαίοι προμηθευτές γυάλινων φιαλών και υλικών συσκευασίας, βοηθάμε τους πελάτες μας στη Δυτική Αφρική να προσθέσουν επιπλέον αξία στα προϊόντα τους.

Για περισσότερες πληροφορίες, σας παρακαλούμε να επισκεφθείτε τη διεύθυνση: <http://www.frigoglass.com>.

## Λεπτομέρειες σχετικά με την τηλεδιάσκεψη

Σήμερα, στις 4:00 μ.μ. ώρα Αθήνας (02:00 μ.μ. ώρα Λονδίνου), η Frigoglass θα διοργανώσει τηλεδιάσκεψη με χρηματιστηριακούς αναλυτές και επενδυτές, προκειμένου να συζητήσει τα αποτελέσματα του πρώτου τριμήνου του 2018. Όσοι επιθυμούν να συμμετάσχουν παρακαλούνται να καλέσουν +30 211 211 1511 από την Ελλάδα, +44 207 194 3759 από τη Μ. Βρετανία (και άλλες διεθνείς κλήσεις) και +1 844 286 0643 από τις ΗΠΑ. Ο κωδικός εγγραφής είναι 70400024#. Η τηλεδιάσκεψη θα περιλαμβάνει σχόλια της διοίκησης καθώς και διάστημα ερωτήσεων και απαντήσεων, και αναμένεται να έχει διάρκεια περίπου μία ώρα. Η σχετική παρουσίαση θα είναι διαθέσιμη από εκείνη την ώρα στην ιστοσελίδα της Frigoglass: <http://www.frigoglass.com>. Οι ενδιαφερόμενοι παρακαλούνται να τηλεφωνήσουν 10 λεπτά πριν την προγραμματισμένη έναρξη της τηλεδιάσκεψης προκειμένου να επιβεβαιώσουν τη συμμετοχή τους. Η επανάληψη της τηλεδιάσκεψης θα είναι διαθέσιμη μέχρι την Πέμπτη, 11 Ιουλίου 2019.

Το δελτίο τύπου σχετικά με τα αποτελέσματα του τρίτου τριμήνου θα είναι διαθέσιμο από τις 13 Ιουνίου 2019, στην ιστοσελίδα της εταιρείας. από τις διευθύνσεις <http://www.frigoglass.com/press-releases> και <http://www.frigoglass.com/investors>.



## Πληροφορίες

### Frigoglass

#### Γιάννης Σταματάκος

Group Treasury and Investor Relations Manager

Τηλ: +30 210 6165767

E-mail: [jstamatakos@frigoglass.com](mailto:jstamatakos@frigoglass.com)

Η παρούσα ανακοίνωση αποτελεί δημοσιοποίηση εμπιστευτικών πληροφοριών από τη Frigoglass A.B.E.E. βάσει του Κανονισμού (ΕΕ) 596/2014 (16 Απριλίου 2014). Η εν λόγω κοινοποίηση έγινε από τον κ. Νίκο Μαμουλή, Διευθύνοντα Σύμβουλο της Frigoglass A.B.E.E., στις 13 Ιουνίου 2019 στις 8:30.

## Σημαντική σημείωση σχετικά με τις προβλέψεις μελλοντικής απόδοσης

Η παρούσα ανακοίνωση ενδέχεται να περιέχει πληροφορίες και δηλώσεις σχετικές με την μελλοντική απόδοση της Frigoglass, οι οποίες βασίζονται σε τρέχουσες προσδοκίες και υποθέσεις σε σχέση με μελλοντικά γεγονότα. Όλες οι δηλώσεις, εκτός από τις δηλώσεις ιστορικών γεγονότων που περιλαμβάνονται στην παρούσα ανακοίνωση, συμπεριλαμβανομένων, χωρίς περιορισμό, δηλώσεων που αφορούν τη μελλοντική χρηματοοικονομική της θέση, τις κεφαλαιακές δαπάνες, προβλέψεις πωλήσεων, κόστους και εξοικονόμηση κόστους, αν υπάρχουν, μπορεί να θεωρηθούν δηλώσεις σχετικές με την μελλοντική απόδοση της Frigoglass. Αυτές οι προβλέψεις μελλοντικής απόδοσης υπόκεινται, μεταξύ άλλων, σε επιχειρηματικούς, οικονομικούς και ανταγωνιστικούς κινδύνους και αβεβαιότητες, που σχετίζονται με παράγοντες τους οποίους η Frigoglass αδυνατεί να ελέγξει και να εκτιμήσει με ακρίβεια και οι οποίοι θα μπορούσαν να επιφέρουν ουσιώδη απόκλιση μεταξύ των πραγματικών αποτελεσμάτων και των αποτελεσμάτων που περιγράφονται στην παρούσα. Εν όψει των ανωτέρω, σας προειδοποιούμε να μην βασίζεστε υπέρμετρα σε αυτές τις δηλώσεις για το μέλλον, οι οποίες αποτυπώνουν αποκλειστικά εκτιμήσεις που ισχύουν κατά την ημερομηνία αυτού του εγγράφου. Η Frigoglass δεν αναλαμβάνει ουδεμία υποχρέωση να δημοσιοποιήσει οποιαδήποτε αναθεώρηση σε αυτές τις προβλέψεις μελλοντικής απόδοσης, προκειμένου αυτές να ανταποκρίνονται σε γεγονότα ή καταστάσεις μεταγενέστερες της ημερομηνίας της παρούσας ανακοίνωσης. Όσον αφορά τις τυχόν εκτιμήσεις για τις μελλοντικές εξοικονομήσεις κόστους που περιλαμβάνονται στο παρόν έγγραφο, η Frigoglass δεν μπορεί να προσφέρει καμία διαβεβαίωση ότι τα πλήρη οφέλη που προσδοκά θα πραγματοποιηθούν εντός των προθεσμιών που ορίζονται ή ότι το κόστος που σχετίζεται με την εξοικονόμηση δεν θα υπερβεί τις προσδοκίες της. Για μια πιο λεπτομερή περιγραφή των κυριότερων κινδύνων και αβεβαιοτήτων που θα μπορούσαν να προκαλέσουν ουσιώδη απόκλιση μεταξύ των πραγματικών αποτελεσμάτων και των αποτελεσμάτων που εκφράζονται ή υπονοούνται από τις δηλώσεις σχετικές με την μελλοντική απόδοση της Frigoglass, ανατρέξτε στις εξαμηνίες και ετήσιες χρηματοοικονομικές καταστάσεις της Frigoglass, οι οποίες είναι διαθέσιμες στην ιστοσελίδα της εταιρείας [www.frigoglass.com](http://www.frigoglass.com).



## ΠΡΟΣΑΡΤΗΜΑΤΑ

1. Εναλλακτικοί Δείκτες Μέτρησης Απόδοσης ("ΕΔΜΑ")
2. Πωλήσεις του Κλάδου Επαγγελματικής Ψύξης ανά κατηγορία πελατών και γεωγραφία
3. Ενοποιημένη Κατάσταση Αποτελεσμάτων
4. Ενοποιημένη Κατάσταση Χρηματοοικονομικής Θέσης
5. Ενοποιημένη Κατάσταση Ταμειακών Ροών

Οι συνοπτικές λογιστικές καταστάσεις οι οποίες επισυνάπτονται στο παρόν δελτίο θα πρέπει να διαβαστούν σε συνδυασμό με τις σχετικές σημειώσεις που συνοδεύουν την πλήρη έκθεση των οικονομικών αποτελεσμάτων της περιόδου, την οποία μπορείτε να βρείτε στην ιστοσελίδα της εταιρείας, στη διεύθυνση: [www.frigoglass.com](http://www.frigoglass.com).





## Προσάρτημα 1: Εναλλακτικοί Δείκτες Μέτρησης Απόδοσης ("ΕΔΜΑ")

Ο Όμιλος χρησιμοποιεί Εναλλακτικούς Δείκτες Μέτρησης Απόδοσης ("ΕΔΜΑ") στα πλαίσια λήψης αποφάσεων σχετικά με το χρηματοοικονομικό, λειτουργικό και στρατηγικό σχεδιασμό του καθώς και για την αξιολόγηση και τη δημοσίευση των επιδόσεών του. Οι ΕΔΜΑ εξυπηρετούν στην καλύτερη κατανόηση των χρηματοοικονομικών και λειτουργικών αποτελεσμάτων του Ομίλου, της χρηματοοικονομικής του θέσης καθώς και της κατάστασης ταμειακών ροών. Οι ΕΔΜΑ πρέπει να εξετάζονται σε σχέση με και όχι κατ' αποκλεισμό των αντίστοιχων στοιχείων που παρουσιάζονται σύμφωνα με τα Διεθνή Πρότυπα Χρηματοοικονομικής Αναφοράς.

### Ορισμοί και συμφωνία των Εναλλακτικών Δεικτών Μέτρησης Απόδοσης ("ΕΔΜΑ")

Κατά την ανάλυση των αποδόσεων του Ομίλου, χρησιμοποιούνται συγκεκριμένα μεγέθη τα οποία υπολογίζονται αφαιρώντας από τα στοιχεία που παρουσιάζονται με βάση τα Διεθνή Πρότυπα Χρηματοοικονομικής Αναφοράς τις δαπάνες αναδιάρθρωσης του Ομίλου. Σε αυτό το πλαίσιο, εστιάζουμε στους ΕΔΜΑ από τις συνεχιζόμενες δραστηριότητες, ενώ παρουσιάζουμε επίσης τις μη συνεχιζόμενες δραστηριότητες για σκοπούς συμφωνίας.

### Έξοδα αναδιάρθρωσης

Τα έξοδα αναδιάρθρωσης αποτελούνται από έξοδα που προκύπτουν από σημαντικές αλλαγές στον τρόπο με τον οποίο ο Όμιλος ασκεί την επιχειρηματική του δραστηριότητα, όπως η διακοπή παραγωγικών μονάδων, καθώς και από έξοδα που σχετίζονται με την κεφαλαιακή αναδιάρθρωση, της διαγραφής δανεισμού του Ομίλου και του κέρδους από τη μετατροπή των μετατρέψιμων ομολόγων. Τα εν λόγω έξοδα συμπεριλαμβάνονται στην Κατάσταση Αποτελεσμάτων του Ομίλου και της Μητρικής Εταιρείας καθώς και στην Κατάσταση Ταμειακών Ροών. Ωστόσο, εξαιρούνται από τα συγκρίσιμα αποτελέσματα για να κατανοήσει καλύτερα ο χρήστης τα λειτουργικά και οικονομικά αποτελέσματα του Ομίλου από τη συνεχιζόμενη δραστηριότητα.

### EBITDA (Κέρδη προ Τόκων, Φόρων και Αποσβέσεων)

Ο δείκτης EBITDA υπολογίζεται προσθέτοντας στα Κέρδη Προ Φόρων, τις αποσβέσεις και απομειώσεις ενσώματων παγίων στοιχείων, τις αποσβέσεις και απομειώσεις των άυλων περιουσιακών στοιχείων και τα καθαρά Χρηματοοικονομικά έξοδα. Το περιθώριο EBITDA (%) υπολογίζεται διαιρώντας το EBITDA με το σύνολο του κύκλου εργασιών.

Ο δείκτης EBITDA εξυπηρετεί στην καλύτερη ανάλυση των λειτουργικών αποτελεσμάτων του Ομίλου.

(ποσά σε χιλ. €)	Α' Τρίμηνο 2019	Α' Τρίμηνο 2018
Κέρδη προ φόρων	7.124	3.047
Αποσβέσεις	5.895	4.874
Έξοδα αναδιάρθρωσης		275
Χρηματοοικονομικά έξοδα	5.868	4.933
<b>EBITDA</b>	<b>18.887</b>	<b>13.129</b>
Πωλήσεις	125.565	105.664
<b>Περιθώριο EBITDA, %</b>	<b>15,0%</b>	<b>12,4%</b>



### Το Καθαρό Κεφάλαιο Κίνησης

Το Καθαρό Κεφάλαιο Κίνησης υπολογίζεται αφαιρώντας τις εμπορικές υποχρεώσεις από το άθροισμα των εμπορικών απαιτήσεων και αποθεμάτων. Ο Όμιλος παρουσιάζει το καθαρό κεφάλαιο κίνησης επειδή πιστεύει ότι το μέτρο αυτό βοηθά τους χρήστες των οικονομικών καταστάσεων να κατανοήσουν καλύτερα τη βραχυπρόθεσμη ρευστότητα και την αποδοτικότητά του.

<i>(ποσά σε χιλ. €)</i>	<b>31 Μαρτίου 2019</b>	<b>31 Δεκεμβρίου 2018</b>	<b>31 Μαρτίου 2018</b>
Πελάτες	116.823	77.606	97.686
Αποθέματα	115.095	101.739	92.309
Προμηθευτές	95.834	77.643	65.050
<b>Καθαρό κεφάλαιο κίνησης</b>	<b>136.084</b>	<b>101.702</b>	<b>124.945</b>

### Ελεύθερες Ταμειακές Ροές

Οι ελεύθερες ταμειακές ροές είναι ένα εναλλακτικό μέγεθος μέτρησης των επιδόσεων που χρησιμοποιεί ο Όμιλος και ορίζεται ως οι ταμειακές ροές από τις λειτουργικές δραστηριότητες, μείον τις ταμειακές ροές από επενδυτικές δραστηριότητες. Οι ελεύθερες ταμειακές ροές μετρούν τις ταμειακές ροές που δημιουργούνται από τις δραστηριότητες του Ομίλου, με βάση τις λειτουργικές δραστηριότητες, συμπεριλαμβανομένης της αποτελεσματικής χρήσης του κεφαλαίου κίνησης και λαμβάνοντας υπόψη τις αγορές ενσώματων και άυλων παγίων στοιχείων. Ο Όμιλος παρουσιάζει τις ελεύθερες ταμειακές ροές επειδή πιστεύει ότι το μέγεθος αυτό επιτρέπει στους αναγνώστες των οικονομικών καταστάσεων να κατανοήσουν την απόδοση των ταμειακών ροών του, καθώς και τη διαθεσιμότητα των ταμειακών ροών για καταβολή τόκων, για διανομή μερίσματος καθώς και για διακράτηση.

<i>(ποσά σε χιλ. €)</i>	<b>A' Τρίμηνο 2019</b>	<b>A' Τρίμηνο 2018</b>		
		<b>Μη</b>		
		<b>Συνεχιζόμενες Δραστηριότητες</b>	<b>Συνεχιζόμενες Δραστηριότητες</b>	<b>Δημοσιευμένα</b>
Καθαρές εισροές/(εκροές) από λειτουργικές δραστηριότητες	-10.423	1.473	-1.140	333
Καθαρές εισροές/(εκροές) από επενδυτικές δραστηριότητες	-1.944	-3.685	-82	-3.767
<b>Ελεύθερες ταμειακές ροές</b>	<b>-12.367</b>	<b>-2.212</b>	<b>-1.222</b>	<b>-3.434</b>

### Προσαρμοσμένες ελεύθερες ταμειακές ροές

Ο δείκτης αυτός διευκολύνει τη σύγκριση των ταμειακών ροών μεταξύ εταιρειών, καθώς και βελτιώνει τη συγκρισιμότητα των πληροφοριών μεταξύ περιόδων αναφοράς. Ο δείκτης προσαρμοσμένες ελεύθερες ταμειακές ροές υπολογίζεται εξαιρώντας από τις ελεύθερες ταμειακές ροές (βλ. ορισμό παραπάνω) τα έξοδα αναδιοργάνωσης, τις εισπράξεις από πωλήσεις ενσώματων παγίων στοιχείων και θυγατρικών εταιρειών.



(ποσά σε χιλ. €)	Α' Τρίμηνο 2019	Α' Τρίμηνο 2018		
		Συνεχιζόμενες Δραστηριότητες	Μη Συνεχιζόμενες Δραστηριότητες	Δημοσιευμένα
<b>Ελεύθερες ταμειακές ροές</b>	<b>-12.367</b>	<b>-2.212</b>	<b>-1.222</b>	<b>-3.434</b>
Έξοδα αναδιάρθρωσης		435		435
Εισπράξεις από πώληση θυγατρικής	-795			
Εισπράξεις από πωλήσεις ενσώματων παγίων στοιχείων		-49		-49
<b>Προσαρμοσμένες ελεύθερες ταμειακές ροές</b>	<b>-13.162</b>	<b>-1.826</b>	<b>-1.222</b>	<b>-3.048</b>

### Καθαρός Δανεισμός

Ο καθαρός δανεισμός αποτελεί έναν ΕΔΜΑ που χρησιμοποιείται από τη Διοίκηση για να αξιολογήσει την κεφαλαιακή διάρθρωση του Ομίλου και τη δυνατότητα μόχλευσης. Ο καθαρός δανεισμός ορίζεται ως τα βραχυπρόθεσμα δάνεια πλέον τα μακροπρόθεσμα δάνεια μείον τα χρηματικά διαθέσιμα και ισοδύναμα, όπως φαίνεται παρακάτω.

(ποσά σε χιλ. €)	31 Μαρτίου 2019	31 Δεκεμβρίου 2018
Μακροπρόθεσμα δάνεια	236.654	227.998
Βραχυπρόθεσμα δάνεια	46.256	47.261
Χρηματικά διαθέσιμα και ισοδύναμα	38.720	49.057
<b>Καθαρός Δανεισμός</b>	<b>244.190</b>	<b>226.202</b>

### Κεφαλαιακές Δαπάνες (Capex)

Οι κεφαλαιακές δαπάνες ορίζονται ως οι αγορές ενσώματων και άυλων παγίων στοιχείων. Ο Όμιλος χρησιμοποιεί τις κεφαλαιακές δαπάνες ως ΕΔΜΑ προκειμένου να διασφαλίσει ότι οι κεφαλαιακές δαπάνες είναι σε συνέπεια με τη συνολική στρατηγική για τη χρήση των μετρητών.

(ποσά σε χιλ. €)	Α' Τρίμηνο 2019	Α' Τρίμηνο 2018		
		Συνεχιζόμενες Δραστηριότητες	Μη Συνεχιζόμενες Δραστηριότητες	Δημοσιευμένα
Αγορά ενσώματων παγίων περιουσιακών στοιχείων	-1.519	-3.206	-82	-3.288
Αγορά άυλων παγίων περιουσιακών στοιχείων	-1.220	-528		-528
<b>Κεφαλαιακές δαπάνες</b>	<b>-2.739</b>	<b>-3.735</b>	<b>-82</b>	<b>-3.816</b>



## Προσάρτημα 2: Πωλήσεις του κλάδου Επαγγελματικής Ψύξης (ICM) ανά κατηγορία πελατών και γεωγραφία

### Πωλήσεις ανά γεωγραφία

<i>(Ποσά σε χιλ. €)</i>	<b>A' Τρίμηνο 2019</b>	A' Τρίμηνο 2018	Διαφορά, %
Ανατολική Ευρώπη	44.893	39.152	14,7%
Δυτική Ευρώπη	28.895	23.219	24,4%
Αφρική & Μέση Ανατολή	16.670	12.750	30,7%
Ασία	6.546	6.021	8,7%
<b>Σύνολο</b>	<b>97.004</b>	<b>81.142</b>	<b>19,5%</b>

### Πωλήσεις ανά κατηγορία πελατών

<i>(Ποσά σε χιλ. €)</i>	<b>A' Τρίμηνο 2019</b>	A' Τρίμηνο 2018	Διαφορά, %
Εμφιαλωτές Coca-Cola	69.496	63.124	10,1%
Ζυθοποιίες	15.258	8.231	85,4%
Άλλοι	12.250	9.787	25,2%
<b>Σύνολο</b>	<b>97.004</b>	<b>81.142</b>	<b>19,5%</b>



### Προσάρτημα 3: Ενοποιημένη Κατάσταση Αποτελεσμάτων

<i>(Ποσά σε χιλ. €, εκτός αν ορίζεται διαφορετικά)</i>	<b>Α' Τρίμηνο 2019</b>	Α' Τρίμηνο 2018
Έσοδα από συμβάσεις με πελάτες	125.565	105.664
Κόστος πωλήσεων	-100.579	-86.607
<b>Μικτά κέρδη</b>	<b>24.986</b>	<b>19.057</b>
Λειτουργικά έξοδα	-12.548	-11.483
Λοιπά λειτουργικά έσοδα/έξοδα	554	681
<b>Λειτουργικά κέρδη</b>	<b>12.992</b>	<b>8.255</b>
Χρηματοοικονομικά έξοδα	-6.738	-5.445
Χρηματοοικονομικά έσοδα	870	512
Συνολικά καθαρά χρηματοοικονομικά έξοδα	<b>-5.868</b>	<b>-4.933</b>
<b>Κέρδη/(ζημίες) προ φόρων και εξόδων αναδιοργάνωσης</b>	<b>7.124</b>	<b>3.322</b>
Έξοδα αναδιοργάνωσης	–	-275
<b>Κέρδη/(ζημίες) προ φόρων</b>	<b>7.124</b>	<b>3.047</b>
Φόροι	-3.704	-3.708
<b>Κέρδη/(ζημίες) μετά φόρων από συνεχιζόμενες δραστηριότητες</b>	<b>3.420</b>	<b>-661</b>
Κέρδη / (ζημίες) μετά από φόρους από μη συνεχιζόμενες δραστηριότητες	–	-1.425
<b>Καθαρά Κέρδη / (ζημίες) Χρήσης</b>	<b>3.420</b>	<b>-2.086</b>
<b>Κατανέμονται σε:</b>		
Μη ελεγχόμενες συμμετοχές	1.390	1.585
Μετόχους εταιρείας	2.030	-3.671
<b>Καθαρά Κέρδη / (ζημίες) Χρήσης</b>	<b>3.420</b>	<b>-2.086</b>
Αποσβέσεις	5.895	4.874
<b>EBITDA</b>	<b>18.887</b>	<b>13.129</b>
<b>Βασικά και Απομειωμένα Κέρδη/ (ζημίες) ανά μετοχή (€)</b>		
Από συνεχιζόμενες δραστηριότητες	0,01	-0,01
Από μη συνεχιζόμενες δραστηριότητες	–	0,00
<b>Σύνολο</b>	<b>0,01</b>	<b>-0,01</b>



## Προσαρτήμα 4: Ενοποιημένη Κατάσταση Χρηματοοικονομικής Θέσης

(Ποσά σε χιλ. €.)	31 Μαρτίου 2019	31 Δεκεμβρίου 2018
<b>Ενεργητικό</b>		
Ενσώματες ακινητοποιήσεις	120.058	121.235
Δικαιώματα χρήσης παγίων	6.334	–
Ασώματες ακινητοποιήσεις	11.262	11.133
Αναβαλλόμενες φορολογικές απαιτήσεις	400	400
Λοιπές μακροπρόθεσμες απαιτήσεις	3.303	3.323
<b>Σύνολο μακροπρόθεσμου ενεργητικού</b>	<b>141.357</b>	<b>136.091</b>
Αποθέματα	115.095	101.739
Πελάτες	116.823	77.606
Χρεώστες διάφοροι	31.915	27.441
Τρέχουσες φορολογικές απαιτήσεις	2.520	4.163
Ταμειακά διαθέσιμα & ισοδύναμα	38.720	49.057
<b>Σύνολο βραχυπρόθεσμου ενεργητικού</b>	<b>305.073</b>	<b>260.006</b>
<b>Σύνολο ενεργητικού</b>	<b>446.430</b>	<b>396.097</b>
<b>Υποχρεώσεις:</b>		
Μακροπρόθεσμα δάνεια	236.654	227.998
Υποχρεώσεις Μισθώσεων	4.777	–
Αναβαλλόμενες φορολογικές υποχρεώσεις	16.480	16.698
Υποχρεώσεις παροχών προσωπικού	6.729	6.582
Προβλέψεις	3.898	3.468
<b>Σύνολο μακροπρόθεσμων υποχρεώσεων</b>	<b>268.538</b>	<b>254.746</b>
Προμηθευτές	95.834	77.643
Πιστωτές διάφοροι	61.118	53.539
Τρέχουσες φορολογικές υποχρεώσεις	9.914	5.867
Βραχυπρόθεσμα δάνεια	46.256	47.261
Υποχρεώσεις Μισθώσεων	1.593	–
<b>Σύνολο βραχυπρόθεσμων υποχρεώσεων</b>	<b>214.715</b>	<b>184.310</b>
<b>Σύνολο υποχρεώσεων</b>	<b>483.253</b>	<b>439.056</b>
<b>Ίδια Κεφάλαια:</b>		
Μετοχικό κεφάλαιο	127.958	127.958
Διαφορά από έκδοση μετοχών	-33.801	-33.801
Λοιπά αποθεματικά	-10.182	-11.948
Αποτελέσματα εις νέον	-172.164	-174.194
<b>Ίδια κεφάλαια που αναλογούν στους μετόχους της Μητρικής</b>	<b>-88.189</b>	<b>-91.985</b>
Μη ελέγχουσες συμμετοχές	51.366	49.026
<b>Σύνολο Ιδίων κεφαλαίων</b>	<b>-36.823</b>	<b>-42.959</b>
<b>Σύνολο υποχρεώσεων &amp; ιδίων κεφαλαίων</b>	<b>446.430</b>	<b>396.097</b>



## Προσαρτήμα 5: Ενοποιημένη Κατάσταση Ταμειακών Ροών

<i>(Ποσά σε χιλ. €.)</i>	31 Μαρτίου 2019	31 Μαρτίου 2019
<b>Λειτουργικές δραστηριότητες</b>		
Κέρδη/(ζημίες) προ φόρων	3.420	-2.086
<b>Προσαρμογές για:</b>		
Φόρους εισοδήματος	3.704	3.708
Αποσβέσεις	5.895	4.876
Προβλέψεις	198	568
Χρηματοοικονομικά έξοδα	5.868	5.176
Ζημίες/(Κέρδη) από πωλήσεις ενσώματων ακινητοποιήσεων	3	-28
Μείωση /(αύξηση) αποθεμάτων	-12.045	-3.013
Μείωση /(αύξηση) πελατών	-38.232	-14.512
Μείωση /(αύξηση) λοιπών απαιτήσεων	-4.058	-1.156
Μείωση /(αύξηση) λοιπών μακροπρόθεσμων απαιτήσεων	20	31
(Μείωση)/αύξηση προμηθευτών	17.511	4.594
(Μείωση)/αύξηση λοιπών υποχρεώσεων	7.761	3.217
<b>Μείον:</b>		
Καταβεβλημένοι φόροι	-468	-1.042
<b>Καθαρές εισροές/(εκροές) από λειτουργικές δραστηριότητες</b>	<b>-10.423</b>	<b>333</b>
<b>Επενδυτικές δραστηριότητες</b>		
Αγορά ενσώματων παγίων περιουσιακών στοιχείων	-1.519	-3.288
Αγορά άυλων παγίων περιουσιακών στοιχείων	-1.220	-528
Εισπράξεις από πωλήσεις ενσώματων ακινητοποιήσεων	-	49
Εισπράξεις από πώληση θυγατρικής	795	-
<b>Εισροές/(εκροές) από επενδυτικές δραστηριότητες</b>	<b>-1.944</b>	<b>-3.767</b>
<b>Καθαρές εισροές/(εκροές) από λειτουργικές &amp; επενδυτικές δραστηριότητες</b>	<b>-12.367</b>	<b>-3.434</b>
Εισπράξεις δανείων	16.031	25.150
(Εξοφλήσεις) δανείων	-8.458	-17.076
Τόκοι καταβληθέντες	-5.698	-2.231
Πληρωμή υποχρεώσεων μισθωμάτων	-390	-
<b>Εισροές/(εκροές) από χρηματοδοτικές δραστηριότητες</b>	<b>1.485</b>	<b>5.843</b>
<b>Καθαρή αύξηση/(μείωση) στα ταμειακά διαθέσιμα και ισοδύναμα</b>	<b>-10.882</b>	<b>2.409</b>
Ταμειακά διαθέσιμα & ισοδύναμα - Συνεχιζόμενες δραστηριότητες	49.057	53.130
Ταμειακά διαθέσιμα & ισοδύναμα - Μη συνεχιζόμενες δραστηριότητες	-	415
<b>Ταμειακά διαθέσιμα &amp; ισοδύναμα έναρξης</b>	<b>49.057</b>	<b>53.545</b>
Επίδραση συναλλαγματικών διαφορών	545	-869
Ταμειακά διαθέσιμα & ισοδύναμα από μη συνεχιζόμενες δραστηριότητες	-	-1.167
<b>Ταμειακά διαθέσιμα &amp; ισοδύναμα λήξης</b>	<b>38.720</b>	<b>53.918</b>